



写好企业家创业故事
弘扬企业家创业精神

时代呼唤广大民营企业谱写新的《创业史》

——李强总理出席记者会并答中外记者问



創業中國

ENTREPRENEURSHIP CHINA

2025第1期
总第十五期

- ★ 拿起笔，不让企业家汗水白流
- ★ 八载兼程 责任与担当
- ★ 以品服人就业 以德之行安居
- ★ 生态自然及生命的真诚书写
- ★ 追梦者

我把《創業中國》交给你 你把【創業故事】讲给我



**李强：民营经济一定大有可为，
希望民营企业家坚定信心再出发**





在我们的国家，这个时代的步伐在加快，我们需要更多的民营企业来肩负起新的创业历史使命，推动社会的进步与发展。

一、民营企业的作用与地位 首先，我们要明确民营企业在国家经济社会发展中的重要地位。民营企业作为市场经济的重要组成部分，为国家经济增长和社会进步作出了巨大贡献。它们提供了大量的就业机会，推动了技术创新和产业升级，是社会发展的重要推动力量。

二、时代呼唤新的创业精神 当前，我们正处在一个变革的时代。科技日新月异，市场竞争激烈，社会需求多样化。在这样的时代背景下，我们需要一种敢于创新、敢于挑战、敢于担当的精神，而这正是民营企业所具备的。他们敢于冒险，勇于尝试，始终保持着创业的激情和活力。因此，时代呼唤民营企业谱写新的创业史，这是我们社会的需要，也是我们国家的需要。

三、政府支持的重要性 各级政府作为国家治理体系的重要组成部分，在支持民营企业发展方面发挥着至关重要的作用。首先，政府要为民营企业提供良好的营商环境，包括政策支持、法治保障、市场监管等，确保民营企业能够公平竞争、健康发展。其次，政府要为创业者提供必要的指导和支持，帮助他们解决困难和问题，降低创业风险。最后，政府还要积极引导社会舆论，营造良好的舆论氛围，让更多的人了解和支持民营企业的发展。

四、要设路标，不要设路障 “要设路标，不要设路障！”这正是我们所需要的支持方式。政府要为民营企业指明方向，提供指导和支持，而不是设置障碍和阻力。我们要鼓励和支持民营企业创新发展，为他们提供更多的机会和空间。只有这样，才能真正激发民营企业的活力和创造力，推动社会经济的持续发展。

五、我们期待各级政府能够积极支持民营企业的发展 民营企业在国家经济社会发展中具有不可替代的作用。我们期待各级政府能够积极支持民营企业的发展，为他们提供更好的营商环境和政策支持。同时，我们也希望广大民营企业能够肩负起新的创业历史使命，勇于创新、敢于担当，为国家的繁荣富强贡献自己的力量。

（转自中国网）





創業中國

Chuangye Zhongguo

国际标准 超级版本 高雅品质 纪实期刊

国际标准刊号（刊）ISSN：ISSN:2959-4901

国际标准刊号（報）ISSN：ISSN: 2959-6696

登记证号：73714458-000-01-24-5

授权单位：北京图书出版社

主管单位：創業中國国际融媒体集团有限公司

主办单位：红色文化传媒产业发展（北京）有限公司

协办单位：香港《華人》雜誌社

编辑出版：創業中國雜誌社 創業中國出版社

总顾问：朱国强

名誉社长：韩昊轩（联合国华人文化产业联盟主席、
世界華人书画家协会主席）

组织架构

社 长、总编辑、总策划： 欧阳子卿

首席常务副社长、副总编辑： 东方一

执行主编：东方侠

艺术总监：王雪莲

副 主 编：黎 明

责任编辑：赵健杰

常务副社长：刘春生 高道峰 崔亚岚

秘书长：崔亚岚（兼）

副 社 长：徐 腾 徐 嫣 方国祥 李 刚

王德胜 赵友河

副秘书长：宋 刚 穆国军 杜亚君 徐 兵

袭术媛 胡振义

战略合作组织联合机构：

中央广播电视总台《廉政中国》与《創業中國》联合
录制采编中心

主 任：欧阳子卿

副主任：东方一 高道峰 赵友河

《創業中國》与香港《華人》联合录制采编中心

主 任：韩昊轩

执行主任：欧阳子卿

副主任：徐 嫣 东方一

编辑委员会

主任：欧阳子卿

副主任：东方一 韩昊轩 刘春生 高道峰



编委成员

黎明 宋刚 邓泽翔 崔亚岚 李刚
李丽荣 徐嫣 徐腾 张立奎 张仰伟
陈俊杰 陈福年 丁艳龙 丁洁 高志刚
高彦奇 王安武 王晓峰 王柏成 王德胜
周文广 周汉权 卢春奎 杜亚君 方国祥
贾文 贾志峰 贾志山 唐云立 时广军
刘庆军 裘术媛 穆国军 沙明春 侯保治

直属各部、室

創業中國雜誌社融媒体创新发展委员会 欧阳子卿
創業中國雜誌社报刊网络综合编辑部 东方一
創業中國雜誌社民企发展政策研究室 波斯
創業中國雜誌社人力资源信息总部 周文广
創業中國雜誌社国内新闻总部 高德臣
創業中國雜誌社综合事务管理办公室 裘术媛
創業中國雜誌社就业安居总部 卢春奎 丁洁
創業中國雜誌社三农工作总部 王安武 周汉权
創業中國雜誌社记者创业示范基地总部 李刚
創業中國雜誌社法律援助中心 关文萍
創業中國雜誌社凤凰山文旅采编培训基地 高占民
創業中國雜誌社政策信息网络发布平台 王凤平

直属各分社

創業中國雜誌社華東分社 徐腾
創業中國雜誌社香港分社 徐嫣
創業中國雜誌社華中分社 徐兵
創業中國雜誌社華北分社 李刚
創業中國雜誌社山東分社 刘春生
創業中國雜誌社渤海分社 宋刚
創業中國雜誌社向海分社 卢江

直属采编中心

創業中國雜誌社003采编中心 张仰伟
創業中國雜誌社005采编中心 杜亚君
創業中國雜誌社009采编中心 吴国利

记者创业示范基地

JD-011華北分社基地 贾志峰
JD-012三农工作总部基地 周汉权
JD-013華北分社基地 国双全

发 行：国内 北京图书出版社（北京）
国际 創業中國國際融媒体集團（香港九龙）

规 格：210x297

印 张：8印张（128页）

印 数：50000册

期 次：2025年1月 总第15期（季刊）

地 址：北京市丰台区南方庄71号

投稿邮箱：18514460111@163.com

全国服务热线：400-0788-001

监督电话：18514460111

订阅咨询：0434-5011766

官方网站<http://www.cyzgzs.com>

工信部备案号：京ICP备2021003287-1

京公网安备 11011302005717号

目录

Contents

► 社长视角

08 / 拿起笔，不让企业家汗水白流 / 欧阳子卿

14 / 八载兼程 责任与担当 / 东方一

► 论坛侧记

16 / 生态自然及生命的真诚书写 / 孙学军

20 / 保卫黑土地 筑牢大粮仓 / 高占民 杜欣

► 就业安居

26 / 桦南就业安居系列温暖篇章 / 本刊驻龙口主任记者丁洁来稿

28 / 就业安居养老 龙口当属最好去处 / (本刊特稿)

【龙口新篇】 / 本刊驻龙口主任记者丁洁来稿

30 / 唐洪伟：爱拼才会赢

32 / 白金贵：为家人创造更加美好的生活

34 / 刘利国：用实际行动诠释共产党员的责任与担当

36 / 文友美：机遇改变人生

38 / 赵子阳：不再为分离而愁苦就是天伦之乐

40 / 苗春雷：找到了属于自己的幸福归属感

42 / 马海庆：家庭团聚了就是幸福

44 / 张海民：终于有了属于自己的生活空间

► 创业先锋

48 / 追梦者 / 东方一

52 / 创业大潮中的“保尔·柯察金” / 九月风

56 / 一个下岗后创业的女人 / 赵伯阳

58 / 军人本色 / 崔亚岚



- 61 / 创业骄子 儒商风范 / 邓泽翔
- 64 / 山间殷红凤凰来 / 凌云志
- 68 / 实干争春早 奋进正当时 / 高道峰
- 70 / 勇立潮头追梦人 / 赵健杰
- 74 / 致富不忘根 创业为家乡 / 方国祥 徐兵

► 记者手记

- 80 / 砥砺前行 在逆境中绽放 / 周汉权
- 82 / 风华十年创种业新程 / 王安武
- 83 / 梅花绽放创业路 一道圆梦梦成真 / 邓泽翔
- 87 / 经霜玫瑰愈铿锵 / 凌云志
- 90 / 三起三落的弄潮儿 / 九月风
- 93 / 辽河岸边农业“土专家”——冯宪国 / 九月风
- 95 / 护宫女神 / 高道峰
- 98 / “藕王”主传闪 / 高道峰
- 102 / 破冰启航 助力乡村振兴 / 周汉权

► 艺坛拾贝

- 104 / 哨声悠扬 承古传今 / 宋晓明

► 法制天地

- 108 / 以学促行，内外兼修，持续推进执法队伍规范化素质提升 / （华东分社来稿）

► 战略合作

- 116 / 《創業中國》与香港《華人》举办强强联合签字仪式剪影 / （本刊宣传部）
- 120 / 携手并进華章起，蓄势赋能笃前行 / 宋刚



社长视角



創業中國雜誌社



創業中國國際融媒體集團



 拿起笔，不让企业家汗水白流

 八载兼程 责任与担当



拿起笔 不让企业家汗水白流

Pick up the pen and don't let entrepreneurs sweat in vain

文 / 欧阳子卿

Ouyang Ziqing



(第一部)
(The first part)

计划经济淡出人们视野之后，市场经济便成为社会发展的主角。如今，改革开放已经走过了46年既辉煌而又坎坷曲折的里程。这46年，对于那些从来不敢对自己进行良性调整的人来说，时间是漫长的，然而，对于每天都把汗水铺撒在祖国建设事业上，从不用时间计算日夜的民营企业来说，却是短暂的人生。

After the planned economy faded out of people's sight, the market economy became the protagonist of social development. Today, reform and opening up has gone through 46 years of glorious and tortuous journeys. In the past 46 years, the time is a long time for those who have never dared to make benign adjustments to themselves. However, for private entrepreneurs who sweat every day on the cause of building the motherland and never use time to calculate day and night, it is a short life.

一、时代呼唤民营企业家

1. The times call for private entrepreneurs

改革开放初期，中国大地如同一幅刚刚展开的画卷，到处都充满无限可能。那是一个春风化雨的时代，一批批具有前瞻视野和非凡勇气的民营企业家应运而生，犹如破晓时分的第一缕阳光，照亮了中国经济的前行之路。这些企业家们，有的从养殖业起步，凭借勤劳与智慧，逐步将事业拓展至农业、食品、金融等多个领域，成为行业内的佼佼者；有的则从摩托车修理的微小起点出发，一步步构建起涵盖摩托车、汽车、家用电器等多元化业务的大型民营企业，正是他们，用智慧和汗水书写了从草根到巨头的一系列传奇故事。

In the early days of reform and opening up, China's land was like a picture that had just unfolded, and everywhere was full of infinite possibilities. It was an era of spring breeze and rain. A group of private entrepreneurs with forward-looking vision and extraordinary courage were born, just like the first ray of sunshine at dawn, illuminating the way forward of China's economy. Some of these entrepreneurs started from the aquaculture industry. With diligence and wisdom, they gradually expanded their careers to agriculture, food, finance and other fields, and became the leaders in the industry; some started from the small starting point of motorcycle repair and built diversified businesses such as motorcycles, automobiles, household appliances, etc. It was they who wrote a series of legendary stories from grassroots to giants with wisdom and sweat.

然而，当我们回望那段光辉岁月时，不难发现，那些广为人知的企业家只是冰山一角。在浩瀚的民营企业家中，还有更多默默无闻、任劳任怨的个体，他们或许没有显赫的名声，没有耀眼的光环，但正是这些平凡而伟大的企业家，构成了中国民营经济的坚实基础。他们几十年如一日地坚守在各自的领域默默耕耘，从不言弃，即便是在最艰难的时刻，也从未放弃过寻找自己的人生价值和定位，直到他们的额头爬满岁月痕迹，那份对事业的执着与热爱，如同璀璨的星辰，照亮了前行的道路。

However, when we look back on those glorious years, it is not difficult to find that those well-known entrepreneurs are just the tip of the iceberg. Among the vast private entrepreneurs, there are more unknown and hard-working individuals. They may not have a prominent reputation and a dazzling aura, but it is these ordinary and great entrepreneurs who form a solid foundation for China's private economy. They have been working silently in their respective fields for decades and never give up. Even at the most difficult moment, they have never given up looking for their own life value and positioning until their foreheads are full of traces of time. The persistence and love for the career, like bright stars, illuminate the way forward.

这些民营企业家，他们从不追求表面的风光与浮华，而是将宝贵的自由——心理与感情空间的自由——视为比金子还要贵重的财富。他们珍惜这份自由，用这份自由滋养内心的力量，以激发创新的火花，推动企业的持续发展。在笔者看来，这样的民营企业家，才是中华民族的真正栋梁，他们用自己的行动诠释了什么是责任、什么是担当，他们值得时代最热烈的掌声与最高的敬意。与他们形成鲜明对比的，是那些在阳光下暴露着珠光宝气包装之下的人们，他们或许在短时间内获得了巨大的财富与名声，但那些人往往缺乏的是长远的眼光与深厚的底蕴。相比之下，默默无闻的民营企业家，他们的精神更为高贵，他们的价值更为深远，他们用自己的坚持与努力，为社会创造了巨大的物质财富与精神财富，他们是推动社会进步不可或缺的力量。

These private entrepreneurs never pursue superficial scenery and splumpancy, but regard precious freedom - the degree of freedom of psychological and emotional space - as a wealth more valuable than gold. They cherish this freedom and nourish their inner strength with this freedom to stimulate the spark of innovation and promote the sustainable development of the enterprise. In the author's opinion, such private entrepreneurs are the real pillar of the Chinese nation. They interpret what is responsibility and what is responsibility with their own actions. They deserve the warmest applause and the highest respect of the times. In stark contrast to them are those who are exposed to the sun and under the pearly treasure package. They may have gained great wealth and fame in a short time, but those people often lack long-term vision and profound background. In contrast, unknown private entrepreneurs, their spirit is more noble and their value is more far-reaching. They have created great material and spiritual wealth for society with their own persistence and efforts. They are an indispensable force to promote social progress.



二、民营企业的力量

II. The power of private enterprises

中国经济的半壁江山是由民营企业构成的。民营企业活跃在各个领域，从高科技到传统制造业，从服务业到农业，他们无所不在，无所不能。

Half of China's economy is composed of private enterprises. Private entrepreneurs are active in all fields, from high-tech to traditional manufacturing, from service to agriculture. They are omnipresent and omnipotent.

创业初期，民营企业家需要克服种种困难，比如资金、人才和技术等许多方面的制约，同时还要应对市场竞争和行业压力。这个阶段的民营企业家需要付出极大的心血和努力，有时甚至要冒着倾家荡产的风险。在经营过程中，他们还要承受着经营管理的压力，需要面对来自社会的各种挑战，如市场变化、政策调整以及内部管理等。与此同时，他们还需要不断学习新知识，提高自身素质，以便应对各种难以预测的复杂局面。

In the early stage of entrepreneurship, private entrepreneurs need to overcome various difficulties, such as capital, talent and technology and other constraints, while also responding to market competition and industry pressure. At this stage, private entrepreneurs need to put a lot of effort into it, and sometimes even take the risk of losing their forty. In the process of business, they also have to bear the pressure of business management and face various challenges from society, such as market changes, policy adjustments and internal management. At the same time, they also need to constantly learn new knowledge and improve their own quality in order to cope with various unpredictable and complex situations.

当前，中国正处于实现中华民族伟大复兴的关键时期。面对复杂多变的国内外环境，我们更加需要一批具有全球视野、创新精神和社会责任感的民营企业家。他们不仅要能够在激烈的市场竞争中立于不败之地，更要能够引领行业潮流，推动中国经济向更高质量、更有效率、更加公平、更可持续的方向发展。为了实现这一目标，全社会应当共同努力，为民营企业家创造更加宽松、公平、透明的市场环境。

At present, China is in a critical period to realize the great rejuvenation of the Chinese nation. In the face of the complex and changing domestic and foreign environment, we need a group of private entrepreneurs with global vision, innovative spirit and sense of social responsibility. They should not only be able to be invincible in the fierce market competition, but also be able to lead the industry trend and promote China's economy to develop in a higher quality, more efficient, fairer and more sustainable direction. In order to achieve this goal, the whole society should work together to create a more relaxed, fair and transparent market environment for private entrepreneurs.

民营企业家不仅是经济发展的引擎，更是时代精神的引领者。他们敢于冒险，勇于创新，不断突破传统思维的束缚，探索新的商业模式与发展路径。在这个过程中，他们不仅推动了技术的进步与产业的升级，更促进了社会的多元化与包容性。他们的成功故事，激励着无数年轻人勇敢追梦，为实现个人价值与社会价值而不懈奋斗。同时，民营企业家还承担着重要的社会责任。他们深知，企业的成功不仅仅在于经济效益的提升，更在于能否为社会带来积极的影响。因此，他们积极参与公益事业，关注全社会弱势群体，用实际行动回馈社会。这种社会责任感与担当精神，正是民营企业家群体最为宝贵的品质之一。

Private entrepreneurs are not only the engines of economic development, but also the leaders of the spirit of the times. They dare to take risks, innovate, constantly break through the shackles of traditional thinking, and explore new business models and development paths. In this process, they not only promoted the progress of technology and the upgrading of industry, but also promoted the diversity and inclusiveness of society. Their success stories inspire countless young people to bravely pursue their dreams and make unremitting efforts to realize personal and social values. At the same time, private entrepreneurs also assume important social responsibilities. They are well aware that the success of enterprises lies not only in the improvement of economic benefits, but also in whether it can have a positive impact on society. Therefore, they actively participate in public welfare undertakings, pay attention to the disadvantaged groups in the whole society, and give back to the society with practical actions. This sense of social responsibility and spirit of responsibility is one of the most valuable qualities of the private entrepreneurs.

三、企业家们在挥洒汗水，我们应该做什么

III. Entrepreneurs are sweating. What should we do

商品经济的汹涌狂潮曾一度无情地冲击并扰乱了民营企业的发展步伐。在这股狂潮中，拜金主义如同蛀虫般侵蚀着社会的肌体，同时，也在悄然间分化和瓦解着企业家群体的凝聚力。一部分民营企业家在困惑与迷茫中走失了，一部分坚韧地余了下来，余下来的很淡定，在这条寂寞而清贫的道路上“临渊而不羡鱼”，坚守着伤痕累累的信念，默默等待着春天的到来。

The surging frenzy of the commodity economy once ruthlessly impacted and disrupted the pace of development of private enterprises. In this frenzy, money worship is eroding the muscles of society like worms, and at the same time, it is also quietly divergating and disintegrating the cohesion of the entrepreneurial group. Some private entrepreneurs got lost in confusion and confusion. Some of them survived tenaciously, and the rest were very calm. On this lonely and poor road, they "admired the abyss but not the fish", sticking to the scarred belief and silently waiting for the arrival of spring.



眼下闲时太多，曾经的繁华门庭由于受网络冲击而循序落幕，街头巷尾猫狗嬉戏，豪车穿梭，罚单飞舞，刺激太多，而缺少的却是民营企业家用行行脚印和滴滴汗水凝聚成的沉雄博大的传承作品。庄严时刻，国务院总理李强提出：“时代呼唤广大民营企业谱写新的《创业史》”。作为社会一分子，谁还在以玩笑和肤浅对待自己的使命与责任？那些习惯于安逸中品茶、风月里赏心练笔的人们，没有理由做那种无聊的清客和闲士，我们希望有一点良知的文人少一些噱头脂粉味，多一些勇于担当和敢于对自己进行良性调整的勇气。不要担心在社会主义商品经济发展时期，精神产品就不需要了，历史已经告诉我们，即使是资本主义高度发展时期，也不等于精神产品就不传承了，中华民族历来重视良好的道德继承和弘扬，全民共识的中华美德从来就没有中断过，这一点我们必须坚信。

At present, there are too many free times. The once prosperous family has gradually ended due to the impact of the Internet. Cats and dogs playing in the streets and alleys, luxury cars shuttle, and tickets flying. There is too much excitement, but what is missing is the magnificent inheritance works condensed by private entrepreneurs with walking footprints and drops of sweat. At a solemn moment, Premier Li Qiang of the State Council proposed: "The times call for the majority of private entrepreneurs to compose a new "History of Entrepreneurship". As a member of society, who is still treating their mission and responsibility with jokes and superficiality? For those who are used to tasting tea in comfort and enjoying the wind and moon, there is no reason to be that kind of boring Qingke and idle people. We hope that literati with a little conscience will have less gimmicks and more courage to take responsibility and dare to make benign adjustments to themselves. Don't worry that during the economic development of socialist commodities, spiritual products are no longer needed. History has told us that even during the period of high development of capitalism, it does not mean that spiritual products will not be inherited. The Chinese nation has always attached importance to good moral inheritance and promotion, and the Chinese virtue of national consensus has never been interrupted. We must firmly believe in this.

在这瞬息万变的特殊时代，企业家们需要的不是阻挡他们前进的路障，而是指引他们方向的路标；不是束缚企业发展的刹车，而是推动他们勇往直前的油门。民营企业作为推动我国经济发展的重要力量，他们的人生经历，他们的创业故事和创业精神，尤其需要我们坚持不懈地去发掘、去谱写、去弘扬、去传承，只有这样，才能做到助力于民营企业，服务于民营企业，不让企业家的汗水白流。（待续）

roadblocks that block their progress, but the signposts that guide them; In this rapidly changing special era, what entrepreneurs need is not the it is not the brakes that bind the development of enterprises, but the accelerator that push them forward. As an important force to promote China's economic development, private entrepreneurs, their life experience, their entrepreneurial stories and entrepreneurial spirit especially require us to persistently explore, compose, promote and inherit. Only in this way can we help private enterprises, serve private entrepreneurs, and prevent entrepreneurs The sweat is white. (To be continued)

八载兼程

责任与担当

文
— 东方 —

残阳如血，苍海无幕，创业的天空，群星闪耀。《創業中國》历时8个春秋，犹如风华朝气的生机，渐渐地被秋风抹拭，但又被春风卷起更多的生机。

忆当年，国家提出了“双创”。一时间，大江南北创业氛围日益浓厚，《創業中國》杂志应运而生。我们一开始，就立志于成为创业者的港湾、创新者的指南针，为那些怀揣梦想的人提供精神支撑，既打造创业知识、经验分享的平台，又是市场动态信息的大系统。

不破不立，别人有的，我们不做，别人讲顺风顺水，我们讲逆水行舟。人们都说杂志、报纸是夕阳西下，而我们看的是别有洞天。初期困难重重，面临着搭队伍、批刊号、筹资金等一系列问题，每天都是采访、编辑、印刷、发行等环节。同时，如何在众多的杂志中脱颖而出，如何吸引读者和广告商无疑是一大挑战。现实要求我们必须有与众不同的视角，有挖掘独特内容的能力。

我们赢在定位的调整，随着市场的变化、国内政治经济的发展，及读者反馈，《創業中國》在这8年里不断调整前行的方向和定位。一开始侧重于宣传传统行业的创业者，但随着互联网和新兴技术的崛起，逐渐增加了对科技创业、互联网创业、文化旅游等领域的涉猎，时刻保持杂志的时效性和吸引力。



精卫填海，教我们不妥协；夸父逐日，让我们不认命。以欧阳子卿为首的团队，是一帮傻子，傻子们已经沉迷于《創業中國》，完全走不出来了，但傻子们成功了。震撼不已的业绩，谈不上荡气回肠，至少可以说是催人泪下，我们的故事让人上头，我们干得意犹未尽。

我们的受众在日益扩大，经过8年的发展，它积累了相当规模的读者群体及众多的志愿者。这些读者及受众包括初出茅庐的创业者、企业管理者、投资者以及对创业话题感兴趣的大众等。受众群体的扩大意味着《創業中國》的影响力是“步步高”。

在行业内，《創業中國》已经成为一个知名品牌。当人们提到创业相关的话题时，会自然地联想到《創業中國》。它被其他媒体引用的频率一而再、再而三地增加，我们经常被邀请参加各类创业相关的活动。

商业合作与盈利模式在日益成熟，8年的发展，让我们在商业合作方面取得了长足进步。我们与众多的企业、创业园区、法律部门、各类协会、投资机构等建立了合作关系。在盈利模式上，除了传统的稿费收入、广告收入，可能还发展出了诸如举办各类社会活动收费、提供创业咨询服务等多元化的盈利途径，未来我们还要办自己的实体。

随着创业环境的不断变化，如人工智能、新能源等新兴领域的兴起，《創業中國》继续调整创新内容，深入挖掘各领域的创业机会、迎接形势发展出现的各种挑战。我们将推出专题报道、深度访谈等形式的内容。

众所周知，在数字化时代，仅仅依靠纸质杂志已经不能满足需求。《創業中國》将拓展数字版的发行、打造好自己的在线平台，提供更多的互动功能，如在线论坛、创业项目对接等。

《創業中國》的影响力已经逐渐走向国际，我们将陆续与国际上的创业媒体、机构的合作，分享国际创业经验，提升自身的国际化视野，同时也为我们走向世界提供更多的信息和资源。

一颗卫星，一份梦想，一种使命，一个赛道，我们在为梦想导航而探索与发展。

当你听到《創業中國》这个词语时，你会想到什么？我们大多数创业者会想到港湾、平台、导航、定位、系统服务等。这就是《创业中国》，它并不仅仅是一个港湾，一个可靠、准确的导航系统，同时也代表着一种精神，一种为梦想导航的精神。

《創業中國》为创业者梦想导航的精神充满了人文的关怀与创新。我们承担着更多的为发展经济服务的战略性任务。在“大众创业、万众创新”的伟大历史背景下，打造一个强大的为创业者服务系统，实现全球覆盖和无缝衔接，具备重大的意义。

从未来的角度看，《創業中國》所具有的前瞻性和发展潜力，可以说是无限的。在数字经济和智能化革命的时代背景下，我们可以进一步涉及到更多的行业和领域。

每个人都应该有一个梦想，一个指引，而《創業中國》就像是一个为我们提供准确导航服务的灵魂。伴随创业者追寻梦想之路。未来，将继续拓展应用领域，在为国家 and 民族发展做出重要贡献的同时，为大众提供更多、更好、更高效的服务。

让我们肩负起自己的梦想，一起追逐自己的梦想，建设一个更加强大、美好的《創業中國》。

风摇秋水，歌潇潇也豪，仰看夜空，群星闪耀，那最亮的就是我们；江河泱泱，那最高的浪花就是我们。

生态自然及生命的真诚书写

——评张赤报告文学《让黑土地永生》

文 / 孙学军



梨 树 百 万 亩 绿 色 食 品 玉



长篇报告文学《让黑土地永生》的创作、出版、发行应该说是四平本土文学乃至吉林文学的一个很有特殊意义的事件，说是事件，实质上是指这本书除了它的文学性，更重要的是它的现实意义。说白了我们需要有一个有着清醒认知和热爱的作家来主动进入这样的书写。

作为地缘文化象征的黑土地的前尘往事，可能经过多重角度，被我们很多吉林作家反复书写过，但是如此具象而全景式的摹写感觉还是首次。无论是文本形式和内容，都是新颖的，有着扑面而来的生活气息。最重要的是作者通过一群现代农业科技人的“追梦”行旅，在横向和纵向的多重纬度展现了“梨树模式”在黑土地保护进程中发挥的巨大作用。黑土地作为一种具有独特地域标识的文化符号，被赋予时代意义，所以“永生”的不仅是黑土地，也是一种人文精神。

由此及彼，土地、粮食、生命就构成新的三位一体，这三位一体的核心是什么，是人，是自然。我们现在讲生态，就是试图建立起新的自然和人的和谐关系，讲怎样才能建立起一种和谐的生态关系，这本书的开篇就提出黑土地保护这个命题，黑土地往昔赋予农耕文明的荣光和它一个时期以来的衰落，是伴随着现代化进程衍生出来的负面问题，其实这也是当下中国农业生态的共性问题，有很多深层次的原因，当然更需要用创新的思维 and 手段来突破窠臼。

为此几代农业科技人都在努力，他们当中既有李保国、张旭东、王贵满那些先行者，也有卢伟、宋国锋等这些后来人，他们奋进前行的身影浓缩成松辽大地上劳动者的壮阔图景。他们当中当然也有本书的作者张赤，作为众多黑土地保护“梨树模式”的参与者之一，张赤根据亲身经历和实地掌握的资料，历时近十年精心打磨出来的这本书，说是有感而发，其实也是为自己做个人生小结，有自传的意义，但更重要的是记录了一段与松辽大地同频共振的历史，有关土地、粮食和生命的历史。

我们中国人的历史，是一部要吃饱饭的历史，中国人现在人均耕地面积才1亩多，刚刚跟红线擦个边。我们不是总是在讲文学要贴近时代吗，我觉得没有比粮食问题跟这个时代最接近了。总书记曾说，说中国人的饭碗要牢牢端在中国人自己的手里。总书记还有句重要讲话，就是在梨树视察时对黑土地那句重要论述，总书记讲黑土地是土地中的大熊猫，弥足珍贵，要格外珍惜和保护。

作家张赤的这本《让黑土地永生》的书，就是对总书记讲话的很好解读。

米 标 准 化 基 地 核 心 区



还有一点，就是这本书语言很平实素朴，就像黑土地上生长出的庄稼一样自然熨帖，娓娓道来，读起来让人很舒服。觉得这也是一大亮色。

其实这本书给予我们更多的思考，还在于其为我们呈现出一种独特的生态文学写作方式。生态文学关注的首先是生态，根源在于人类的发展对于自然和生态的破坏，我们在享受工业文明和科技带来的巨大福利的同时，也带来了对于自然残酷的掠夺和深层的侵蚀。这种掠夺和侵蚀产生的破坏作用无疑是巨大的。

早在上世纪中叶，被联合国聘为环境保护顾问的利奥波德在他的《原荒纪事》中就首次提出“土地道德观”这一观点，这种“土地道德观”的提出，意在结束了人类中心主义的历史，当人类的发展和自然的关系发生了矛盾，人类在道德层面需要做出让步，人类不再是自然界的统治者，而是要与自然和谐共生。

我觉得作家张赤在《让黑土地永生》这本书里讲的就是“土地道德观”的问题，土地赋予生活在这片土地上的人们什么，我们就要感恩和回报什么。对于黑土地的书写，绕不开人的生活，人的生态意识或生态价值观，这本书用很大篇幅就讲了黑土地的生态危机，讲了人在洞悉了这种危机之后的自我警示和自我批判，讲了人的努力，但不是试图与自然抗争的那种努力，而是心怀大爱倾情呵护，用黑土地保护的“梨树模式”来建构一种的新的人类与自然和谐共生的生活方式。

最后，我把通读张赤这部著作的总体感想归结为下面一段话供大家分享：农业的根本目标是粮食，农业的根本目的是“端好中国人的饭碗”。

长篇报告文学《让黑土地永生》的作者饱蘸浓墨，站在历史的客观的角度，力图通过详实的、科学有据的描述，为您展现了一个活灵活现的“梨树模式”奋斗图。一方热土，总在根植希望，又赋予后来人关乎生命的尊严和梦想。那么，所有对于这片土地的剖析和解读都是有意义的，因为一种真诚客观的面对，我们有了全新的视角。在本书作者张赤看来，“梨树模式”就是一个有本色、有传统、能包容、能对话的世界一流黑土地保护的圣地，在这里，每一段时间、每一个事例都实实在在地镌刻着“梨树模式”所经历的风雨和辉煌。那伴随着传统耕作方式到现代农业文明一路走来的，或者作为知识分子的智性思考与生存见证，传达出另外一种朴素的生活态度。这就是黑土地的美，更是这方沃土之上人民的力量。

梨 树 百 万 亩 绿 色 食 品 玉



作者简介：

孙学军，男，1970年出生，吉林四平人，中国作家协会会员、四平市作家协会主席。20世纪90年代开始写作，相继在《作家》、《诗刊》、《星星》诗刊、《诗歌》月刊等国内刊物上发表诗歌、评论。近年致力于小说创作，有部分小说被《小说选刊》、《中篇小说选刊》选载。

米 标 准 化 基 地 核 心 区



保卫黑土地 筑牢大粮仓

——“梨树黑土地论坛”侧记

文 / 高占民 杜欣

黑土地是一种性状好、肥力高、适合植物生长的土壤，是大自然给予人类的得天独厚的宝藏，更是一种无法替代、不可再生的宝贵资源。我国东北黑土区总面积约为109万平方公里，分布于黑龙江、吉林两省的黑土地是我国最肥沃的土地，也是中国最大的商品粮生产基地。人们曾用“一两黑土二两油”来形容它的肥沃与珍贵。



2020年7月22日，一个令梨树人永远铭记的日子，中共中央总书记、国家主席、中央军委主席习近平视察吉林第一站就来到了梨树县梨树镇泉眼沟村的“梨树县百万亩绿色食品原料（玉米）标准化生产基地核心区”，查看玉米生长和黑土地保护情况，对“梨树模式”的研发推广工作给予肯定，并作出了农业现代化关键要靠科技现代化，科技人员要把论文写在大地上，一定要认真总结和推广“梨树模式”，采取有效措施切实把黑土地这一“耕地中的大熊猫”保护好、利用好等一系列重要指示，为这片黑土地上的现代农业发展指明了方向。



“梨树模式”——秸秆覆盖、土壤疏松、免耕播种

从2007年起，中国科学院、中国农业大学、中国农业科学院等科研院所与黑土区中心地带的吉林省梨树县人民政府合作，采用科学手段，致力于加强黑土地的保护与利用。其中，由中国科学院著名土壤专家张旭东博士引入的玉米秸秆全覆盖免耕技术，经过专家们十年的精心培育，终于在梨树县这块肥沃的黑土地上生根、开花、结果。



梨树县地处世界“三大黑土带”和“黄金玉米带”，东辽河、招苏台河横贯全境，地势平坦，土壤肥沃。全县耕地面积396万亩，粮食产量保持在50亿斤阶段性水平，粮食总产量全国第四、单产全国第一，猪牛饲养量和瓜菜生产量居东北之首，是名副其实的“东北粮仓”和“松辽明珠”。全国唯一的“黑土地院士工作站”均在梨树。

梨树县还先后被命名为“国家级新型工业化食品产业示范基地”、“国家现代农业示范区”、“国家级农村金融综合改革试验区”和“国家畜牧业绿色发展示范县”等荣誉称号。

为了及早改善土壤结构、加强黑土地的保持和利用，与中国科学院、中国农业大学等部门合作，先后在梨树县建立起10个试验基地，累计面积达60多公顷。这些科研基地对梨树县境内不同区域、不同土壤、不同自然条件下秸秆覆盖免耕栽培技术进行了大量的实验示范、实践与探索。截止到目前，已有国内14家科研单位、大专院校、技术推广部门、农机制造企业等联合组建的黑土区免耕农作技术创新与应用联盟在梨树县成立。

至此，黑土区玉米生产的“梨树模式”正式诞生，通过在梨树县及周边地区的实验示范，逐步形成了一套完整的免耕技术生产体系，即：秸秆全覆盖技术“国产化”、免耕播种机具“中国化”、耕作技术推广“系统化”。这种耕作方式具有培肥地力、改善土壤生物性状、蓄水保水、保护耕地与环境、节能减排、稳产高产、节本增收等明显优势。随着现代农业生产模式、土地经营模式的不断变革，一场以秸秆全覆盖免耕栽培为主的保护性耕作技术所引发的农业种植方式的新变革，正在东北大地悄然拉开了帷幕。

“梨树黑土地论坛”横空出世

2015年7月18日，习近平总书记在吉林调研时强调，吉林省要加快建设现代农业，加快推进农民增收，加快建设新农村，加快推进农村改革，走出一条集约、高效、安全、可持续的现代农业发展道路。

梨树县主动履行保障国家粮食安全责任担当，率先扛起“加快黑土地保护利用，推进现代农业体系建设”的旗帜。由此，诞生了我国黑土地地区关于黑土地保护利用与可持续发展的崭新平台——“梨树黑土地论坛”。

2015年9月6日至8日，由中国农业大学、中国科学院和梨树县人民政府联合创办的大型学术交流平台——首届“梨树黑土地论坛”在四平市举行。本届论坛重点关注四个方面问题，即：黑土地利用和可持续生产；黑土地地区现代农业产业模式与发展；黑土地地区气候变化及农业减灾；黑土地经营管理模式——耕

地面积与质量监测。围绕这四个方面问题,我国著名土壤专家石元春,中国农业大学教授武维华、李德发三位院士在内的27位专家进行了20场精彩的学术报告。其间,专家们就黑土地保护利用与农业产业发展的重大科学和技术问题进行了深入探讨和交流,针对梨树县的黑土地保护与利用问题提出了许多前瞻性的建议。

为推进“梨树黑土地论坛”常态化、机制化发展,梨树县成立了梨树黑土地论坛执委会及秘书处,建立了院士专家“一对一”服务制度、定期学习培训制度、岗位职责流程制度,申请注册了梨树黑土地论坛商标,加强知识产权保护。

作为高端农业论坛,“梨树黑土地论坛”旨在让更多的国内外专家学者关注黑土地发展,研究制约黑土地区域可持续发展的“瓶颈”问题,吸引更多的企业家走入黑土地地区,驻足黑土地实现产业升级和共同发展,从而共同推动农业产业可持续健康发展,同时,也为梨树县率先实现农业现代化起到了强力助推作用。

“梨树黑土地论坛”吹响了我国黑土地保护与利用的号角



栽下梧桐树,自有凤凰来。首届“梨树黑土地论坛”的成功举办,在国内外产生了较大影响。2015年10月15日,由美国科学院院士、美国斯坦福大学教授Peter Vitousek,美国科学院院士、美国斯坦福大学地球科学院院长Pamela Matson,美国密歇根州立大学作物和土壤科学系教授、生态学家Philip Robertson,国际玉米小麦改良中心(CLMMYT,墨西哥)资深研究员、农学家Jose Ivan Ortiz Monasterio Rosas等院士专家和中国农业大学、吉林农业大学、吉林农科院教授组成的专家团一行15人到“梨

树黑土地论坛”总部,围绕现代农业产业模式、土地经营管理模式、科技服务等问题进行研讨交流,专家团还参观了梨树县四棵树乡三棵树村水肥一体化实验田和“科技小院”、梨树镇卢伟农机农民专业合作社、梨树博力丰种植农民专业合作社,国外专家对“梨树黑土地论坛”给予了很高评价,同时也提出了一些建设性意见和建议。

2016年10月10日,“梨树黑土地论坛”走进海南博鳌亚洲论坛国际会议中心,在当日举行的2016首届中国农业(博鳌)论坛上,梨树县作了题为《黑土地保护与粮食安全》主旨演讲,发布《非镰刀弯地区梨树模式》绿皮书,并在优质农产品品鉴暨恳谈会上作了推介发言。论坛向梨树县颁发了“理事会单位”、“黑土地保护示范县”、“中国优质绿色农产品创新研发基地”、“中国农民专业合作社创新示范基地县”证书,授予梨树县农业局副局长、农业技术推广总站站长王贵满“黑土地保护成就奖”。11日,作为2016首届中国农业(博鳌)论坛的分论坛,全程同步举行了以“肥沃黑土、优质绿色”为主题的第二届梨树黑土地(博鳌)论坛暨农产品推介招商会,俄罗斯科学院外籍院士任长忠、黑龙江省农垦总局农学院院长马守义等5位专家、学者围绕黑土地的可持续利用和保护、黑土地经营管理、推广保护性耕作模式等内容作了主旨报告。梨树县分别与美国金伯利农场,重庆、福建、厦门等地的吉林商会及山东、江西的数家企业签订了一系列合作协议。



“梨树黑土地论坛”既有宏观趋势，又有微观问题，上有政策，下接地气，多视角、多层次深入交流中国黑土区农业可持续发展中的新理念、新技术和新模式。三年来，“梨树黑土地论坛”为推进黑土地地区农业现代化和可持续发展提出了崭新的课题，成为辐射东北三省一区农业科研、推广和应用的综合平台，为黑土地地区率先实现农业现代化提供了强力支撑。

一定要保护好、利用好黑土地这一“耕地中的大熊猫”

“梨树模式”率先解决了东北黑土区玉米连作、秸秆焚烧导致的土壤蜕化以及衍生的环境问题，是对耕地质量保护最直接、最简单、最经济、最有效、最容易被农民接受的秸秆还田方式，对黑土地的保护与利用起到了积极的作用，为实现粮食持续稳产高产提供了保障，为率先实现农业现代化贡献梨树方案。

1、开展校（院）地合作，构建技术支撑。

在“梨树模式”的研发过程中，各大高校、科研院所的专家学者和研究生到梨树县开展科研工作，国家级科研基地、科研机构相继落户梨树县，相继建立了中国农业大学吉林梨树实验站、中国农业大学国家黑土地现代农业研究院、吉林省梨树黑土地保护与利用院士工作站等科研机构，大批多学科、多领域的精英人才汇聚梨树，围绕黑土地保护与利用，通过开展作物及其环境过程的系统监测研究，融合众多涉农学科，开展东北黑土地现代农业的发展模式的研究，与地方、区域发展密切结合，形成一套高效的现代农业科研推广体系，促进吉林省乃至东北黑土区农村经济绿色发展与农民增收，为率先实现农业现代化提供科技支撑。

2、加大科研资金投入，加速“梨树模式”的推广。

为了改善研究条件，梨树县出资7000余万元建设了集办公、实验、电教、住宿于一体的中国农业大学梨树实验站办公楼，同时建立集现代农业科研、教学、培训、试验的示范基地100公顷。可开展土壤、土地资源管理、植物营养、气象、生态、环境科学、农学、园艺、植保、草业、生物技术、信息与电子、农业工程、食品科学、农业经济管理等多学科的研究、分析和测试。

中国科学院、中国农业大学等科研单位、高校在梨树实施国家自然科学基金重大项目、国家重点科技攻关项目、国家科技支撑重大课题、跨世纪人才基金等国家重大科研课题项目10多项，科研投入近千万元。

3、创新工作机制，促进“梨树模式”的推广。

梨树对黑土地保护、“梨树模式”保护性耕作技术推广工作高度重视，成立了以书记和县长为组长的梨树县“梨树模式”工作推进领导小组。通过加强政府领导和政策支持机制，加大补贴力度，创新技术服务机制，加大宣传引导力度，建立示范基地，加强示范、推广、引领力度等项举措，有力地推进了“梨树模式”的快速推进和落实。同时，围绕黑土地保护利用这个初心和使命，梨树县委、县政府联合科研院所、农业高校等单位，开展校（院）地合作，发挥各方优势，通过加强组织建设，建立试验示范推广基地网络，搭建工作平台，创新工作机制等，多措并举，不断总结完善技术模式，加速“梨树模式”的推广，助力黑土地保护与利用工作的有效开展，进而促进了全县率先实现农业现代化的进程和乡村振兴战略的实施。

经过十几年的探索实践，“梨树模式”从2007年200多亩的“秸秆全覆盖”试验田起步，截止到2022年，累计建设高标准农田超过200万亩，实施东北黑土地保护工程16万亩。在东北四省区的不同土壤类型区域建立了10个工作站、80多个试验示范基地，推广面积达5000万亩。

近年来，黑土地保护已上升为国家发展战略，强大的科技支撑让古老的黑土地重新焕发了青春，呈现出勃勃生机，更让我国黑土地地区的现代农业从此驶上了健康发展的快车道。“梨树黑土地论坛”不但书写了中国农耕史上的一场革命，而且正在汇集世界目光聚焦中国现代农业，并以此向全世界发出了加快现代农业发展的最强音。

《創業中國》雜誌社就業安居總部專版

就業安居

——就業安居為就業家庭解決實際困難

給自己一份
好工作

給家人一份
好生活



Employment and housing



👍 桦南就业安居系列温暖篇章

👍 就业安居养老 龙口当属最好去处

👍 【龙口新篇】

唐洪伟：爱拼才会赢

白金贵：为家人创造更加美好的生活

刘利国：用实际行动诠释共产党员的责任与担当

文友美：机遇改变人生

赵子阳：不再为分离而愁苦就是天伦之乐

苗春雷：找到了属于自己的幸福归属感

马海庆：家庭团聚了就是幸福

张海民：终于有了属于自己的生活空间

桦南就业安居系列温暖篇章

——卢春奎探索5年脱贫计划的真谛

文 / 本刊驻龙口主任记者 丁洁



总经理 卢春奎

在时光的长河中，桦南就业安居如同一颗璀璨的星辰，自2022年8月23日诞生以来，便以它独有的光芒照亮了无数家庭的希望之路。这段珍贵的回忆，不仅记录了我们的辛勤与汗水，更见证了我们的成长与蜕变。

回望过去，桦南就业安居始终秉持着“以品服人就业，以德之行安居”的服务理念，致力于每一个安置家庭的幸福与未来。从最初的默默无闻到如今的硕果累累，他们走过了不平凡的历程。据统计，公司成立三年以来，已成功接待并安置了上百户客户，安置成功率高达81.37%。这一串串数字背后，是无数家庭的欢笑与泪水，也是他们团队不懈努力的最好证明。

他们深知，每一个家庭都承载着对未来的憧憬与梦想。因此，在桦南就业安居，他们不仅仅是在提供一份工作，更是在为每一个家庭策划完美的人生。他们设立了多个工作站，覆盖了多个城市和地区，努力将服务的触角延伸至每一个需要的角落。同时，他们也积极规划未来，计划在更多地方开设新的工作站，带动更多家庭走出贫困，迈向更加美好的生活。

在服务的道路上，他们始终保持着真心、真诚、真挚的态度。我们深知，只有用心去感受每一个家庭的需求与期待，才能为他们提供最贴心的服务。因此，他们不断总结经验教训，取长补短，逐步细化服务流程，力求在每一个细节上都做到尽善尽美。



以品服人，就业为先

在快速发展的现代社会中，有这样一位新时代企业带头人，他以非凡的激情和卓越的凝聚力，引领着一家名为“桦南就业安居”的企业，在解决农民工工作与生活困境的道路上坚定前行。这位领头人，就是公司的灵魂人物——卢总。他，不仅是一位成功的企业家，更是农民工心中的温暖灯塔，用实际行动诠释了“以品服人就业，以德之行安居”的深刻内涵。

自成立以来，桦南就业安居便秉持着“引领幸福生活，打造完美人生”的服务理念，将解决农民工的工作问题视为己任。卢总深知，每一个背井离乡、辛勤劳作的农民工背后，都承载着对家庭的责任与梦想。因此，他不断拓宽就业渠道，对接上百个就业岗位，实现了就业服务的多元化与精准化，为农民工提供了更多元、更稳定的就业机会。这不仅缓解了农民工的就业压力，更让他们的心灵得到了慰藉，让“漂泊”成为过去，让“安居”成为现实。

以德之行，安居为基

在解决就业问题的同时，卢总深刻了解到，住房是农民工在城市扎根的重要基础。他亲自带领团队深入调研，倾听农民工的住房需求，积极与房地产开发商合作，以合理的价格和舒适的环境，为农民工量身打造了一片温馨的家园。这种从心出发、以人为本的举措，不仅解决了农民工的住房难题，更让他们感受到了城市的温暖与接纳，真正实现了从“背包客”到“城市主人”的转变。

感恩同行，共创未来

展望未来，共创辉煌面对未来，他们有理由相信，在卢总的带领下，在全体同仁的共同努力下，桦南就业安居将继续秉承初心，不断创新服务模式，拓宽服务领域，为更多农民工带去希望与温暖。我们期待，在卢总的引领下，公司能够走向更加辉煌的明天，为构建和谐社会、促进农民工全面发展贡献更大的力量，我们将继续秉持着“安置一个家庭，打造完美人生”的宗旨，为更多的家庭提供优质的安置服务。同时，我们也将积极探索新的服务模式和方向，努力在激烈的市场竞争中脱颖而出，成为行业的佼佼者。

在此，让我们再次向卢总致以最崇高的敬意和感谢。愿他在未来的日子里，继续以卓越的领导力和无私的奉献精神，引领我们共同为实现更加美好的生活而努力奋斗，和谐安居，幸福满园，在桦南就业安居这片充满希望的土地上，就业安居项目不仅仅是一处居住之地，更是凝聚人心、构建和谐社会的家园。孩子们不再需要留守，夫妻得以团聚，每一个家庭都享受着天伦之乐，真正实现了小康社会的生活目标。



就业安居养老

龙口当属最好去处

文 / 本刊特稿

龙口市是山东省烟台市下辖县级市，东与蓬莱市毗邻，南与栖霞市、招远市接壤，西、北濒渤海，隔海与天津、大连相望。全市东西最大横距46.08千米，南北最大纵距37.43千米，总面积901平方千米。截至2010年末，辖5个街道、8个镇，总人口为688255人，2013年，龙口境内建有全国唯一的低海拔大型海滨煤炭基地，褐煤总储量26亿吨，2013年开采量400多万吨；南部山区盛产黄金，花岗岩、石灰石、铅、锌、萤石、石英砂等矿产资源；沿海大陆架储藏有丰富的石油，属“富集型”油区，在渤海中部发现的蓬莱19-3油田，距龙口仅48海里，属于特大型整装油田，已探明地质储量为10亿吨，可采储量约为6亿吨；距龙口市96公里的渤南油气田位于渤海湾南部，已探明天然气储量225亿立方米，可开采储量为108亿立方米。

位置境域

山东烟台的龙口市依山傍水，南有仙山，北有大海，东临仙境蓬莱。龙口市属温带季风型气候，四季分明，气候宜人，年平均气温12℃左右，冬天不低于-10℃，夏天也不超过40℃，年平均降雨量600毫米左右，无霜期190多天。夏天，炎热的东南季风吹过胶东半岛陆地，经过反复的过滤，除去了一般海滨城市的潮湿，到达龙口剩下的就是凉爽和惬意。居住在龙口，既饱览了面朝大海的风景，又享受了温润而不潮湿的空气，所以这里特别适合避暑和养老。近年，在龙口市避暑和养老的人比较多，据说主要是北京人和东北人。这里房价不贵，物产丰富，物价适中。北京人从房价高企的首都，看这里的房价就是萝卜白菜价，忍不住要买；从投资理财的观念出发，退休了、年老了把高房价地区（北京）的房子卖出或租出，到龙口居住，不但可以过上一个富足舒适的生活，而且可以冲刷掉蜗居在北京、看多宝马香车后留下的失落。在龙口居住避暑养老的东北人，除了气候环境因素外，还有一个缘由就是“故土”情结。一百多年前“闯关东”，很多山东人就是从这里告别故土，渡海北上。今天的龙口港还有当年残存的栈桥码头遗迹，龙口港世纪文化苑里面还陈列了当年“闯关东”时的各种实物和史料。

交通

机场：距烟台国际机场45公里，有机场大巴往返，去往国内城市都有直飞的航班；

铁路：龙口市高铁站，2小时到济南、3小时到北京，时速350公里，潍烟高铁是国家“八纵八横”高速铁路网沿海通道的重要组成部分。对便利沿线人民群众出行，促进胶东经济圈一体化发展，打造“轨道上的山东”等具有重要意义。



港口：距龙口港客运站12公里，通往大连旅顺港，每天两班滚装船，行程7小时左右；从龙口港可乘坐22路公交车到达东海度假区；

高速：拥有两条高速，荣乌高速和龙青高速，自驾车也非常方便，并且有多条省际班车线路，还有国内多个城市的业主班车直达龙口东海；

教育

龙口市在国内率先普及九年制义务教育和高中教育，中小学和职业学校达到191所，拥有国家批准设立的民办大学和中加合作的东海外国语学校，初步形成了幼教、普教、高教、职教、成教全面协调发展的教育体系。

物价

水果之乡、海鲜之城、粮食之仓，首先，“好客山东，吃在龙口”这句话，并非广为流传。不过从中也可以看出当地朋友对龙口美食的自信，再联想到中国四大菜系之首的鲁菜，也是源自于烟台地区，可想而知，龙口的美食是非常不错的，靠着大海，龙口的海鲜是非常好的。若要问龙口海鲜和其他地方的海鲜有何不同，我想最大的不同就是便宜。龙口这个地方什么都便宜，尽管她是长江以北经济实力最强的县级市，但物价却不可思议的便宜，游客来到这儿可以敞开胸怀吃。在港东码头的海鲜市场，好多游客在那里买好海鲜之后，就在海边的大排档加工：迎着海风、吃着海鲜、喝着啤酒、望着日落，人生最惬意的事情可能莫过于此。

企业

龙口现代化新港城。2023年龙口地区生产总值1511亿元。根据赛迪顾问发布的《2023中国县域经济百强研究》，龙口综合实力位居全国百强县第八位、山东省首位，是全国前十名中唯一的北部县，被誉为“江北第一县”，年产值突破2200亿元。龙口以“链式思维”加快构建现代化产业体系，目前的工业体系涵盖30个大类，形成汽车及零部件、海工装备等4条“百亿级”产业链，高端铝材料产业突破“千亿级”规模。

唐洪伟：爱拼才会赢

文 / 本刊驻龙口主任记者 丁 洁



姓名：唐洪伟

年龄：50岁

家庭地址：吉林省农安县巴吉垒镇石岗村李殿科屯6组

安置小区：东海旅游度假区海涛新都

安置工作：南山航材产业园

薪资待遇：8000-9000

【龙口新篇】

LONGKOUXINPIAN

之一

在吉林省农安县巴吉垒镇石岗村李殿科屯6组，有一位名叫唐洪伟的农民，他的故事如同一部跌宕起伏的励志剧，充满了挑战与重生，也见证了人性中的坚韧与希望。唐洪伟一个土生土长的农家子弟，自幼便以朴实无华的性格和不懈努力的精神，在生活的田野上默默耕耘。他的故事，是从一滴滴汗水汇聚成的河流，最终流向了幸福与希望的大海。

年轻时的唐洪伟，怀揣着对外面世界的憧憬，毅然离开了熟悉的土地，踏上了外出打拼的道路。起初，他选择了成为一名滴滴司机，穿梭在城市的大街小巷，用

辛勤的劳动换取微薄的收入。两年的时光，虽然辛苦，却也让他见识了城市的繁华与机遇。不甘于现状的他，决定转行经营餐饮，从一家小小的餐馆起步，凭借着对美食的热爱和不懈的努力，逐渐将生意做得风生水起。从铁锅炖到炒菜，从烧烤到酒店，每一道菜都凝聚了他的心血与汗水，也赢得了食客们的喜爱与认可。

随着生意的扩大，唐洪伟陆续开设了四家店，事业达到了巅峰。然而，命运似乎总爱与人开玩笑，正当他准备大展拳脚之时，突如其来的疫情如同一场风暴，席卷了整个餐饮行业。门店的顾客寥寥无几，营业额断崖式下滑，贷款的压力如同巨石般压在他的心头。为了维持生计，他不得不亲自下厨，但即便如此，也无法挽回亏损的局面。最终，所有的店面都不得不关门歇业，留下的只有几十万的债务和一颗疲惫不堪的心。

在那段漫长而黑暗的日子里，唐洪伟几乎对生活失去了所有的希望。每天醒来，面对的是无尽的债务和无法预知的未来，他感到前所未有的绝望和迷茫。然而，正是在这最低谷的时刻，他遇到了生命中的贵人——桦南就业安居的赵佳萱。

赵佳萱，一个同样来自农村的女孩，却凭借着自己的努力和智慧，在销售领域闯出了一片天地。她不仅做过服装销售，还尝试过各种小手工艺品的推广，始终保持着对工作的热情和对生活的热爱。在吉林的一次大型就业推介会上，赵佳萱注意到了唐洪伟那双充满故事的眼睛，主动上前与他交谈。她耐心地倾听唐洪伟的遭遇，用温暖的话语和鼓励的眼神，一点点驱散了他心中的阴霾。

在赵佳萱的引荐下，唐洪伟了解到了桦南就业安居在龙口推出的未来五年腾飞计划。这个计划不仅涵盖了龙口优越的自然环境、蓬勃发展的企业经济，还涉及到了教育、医疗等民生领域。赵佳萱详细讲解了龙口的就业机会和安居政策，让唐洪伟看到了重新站起来的希望。于是，他跟随赵佳萱的脚步，来到了龙口进行实地考察。

龙口的美丽与活力深深打动了唐洪伟，他在这里找到了新的工作机会，安置在航材园薪资丰厚，达到了每月8000至9000元。这份工作不仅让他还清了部分债务，更重要的是，让他重新找回了生活的信心和动力。而在这个过程中，他与赵佳萱之间的感情也悄然生长，两颗孤独的心在彼此的关怀与支持下渐渐靠近。

半年后，唐洪伟与赵佳萱的爱情终于开花结果，他们在国庆节这一天领取了结婚证，正式结为夫妻。婚后的生活，他们过得既充实又幸福。赵佳萱的事业也蒸蒸日上，凭借出色的业绩和不懈的努力，她升任为区总，成功安置了几十户家庭在龙口安居就业。夫妻俩不仅还清了所有债务，还全款购买了一辆小车，生活质量得到了显著提升。

他们深知，这一切的成就都离不开桦南就业安居的帮助和支持。因此，他们心怀感激，决定用自己的经历去影响和帮助更多的人。为那些同样面临困境的人们提供帮助，找到属于自己的幸福之路。

定居在大美龙口的海涛新都70平米的小家见证了唐洪伟与赵佳萱从相识到相知、相爱到相守的全过程。这个小家，不仅是他们生活的港湾，更是他们传递爱与希望的起点。在未来的日子里，他们将继续携手前行，用自己的实际行动诠释着“爱拼才会赢”的真谛，同时也期待着能够带领更多有需求的人走出困境，共同定居在这片美丽的土地上，享受龙口给予的职业发展、养老保障以及温馨的家庭生活。

白金贵：为家人创造更加美好的生活

文 / 本刊驻龙口主任记者 丁洁



姓名：白金贵
年龄：36岁
家庭地址：黑龙江省五常市小山子镇八一村二部落屯
安置小区：东海旅游度假区碧海苑
安置工作：南山航材 五险
薪资待遇：8000-12000

在辽阔的东北大地上，黑龙江省五常市小山子镇八一村二部落屯，生活着一位名叫白金贵的普通农民。今年36岁的他，正站在人生的十字路口，面对着生活的重重压力与挑战，却未曾有过丝毫的退缩。白金贵的故事，是关于勇气、改变与重生的真实写照。

白金贵的家庭，是一个典型的东北农村家庭。结婚后，他与妻子共同育有一个女儿，女儿八岁，活泼可爱。这份简单的幸福背后，是生活的艰辛与不易。家中土地稀少，收入微薄，加之近年来东北经济的转型阵痛，传统农业和重工业纷纷受

【龙口新篇】

LONGKOUXINPIAN

之二

挫，木材砍伐受限，煤矿开采叫停，重工业停滞不前，土地托管政策又让本就紧张的收入雪上加霜。

疫情的持续影响更是让这个家庭雪上加霜，养殖业、种植业、小本生意无一幸免，收入锐减，积蓄几乎耗尽。面对孩子日益增长的教育费用、未来成家立业的重担，白金贵深感焦虑与无助。他深知，如果继续在家乡混日子，十年之后，自己可能依旧一无所有，无法为家人提供更好的生活。

希望的曙光：龙口之行

正是在这样的困境中，白金贵做出了一个大胆的决定——走出家乡，去外面的世界寻找机会。这个决定并非一蹴而就，而是经过深思熟虑的结果。他深知，家乡已无法给予他想要的生活，唯有走出去，才能看到更广阔的天地，才能为家人创造更好的未来。

幸运的是，白金贵有一个好朋友杨义，他是内蒙古赤峰市工作站的工作代表，得知白金贵的困境后，向他推荐了龙口就业安居项目。这个项目不仅能为他本人提供稳定的工作，还能帮助他的父母找到合适的工作岗位，这无疑是雪中送炭的好消息。

在杨义的帮助下，白金贵带着对未来的憧憬与一丝忐忑，踏上了前往龙口的旅程。经过三天两日的实地考察，龙口的美丽与机遇让他眼前一亮。那里有着万亩的黑松林，清新的空气与海水交织成天然的负氧离子，对身心健康大有裨益。更重要的是，龙口的经济活力与发展潜力深深吸引了他。

重生之路：在龙口的新生活

经过一番努力，白金贵成功入职中国最大的航空园，从事飞机零部件的生产工作。这份工作不仅为他提供了稳定的收入（转正后月薪可达8000元以上，两年后有望突破12000元），更让他感受到了职业发展的希望。与此同时，他的父亲也在铸造厂找到了满意的工作，每月收入稳定在5000至6000元之间，工作轻松且满意。

在住房方面，白金贵选择了一套119平方米的三居室电梯房，站在阳台上就能望见蔚蓝的大海。这份海边的宁静与美好，是他曾经不敢奢望的。他说：“多亏在家里没有买楼房，不然现在可能还在为房贷发愁。现在好了，既有工作，又住上了新房子，全家人的幸福感油然而生。”

对于白金贵而言，龙口不仅是一个新的工作地点，更是一个全新的开始。他感激桦南就业安居服务中心及所有帮助过他的人，是他们让他在绝望中看到了希望，在困境中找到了出路。

展望未来，白金贵充满了信心与期待。他相信，在龙口这片充满机遇的土地上，他能够用自己的双手为家人创造更加美好的生活。同时，他也希望自己的经历能够激励更多像他一样面临困境的人勇敢地走出去，寻找属于自己的幸福与希望。

刘利国：用实际行动诠释 共产党员的责任与担当

文 / 本刊驻龙口主任记者 丁洁



姓名：刘利国

年龄：

家庭地址：黑龙江省齐齐哈尔市富拉尔基区

安置小区：东海旅游度假区海城广场

安置工作：桦南就业安居经理

薪资待遇：万元以上

【龙口新篇】

LONGKOUXINPIAN

之三

在祖国的东北部，黑龙江省齐齐哈尔市富拉尔基区，有一个名字被乡亲们深深铭记——刘利国。他不仅是一位普通的共产党员，更是乡亲们心中的领路人、带头人。自年轻时起，刘利国便以其超凡的能力和坚定的信念，在小镇的邮局局长岗位上，开启了带领村民共同致富的旅程。

时光回溯至刘利国担任邮局局长的日子，那时的他，心中已种下了一颗改变家乡面貌的种子。面对小镇经济的滞后与村民生活的艰辛，他没有选择安逸，而是毅然决然地踏上了探索之路。在他的倡导下，村民们开始尝试创办企业，从最初的试探性尝试到后来的规模化发展，每一步都凝聚着刘利国的心血与智慧。他亲自参与规划，建成了大型烘干塔，解决了农产品储存和加工的问题；他还倡导并建设了养

老院，让村里的老人老有所养，安享晚年；一幢幢崭新的楼房拔地而起，不仅改善了村民的居住条件，更成为了小镇发展的亮丽风景线。在他的带领下，团队的资产迅速累积，达到了惊人的1500多万元，一时之间，村里的发展势头如火如荼，成为周边地区的典范。

然而，天有不测风云，突如其来的疫情给全球经济带来了前所未有的冲击，村里也未能幸免，三年的疫情，让曾经繁荣的景象蒙上了一层阴影，企业效益下滑，村民收入减少，脱贫攻坚的成果面临严峻考验。刘利国看在眼里，急在心里。他深知，如果不能找到新的出路，乡亲们的生活将难以维持，更谈不上长远发展。于是，他开始了新一轮的探索与思考，决心带领乡亲们走出家乡，寻找更加广阔的天地。

经过深思熟虑，刘利国将目光投向了山东龙口——一个被誉为“中国百强县”的沿海城市。他了解到，龙口不仅拥有优越的地理位置和丰富的自然资源，更有着强劲的发展势头和广阔的就业前景。特别是龙口提出的未来五年腾飞计划，以及万华、裕龙石化、华为大数据等世界级企业的入驻，让他看到了带领乡亲们实现新生活的希望。

为了验证自己的判断，刘利国不顾路途遥远，三次驱车前往龙口进行实地考察。每一次，他都带着家人，亲自体验龙口的生活环境、企业氛围、教育资源和医疗保障。经过深入的了解和细致的对比，他更加坚定了自己的选择。龙口不仅能为乡亲们提供稳定的工作岗位，还能解决夫妻分离、孩子老人留守等长期困扰村民的问题，真正实现一家人团聚、共同生活的美好愿景。

在刘利国的带动下，越来越多的村民开始关注龙口，并纷纷表示愿意跟随他前往这片充满希望的土地。他的同学陈洪义，一个在北京当保安的汉子，在得知龙口的工作机会后，毫不犹豫地辞去了工作，与刘利国一同踏上了前往龙口的征途。他们一家人在龙口找到了满意的工作，享受着五险一金的待遇，中午还有工作餐，生活稳定而幸福。女儿也得以进入当地最好的学校就读，接受优质的教育资源。这一切的变化，都让刘利国深感欣慰和自豪。

随着工作的深入，刘利国不仅帮助了越来越多的村民实现了就业和安家的梦想，还成功地在齐齐哈尔富拉尔基建立了一个工作站，为更多有需求的人提供了帮助。他的爱人也在当地找到了工作，全家亲属几乎都随他来到了龙口。他们在这里安居乐业，享受着城市生活的便利与舒适。刘利国深知，这一切的成就并非偶然，而是他与乡亲们共同努力、不懈奋斗的结果。他常说：“只有走出家乡，才能看到世界。如果不走出家乡，限制在这个小环境里，那么家乡就是你的全部世界。”

如今，刘利国一家已经在龙口定居下来。他们为儿子选购了位于海城广场的一线海景房，那里不仅风景优美、交通便利，而且配套设施完善、生活品质一流。93平米的房子经过精心装修后已经入住，全家人都沉浸在幸福之中。去年，他们还将80多岁的老人接到了龙口生活，让老人在这里享受天伦之乐和优质的养老服务。刘利国深知，这一切的努力都是为了让家人过上更好的生活——给父母一个好的环境、给子女一个好的未来、给自己一份好的工作，到老有保障。

刘利国的故事是无数中国农村青年奋斗历程的缩影。他用自己的实际行动诠释了共产党员的责任与担当，用智慧和汗水书写了带领乡亲们走出家乡、走向世界的壮丽篇章。在他的带领下，乡亲们不仅实现了物质生活的改善和提升，更在精神上获得了前所未有的满足和自信。走出家乡，世界即为家；心怀梦想，未来可期。刘利国和他的乡亲们将继续在龙口这片热土上努力奋斗、创造更加美好的生活！

文友美：机遇改变人生

文 / 本刊驻龙口主任记者 丁洁



姓名：王跃

年龄：38岁

家庭地址：黑龙江省讷河市讷南镇

安置小区：东海旅游度假区海泰居

安置工作：南山航材

薪资待遇：5000-8000

妻子：文友美

年龄：35岁

家庭地址：四川省达州市万源市

安置小区：东海旅游度假区海泰居

安置工作：梓南就业安居内勤

薪资待遇：3000元

【龙口新篇】

LONGKOUXINPIAN

之四

在人生的长河中，总有那么一些人，以不屈不挠的精神，书写着属于自己的传奇。文友美，这位来自四川大山的坚强女性，便是这样一位令人敬佩的典范。她的故事，是关于勇气、坚持与爱的赞歌，更是对“勤劳虽可贵，机遇亦能改变人生”这一信念的生动诠释。童年的苦难，铸就坚韧的灵魂。

八岁那年，一场突如其来的意外，让文友美失去了右手，这对于任何一个孩子来说都是难以承受之重。然而，大山的贫瘠与艰苦，却意外地磨砺了她的意志。在这样一个资源匮乏、交通不便的环境中，上学之路对小文而言，无疑是一条布满荆棘的征途。但她从未放弃，用残缺的身体承载着对知识的渴望，一步步走出了大山，迈向了更广阔的天地。

天津相遇 开启新的人生篇章

从小，文友美就有一个朴素而坚定的梦想——走出大山，看看外面的世界。这个梦想，如同夜空中最亮的星，指引着她不断前行。尽管路途坎坷，但她凭借着超乎常人的毅力和对学习的热爱，成功考入了大学，实现了从大山到城市的跨越。这一路的艰辛与不易，只有她自己才能够体会，但正是这些经历，让她更加珍惜每一次机会，更加懂得感恩与回馈。

在表妹的引荐下，小文来到了天津，这里成了她人生新的起点。在这里，她不仅遇到了生命中的伴侣王跃，还组建了一个温馨的小家庭。王跃的稳重与担当，为小文的生活增添了许多色彩。两人携手并进，共同面对生活的风风雨雨。尽管疫情给他们的生活带来了不小的冲击，但他们始终保持着乐观的心态，相互扶持，共同渡过了难关。

转折龙口 迎来生活的春天

在朋友王宝成的推荐下，王跃和文友美决定前往龙口寻找新的机遇。龙口这座美丽的海滨城市，以其良好的发展环境和丰富的就业机会，吸引了无数追梦人的目光。在这里，王跃找到了满意的工作，不仅工资稳定，而且工作环境优越，这让他对未来充满了信心。而对于小文来说，虽然找工作的过程充满了挑战，但桦南就业安居的关怀与帮助，让她得以在公司担任内勤工作，既安全又方便照顾家庭。

家庭的幸福是最美的风景。随着时间的推移，小文和王跃的家庭越来越幸福。他们不仅有了可爱的一儿一女，还通过辛勤工作，在龙口买了房子，安下了家。每当看到孩子们在宽敞明亮的教室里学习，老人在家中享受天伦之乐，夫妻俩都感到无比满足和幸福。特别是当文友美考虑到老人腿脚不便，又为他们购置了更合适的住房海泰居，这份孝心与责任感更是让人动容。

勤劳与机遇 共同书写人生华章

回顾小文的经历，我们不难发现，勤劳与机遇是她人生道路上不可或缺的两大要素。正是凭借着不懈的努力和坚持，她才能在逆境中不断成长，最终迎来属于自己的春天。而机遇的降临，则为她提供了展示自我、实现梦想的舞台。正如她所说：“勤劳致不了富，但机遇能改变人生。”这句话不仅是对自己经历的总结，更是对所有在追梦路上奋斗者的鼓励。

文友美的故事，是千千万万普通中国人奋斗历程的缩影。她用自己的经历告诉我们：无论出身如何，无论遭遇多少困难与挫折，只要我们保持一颗积极向上的心，勇于追求梦想，勇于面对挑战，就一定能够找到属于自己的幸福与成功。在此，我们要向小文致以最崇高的敬意，并衷心祝愿她和她的家人未来更加美好！同时，也要感谢桦南就业安居等社会各界对小文这样的追梦人的支持与帮助，是你们的关怀与付出，让这个世界变得更加温暖与美好。

赵子阳：不再为分离而愁苦 就是天伦之乐

文 / 本刊驻龙口主任记者 丁洁



【龙口新篇】

LONGKOUXINPIAN

之五

姓名：赵子阳
年龄：43岁
家庭地址：黑龙江省富锦市上街集镇诚信村
安置小区：东海旅游度假区海泰居
安置工作：南山铝业
薪资待遇：7000元 五险

妻子：皇甫春英
安置工作：南山航材
薪资待遇：5000 五险

在黑龙江省富锦市上街集镇诚信村，赵子阳一家曾过着平凡而稳定的生活。作为项羽集团的一名老员工，赵子阳凭借着每月3000元的收入和五险一金的保障，默默支撑起这个三口之家。然而，世事无常，随着粮库的不景气与企业的裁员浪潮，赵子阳不幸成为了其中之一员，家庭的经济支柱突然倒塌，让这个本就不富裕的家庭雪上加霜。



面对突如其来的变故，赵子阳没有选择沉沦。他深知，儿子赵鑫的未来教育费用是家中不可承受之重，而高考失利更是让这份压力倍增。年仅十七岁的赵鑫，成绩虽不理想，却也怀揣着对未来的憧憬，不愿继续原地踏步。在这样的困境中，赵子阳一家急需一条出路，一个能够让他们重新站起来的机会。

转机出现在2024年的6月，一次偶然的机会，赵子阳通过工作代表赵彦玲的介绍，了解到了桦南就业安居在龙口市的就业安置项目。带着一丝希望与诸多疑问，赵子阳决定亲自前往龙口考察。这次考察，不仅是对工作机会的探寻，更是对整个家庭未来生活的重新规划。

三天两夜的行程中，赵子阳一家深入了解了龙口的环境、企业及教育资源。从绿意盎然的自然环境到蓬勃发展的工业园区，从现代化的教育设施到充满活力的城市氛围，龙口的一切都让他们感到耳目一新。特别是得知龙口有着明确的未来五年腾飞计划，赵子阳更加坚定了举家迁往龙口的决心。

在桦南就业安居的帮助下，赵子阳被安排到了一家铝业公司工作，五险齐全，每天八小时工作制，月薪高达7000元，远超之前的收入水平。更令人欣慰的是，赵先生的妻子皇甫春英也紧随其后，从遥远的东北来到了龙口，加入了南山航材找到了天车工的工作岗位，月薪5000元，同样享受五险的待遇，虽然工作相对辛苦，但每月五千多元的收入让她倍感满足。一家三口，在龙口这座城市实现了团聚，共同为家庭的幸福和未来努力着。至于儿子赵鑫，虽然因年龄未满十八未能直接进入企业，但在公司的协调下，他成功入职了当地一家大型酒店担任服务生，月薪4000元，既解决了就业问题，又让他在实践中学习成长。

为了让一家三口能够安心定居龙口，他们精心挑选了东海海泰居的一套海景房，位于电梯11楼，面积82.5平方米，装修精美，视野开阔。站在窗前，便能远眺蔚蓝的大海，感受海风拂面，这样的居住环境无疑为他们的新生活增添了无限温馨与惬意。

如今，赵子阳一家已经在龙口开启了全新的生活篇章。他们不再为生计奔波，不再为分离而愁苦。每天下班后，赵子阳和皇甫春英都能回到温馨的家，与儿子共享天伦之乐。这份来之不易的幸福，让他们深刻体会到了“家人团聚，其乐融融”的真谛。赵子阳一家的故事，不仅是个人命运的转折，更是新时代背景下，无数家庭追求美好生活、实现梦想的生动写照。那是他们用汗水和智慧换来的温馨港湾。每月近两万元的家庭收入，不仅让他们的生活变得更加宽裕，更为他们提供了更多的选择和可能。孩子的教育、未来的成家立业，这些曾经让赵先生担忧的问题，如今都变得不再遥远。他们知道，只要一家人齐心协力，就没有什么是不可能的。

在龙口这片充满机遇的土地上，赵先生一家用实际行动诠释了什么是坚韧不拔、什么是勇往直前。他们的故事，是对所有在逆境中不屈不挠、勇于追求幸福的人们最好的鼓舞和激励。未来，无论风雨如何变幻，相信赵先生一家都将继续携手前行，共同书写属于他们的幸福篇章。

苗春雷：找到了属于自己的幸福归属感

文 / 本刊驻龙口主任记者 丁 洁



姓名：苗春雷

年龄：35

家庭地址：吉林省四平市梨树县孤家子镇

安置小区：南山健康小镇

安置工作：南山智尚精纺

薪资待遇：6000-8000 8小时三班倒

【龙口新篇】

LONGKOUXINPIAN

之六

苗春雷的故事，是一段关于勇气、坚持与梦想成真的励志篇章。他出生在吉林省四平市梨树县孤家子镇的一个普通农村家庭，那里山清水秀，却也承载着生活的艰辛与挑战。从小，苗春雷的心中便种下了一颗不甘平凡的种子，他渴望通过自己的努力，改变家庭的经济状况，让父母、妻子和孩子们过上更好的生活。

苗春雷的家庭并不富裕，家中除了几亩薄田，还饲养着十几头老牛以及鸡鸭鹅等家禽，这些既是家庭的经济来源，也是沉重的负担。为了增加收入，他开过小酒厂，利用酒糟喂养老牛，试图形成一个小型的循环经济。然而，现实总是比理想骨感，市场的波动、自然灾害以及巨额债务，让这个家庭几乎喘不过气来。

面对困境，苗春雷没有选择逃避，而是与妻子携手并肩，踏上了外出务工的道路。从浙江到印尼，他们辗转于各个城市之间，只为多赚一些钱，早日还清债务，改善家人的生活条件。异国他乡的艰辛与孤独，对家人的深深思念，都化作了前进的动力。每当夜深人静时，对家的渴望便如潮水般涌来，但他知道，只有坚持下去，才能看到希望的曙光。

命运的转折：遇见龙口，遇见希望转机出现在一次偶然的聚会中。苗春雷的大姑在梨树的一次会议上听到了关于龙口南山的发展介绍。这个依山傍海、风景如画的地方，不仅环境优美，而且提供了丰富的就业机会、完善的社会保障和优质的教育资源。这对于渴望改变命运的苗春雷来说，无疑是天大的好消息。

梦想成真：在龙口安家立业

尽管家人对此半信半疑，甚至认为这可能是传销的骗局，但苗春雷却敏锐地捕捉到了这个机会的潜力。他毅然决然地踏上了前往龙口的考察之旅。经过一系列详尽的考察和亲身体验，他深深被南山健康小镇的魅力所吸引：5A级景区的自然风光、完善的配套设施、以及那份对劳动者真诚的关怀和尊重，都让他感受到了前所未有的温暖和希望。

在确认了这个机会的真实性后，苗春雷迫不及待地将这个好消息带回了家中。起初，家人的疑虑并未完全消除，但在他的耐心解释和工作人员的帮助下，他们终于被说服，并决定一同前往龙口开启新的生活。

在龙口，苗春雷和妻子不仅找到了稳定的工作，还享受到了五险一金的福利待遇，这是他们以前想都不敢想的。孩子们也顺利入学，享受到了优质的教育资源，不再需要额外支付高昂的补课费用。更重要的是，他们在这里感受到了家的温暖和社会的关爱，彻底告别了以往那种漂泊不定的生活状态。

展望未来：为家人铺设幸福之路

如今，苗春雷已经在龙口安家落户，他不仅在事业上取得了成功，还用自己的实际行动为家人铺设了一条通往幸福的道路。他计划在龙口购买一套小户型作为父母的养老居所。每当提起这些计划时，他的脸上总是洋溢着满足和幸福的笑容。

对于未来，苗春雷充满了信心和期待。他相信，在龙口这片充满希望的土地上，他们一家人一定能够过上更加幸福、美好的生活。同时，他也希望能够通过自己的经历激励更多的人勇敢追梦、不懈奋斗，共同创造更加美好的未来。

苗春雷的故事是千万个普通劳动者追梦路上的一个缩影。他用自己的行动证明了：只要有梦想、有勇气、有坚持，就一定能够跨越重重困难，实现自己的人生价值。大美龙口不仅为他提供了一个实现梦想的舞台，更让他感受到了家的温暖和社会的关爱。在这里，每一个勤劳的劳动者都能找到属于自己的幸福和归属感。

马海庆：家庭团聚了就是幸福

文 / 本刊驻龙口主任记者 丁 洁



【龙口新篇】

LONGKOUXINPIAN

之七

姓名：马海庆

年龄：40

家庭地址：黑龙江省富锦市上街集镇诚信村

安置小区：东海旅游度假区海泰居

安置工作：南山铝业

薪资待遇：6000-8000元

在黑龙江省富锦市上街集镇诚信村，马海庆的故事是千万普通农村家庭奋斗与希望的缩影。这个六口之家，面对着生活的重重挑战，却始终怀揣着对美好生活的向往。母亲罹患帕金森，父亲曾患脑梗，行动不便，而他自己，作为家中的顶梁柱，年复一年地奔波于河南与家乡之间，只为那份并不丰厚的薪水，却始终难以摆脱贫困的枷锁。

疫情的暴发，更是让这个家庭雪上加霜。外出打工的路途变得艰难且充满风险，马海庆不得不留在外地工作，不敢回家，心中却满是对未来的忧虑。孩子们的学业、父母的健康、家庭的生计，每一样都沉甸甸地压在他的心头。然而，正是在这困境之中，一次偶然的机会，让马海庆的生活轨迹发生了翻天覆地的变化。通过桦南就业安居的代理，马海庆第一次听说了龙口这个美丽的地方。电话中的初步了解，让他心生向往，于是毅然决然地从河南购票前往，进行实地考察。三天两夜的深入探访，龙口的自然环境、康养条件、教育资源以及企业的吸引力，无一不让他心动。依山傍海的地理环境，四季如春的气候，让这里成为了理想的居住地。更重要的是，龙口的教育资源丰富，从幼儿园到大学，再到研究院，一站式教育体系让孩子的未来充满了希望。而人民医院和齐鲁医院这两家三甲医院的存在，更是为家人的健康提供了坚实的保障。

面对如此优越的条件，马海庆毫不犹豫地做出了决定留在龙口，开始新的生活。他在铝业公司月薪8000多的工作更加稳定、更能照顾到家庭的生活方式。在他看来，再多的金钱也换不来家庭的团聚和幸福。他深知，长期的夫妻分离、孩子和老人的留守，不仅让家庭关系变得疏远，更让自己在父母需要时无法尽孝，在孩子成长的关键时刻缺席。

在龙口，马海庆一家找到了属于他们的幸福港湾。海泰居东海区的精装修住房，让他们拎包入住，无需再为装修烦恼。供暖设施的完善，更是让父母在寒冷的冬日里也能感受到温暖。马海庆的妻子在龙口月亮湾五星级大酒店找到了工作，月薪4000元，每天上下班都能沿着海边行走，呼吸着万亩黑松林释放的负氧离子，享受着大自然的馈赠。孩子们也顺利入学，享受着优质的教育资源，未来的道路变得更加宽广。每当休班时，马海庆都会带着应季的水果到公司，他深知，这一切的得来不易，也更加珍惜眼前的幸福。他希望通过自己的故事，让更多的人了解桦南就业安居，了解这个真正能够帮助有需要的人走出困境、重建家园的平台。

对于马海庆来说，从乡村到龙口的转变，不仅仅是地理位置的迁移，更是生活质量的飞跃。他不再是一个背井离乡的打工者，而是成为了这座城市的主人。他用自己的经历告诉人们：换圈子就是换命运。只要勇于改变、敢于追求，每个人都能找到属于自己的幸福生活。

在这个充满机遇与挑战的时代，马海庆的故事无疑是一盏明灯，照亮了许多人前行的道路。它告诉我们：无论身处何地、面临何种困境，只要心怀希望、勇于奋斗，就一定能够迎来属于自己的春天。

张海民：终于有了属于自己的生活空间

文 / 本刊驻龙口主任记者 丁 洁



【龙口新篇】

LONGKOUXINPIAN

之八

姓名：张海民

年龄：38岁

家庭地址：吉林省梨树县孤家子镇

安置小区：东海旅游度假区海泰居

安置工作：南山铝业

薪资待遇：7000左右

在东北广袤的黑土地上，吉林省梨树县孤家子镇静静地诉说着世代农人的故事。这里，有一位名叫张海民的汉子，用他的坚韧与勇气，不仅改写了个人的命运轨迹，更引领了一个家族走出困境，迎来了新的希望与春天。

张海民，38岁，正值壮年，却曾一度被生活的重担压得喘不过气来。他的故事，是无数在时代洪流中浮沉的普通人的缩影。在吉林长春一汽工作的五年间，他见证了汽车行业的风云变幻。曾经，那份稳定的五至六千元的月薪，是他和家人生活的依靠。然而，随着全球经济形势的波动，外企的撤离、小型企业的倒闭潮接踵而至，即便是大型企业也未能幸免，订单锐减，员工收入随之缩水。张海民的工资，从昔日的五六千滑落至三千三，生活的艰辛可想而知。

面对高昂的房价（长春市区房价已破万）、车贷的压力，以及即将步入婚姻殿堂，张海民感到了前所未有的迷茫与无助。每个月除去房贷、车贷，仅剩的八百元勉强维持着基本的温饱，更不用说为未来储蓄。他对生活失去了信心，工作也失去了往日的激情，仿佛陷入了一个无解的循环，看不到出路。

就在张海民几乎要被生活的重担击垮之际，一束光穿透了阴霾——他的哥哥邹东明，一个勇于尝试、敢于拼搏的人，通过代理业务积累了一定的资源和人脉。一次偶然的机会，哥哥邹东明向他介绍了龙口这个位于山东半岛的美丽城市，以及那里蓬勃发展的工业经济，特别是南山铝业的高薪招聘信息。八小时工作制，月薪七千，这样的条件对于张海民来说，无疑是天降甘霖。

在邹东明的鼓励和支持下，张海民决定前往龙口考察。这一次，他带着对未知的好奇和对改变现状的渴望，踏上了新的征程。

龙口，这座滨海小城，以其优美的自然环境、丰富的资源和良好的就业机会，给了张海民全新的感受。南山铝业，作为国内铝加工行业的领军企业，不仅提供了优厚的薪酬待遇，更有着完善的管理体系和良好的工作环境。经过一番考察，张海民毫不犹豫地决定留下来，并顺利定岗。

在这里，他重新找回了工作的热情和生活的信心。七千元的月薪，让他终于能够松一口气，不再为生计发愁。他第一时间将好消息告诉了母亲，并决定在龙口为母亲安置一个温馨的家。他们选择了一套位于东海海泰居的77平米精装修住宅，面朝大海，春暖花开，母亲对此非常满意。

张海民的母亲，虽然年事已高，但身体硬朗，性格开朗。她不愿成为儿子的负担，反而在小区附近的铁锅炖餐馆找到了一份刷碗的工作，每月能赚得3500元。她说：“趁我现在还能动，多帮儿子分担一些，争取早点把房贷还完，以后我就安心养老。”这份朴素而坚定的母爱，让张海民感动不已，也更加坚定了他龙口扎根的决心。

张海民的故事，像一股春风，吹进了孤家子镇的每一个角落。他的成功，不仅改变了自己的命运，也激发了家族中其他成员的勇气和希望。在他的带动下，四五个亲戚相继来到了龙口，他们或求职，或创业，都在这片热土上找到了属于自己的位置。如今，整个家族已有五户定居龙口，形成了一个小小的“孤家子镇”社区，大家相互扶持，共同奋斗，享受着前所未有的幸福与安宁。

回望过去，张海民感慨万千。是龙口这片热土给了他重生的机会，让他和母亲以及整个家族走出了困境，迎来了新的生活。他深知，这一切的改变，离不开个人的努力，更离不开社会的帮助和支持。因此，他心怀感激，时刻铭记那些在他最艰难时刻伸出援手的人。

展望未来，张海民和他的家族充满了信心和期待。他们将继续在龙口这片充满希望的土地上耕耘，用勤劳和智慧创造更加美好的生活。同时，他们也希望成为连接东北与山东的桥梁，将两地的文化、资源、人才紧密联系在一起，共同书写更加辉煌的篇章。

张海民的故事，是一个关于勇气、坚持、爱与希望的故事。它告诉我们：无论身处何种困境，只要勇于改变，敢于尝试，就一定能够找到属于自己的那片天空。

创业先锋



◆ 追梦者

——盛雅茹女士的米酒情怀

◆ 创业大潮中的“保尔·柯察金”

◆ 一个下岗后创业的女人

——记吉林新鼎生物科技有限公司董事长王萍

◆ 军人本色

——记吉林省梨树县诚信劳务派遣有限公司总经理吴国利

◆ 创业骄子 儒商风范

——记深圳市鹏信资产评估土地房产估价有限公司法定代表人、董事长聂竹青

◆ 山间殷红凤凰来

——记吉林省梨树县北方凤凰山科技生态园总经理王双红

◆ 实干争春早 奋进正当时

——记徐州宝润实业集团主席、董事长张爱平

◆ 勇立潮头追梦人

——记吉林省国营双山鸭场党委书记兼场长都业龙

◆ 致富不忘根 创业为家乡

——记咸宁通城徐子富、李琼夫妇

追梦者

——盛雅茹女士的米酒情怀

文 / 东方一

成功之路没有捷径，奋进途中没有畏惧。

——盛雅茹

在白山松水间的企业家队伍里，有这样一个知性优雅、成熟温婉的女性，她守着一份“只愿付出，不求所得”的初心，在黄酒行业摸爬滚打了二十多年，用自己的行动执着地传承民族的瑰宝——大黄米酒。她就是吉林省四平聚万家酒厂厂长、四平市盛泰医药材有限公司董事长、四平市音乐家协会会员、四平市书法家协会会员盛雅茹。



传承，高于一切

盛雅茹今年七十多岁了，但她神采飞扬，给人的感观是五十多岁的样子，一双有神的大眼，透露出果敢与坚定。她小时候曾在妈妈的照料下，度过了艰辛的岁月，唯一念念不忘的是，每逢重大节日，一家人总是喝大黄米酒，当端起粗瓷小碗喝妈妈酿造的大黄米酒，甘甜入口，无限喜悦。这种童年的记忆，在灵



魂深处打下了深深的烙印。母亲制酒的手艺缘于婆婆的传授。盛雅茹的奶奶出身满族家庭，在日伪统治时期，在村子里，盛氏家族是大户人家，奶奶掌管家族一切事务，日常家务活儿及田间管理被奶奶指挥得井井有条。逢年过节奶奶一定要亲自动手，蒸大黄米饭，然后放到泥盆里发酵，经过很复杂的过程，才能酿出大黄米酒。其中，记忆最深刻的是，每逢盛第一碗酒之前，一定要烧香磕头祭拜才能喝大黄米酒。那种仪式，令人感到庄严与神圣。

东北解放后，盛家与民众一样，开始进入合作社、生产队的生活模式，而甜美可口的大黄米酒，也因生活模式的改变而画上了休止符。但大黄米酒的香气已经融化到她的血液里。她十二岁时，就软磨硬泡，硬是跟妈妈学会了大黄米酒的酿造技术。参加工作后，曾在自家里做过大黄米酒，大黄米酒的情结令她难以忘怀。她多次跟亲朋好友说“将来我一定建自己的大黄米酒厂”。改革开放后，她毅然放弃了演员生涯，走上了坎坷的造酒之路，在她的心目中，只有一个信念：传承高于一切。

创业，痛并快乐

创业是一条艰辛之路，在今天，当看到眼前已初具规模的酒厂，盛雅茹总是有一些说不出的欣慰。三十年前，她经过市场调研，认识到规模化建酒厂需要巨额资金，需要复杂的技术和工艺，远不是自己想的那么简单。但这些都难不倒她对大黄米酒的热爱与执着。她瞒过家人搞起了两条腿走路计划，她开始从药品经营入手，用经营药品利润来创建酒厂，目标是要把祖先留下的制酒技艺发扬光大。用借父亲的2000元钱做创业本金，迈出了创业的第一步。



刚开始她的药店是在肩上背的包里开始的。她走街串巷，敲门送药，所挣的利润是以“分”来计算。此外，利用空余时间，兼职给制衣厂手工缝大衣，一件大衣做成才7毛钱手工费，一夜一夜不睡觉地做。经过一段时间的努力后，有了一定的资金储备，租了一个房子开药店。没想到仅经营一年的时间，遇到了困难。房东是个七十多岁的老头，得了肝硬化腹水，因无钱就医，需要马上用卖房子的钱去治病。面对这突如其来的困境，她愁得脑袋都要裂开了。往哪里搬呀，没有房子，没有钱。同时因迁址，会失去好多回头客人。没办法，只能求助亲友及朋友帮忙，把钱筹够了，将房子买下，好不容易把这个难关渡过了。

创业是步步艰难，当业务有一定的规模，获利3万块钱的时候，因识人不准、缺少经验被南方客商骗了。两个南方男人，他们说有一批药价格便宜，但要求进货需先付款，她信以为真，把仅有的3万块血汗钱都给他们拿去了，家里一分钱都没留。当得知他们是骗子的时候。她一夜没有合眼，无心吃饭喝水，深深地自责，甚至都不想活了。当看到身边熟睡的两个孩子时，感到对不起孩子，对不起所有的亲朋好友，就一个劲儿躲到屋外哭，一直哭到天亮。当阳光升起时，她精神为之一振，马上想到自己的责任及誓言，立刻找朋友凑上2000多块钱又去进药，迎着朝阳开始了新的一天。

她是一个压不垮的女强人，无论是炎热的夏天，还是严寒的冬天，没什么困难能挡住她创业的脚步，几十年来起早贪黑，风里来雨里去是家常便饭。功夫不负有心人，现今四平市盛泰医药材有限公司办公大

楼直指蓝天，业务发展到省内外，企业步入良性循环轨道，潜力无限。而四平聚万家酒厂，位于四平市与梨树县之间的绿化带里，真正的花园式工厂，远远望去，集绿地、果园、蔬菜采摘园、工厂为一体的满族庭院风格的现代化酿酒厂犹如人间仙境。曾经，她对于社会上“女强人”、“很成功”的评价无言对答，如今，在日常的工作生活中，她逐渐有了答案，那就是“付出”，她说：“不是我有多行，只是我目标坚定。”

创新，与生命相伴

创业的路上，困难常有，在解决困难面前，她很有一套。她不打无准备的仗，迎接困难的前一天，她



一定会想出三个以上方案。但当自己真的无法解决时，她也会发出“求救信号”，毫不吝啬地向身边信得过的人请教。

她不喜欢遮遮掩掩，总是毫不隐瞒地讲出自己的问题，说出自己的无助，并且给予对方百分百的信任，并按照所得到的指导去行动。付出一份真心，收获一份回报，从不说一句空谈。无论是顺境还是逆境，她都不去计较得失，在这样一份坦然中闯出不一样的精彩。

说起取得的成就，她显得很谦和。她说自身已有的这点业绩是立足的根本，但更重要的是不忘过去、看清未来。把大黄米酒的传承，看成是此生的第一要务。其实，传承是一份力量，这份力量在无形之中会感染到身边的人，他们会看在眼里、记在心里，并于行动中全力支持，传承的背后是苦难，还有那些为其奋力托举的人。

2015年5月的一天早晨，是盛雅茹终生难忘的一天，是她万分高兴的日子。两年来，她几乎与死神相撞，今天酒厂攻克了天大的难题——将产能规模提升到了理想的高度。两年来最难熬的日子有了休止符，企业由小小的手工作坊转型为规模化生产，具有里程碑的意义。

酒厂建设的前几年，一直沿用传统的手工作坊工艺，产量有限，但由于市场没有打开，所以产能与需求基本适应。随着市场需求的逐渐增大，现有的设备装置根本无法满足需求。怎么能改进生产工艺、扩大产量是酒厂能否生存的大问题。为此，她先后聘请了本地区最有名的几位专家，整整搞了两年时间，毫无进展。不是设备问题，而是如何解决在不添加任何助剂的情况下，保证原产品工艺和口味，保证达产、保证质量。这种要求不是国标，也不是企业标准，是盛雅茹特有的人品标准。这可把专家们难坏了，请来一个，走了一个，前后共找了4个专家，都没能解决技术问题。几个月没有睡好一觉的盛雅茹已经身心疲惫，到了非死即生的地步。市质监局一位业务领导跟她说，“大姐，你下马吧，这根本就搞不了，再坚持下去，你会失去一切。”虽然已经一夜没睡了，但她与两位搞技术的下属说，“不成功，便成仁。搞不成，我的生命就与产品同步。咱们不听专家的，也不听领导的，我们自己攻关。”就这样经过日日夜夜的实验，耗费了大量的人力、物力、财力，凭几个第一线的员工，硬生生地解决了专家解决不了的难题，她们摸索出了切合实际的操作流程，解决了传统手工操作转变为现代大生产的难题。这验证了一位伟人说的话，“高贵者最愚蠢，卑贱者最聪明”，坚韧的信念让企业峰回路转，起死回生，也让她们创造了黄酒业



的奇迹。

富了，不忘传递温暖

全国各地灾情、家乡的贫困村民、业务上的客户，只要听说谁有困难，她马上尽其所能帮忙，需要出钱时出钱，需要出力时出力，她认为，热衷付出是另一种幸福。

2021年年初，疫情肆虐，她准备了充足的物资向灾区寄出，并且没有告诉任何人，她认为这是理所当然的事情，因为病魔是人类共同敌人，支援同胞是义不容辞的责任。

近几年来，她发现自己居住的小区，很多居民喜欢唱歌跳舞，但遇有阴天下雨，或寒冷天气就无法活动，她就把自己家100多平方米的房屋装修成练歌厅，配齐了音响设备，免费让大家开心地演唱，欢快地跳舞。这期间也曾遇到过亲朋好友的埋怨，面对身边朋友的质疑与不解，她很平静地说：“我不求回报，我只求他们开心。”

在她的心里，索取不是目的，也不是终点，付出是为了让需要的人从困境中脱离出来，能够重拾美好的人生，那便足够了。每逢重大节日，她总是拿出很多大黄米酒，免费发给行人品尝，宣传民族品牌，让人们记住大黄米酒的芬香。事实上，没有一份付出叫“理所应当”，付出是一种修为，这份付出体现的是一种对民族的责任，也更是一种对民族的大爱。



追梦，是一种力量

她生来就有一副好嗓子，上小学时，只要上音乐课，左右教室都能听到她优美的歌声，使校长不得不让她停唱。参加工作时，她是县剧团有名的金嗓子。说起佩服的人，她提到了郭兰英，她佩服郭兰英的坦率，也被郭兰英的才艺深深感染。她现在唱起“一条大河”时，听众几乎分不出是不是郭兰英的原唱。目前，在优酷上有她几百首歌，粉丝上千万。除此之外，她还喜欢弹古琴，喜欢唱大鼓，喜欢书法。每当春节来临，求她写对联的人，络绎不绝。

她的身上总是充满了力量，她的故事感动了很多，越来越多的人自发地参与到其中。作为企业家，无论如何与艺术家相比是不一样的，但是为了理想，回归酿酒行业，初心不变，绝不能让真正传统风味的大黄米酒失传，一定要将酒业办得红火，让人民群众充分享受民族非遗品牌，这才是她的最大心愿！

创业大潮中的

“保尔·柯察金”

文 / 九月风

小说《钢铁是怎样炼成的》作者奥斯特洛夫斯基说，“人的一生可能燃烧也可能腐朽，我不能腐朽，我愿意燃烧起来。”这是本故事主人翁赵伯阳的座右铭。巍巍大架山，漫漫林中路，绵延伸长，昔日是“四战四平”攻坚战的进攻路线，如今，见证着一个下乡、下岗、下海创业者赵伯阳的传奇。

辽宁省昌图县城西北走58公里，长白山余脉大黑山系有个远近闻名的大架山，大架山下有个古镇叫下二台镇，古朴的小镇赫然映入眼帘，这里是绿化村，故事的主人翁赵伯阳就在这里打拼了二十年。



总经理 / 赵伯阳



一、少年立志

1.75米的个头，瘦瘦的脸庞，一双有神的眼睛总是带着浅浅的笑意。性格直爽，活力满满，一条洗得发白的蓝色长裤、沾着泥沙的运动鞋就是他不变的标配。扎根农村、勤劳善良，敢于创新、扶贫济困，赵伯阳就是典型的草根创业楷模。一个外乡人，成为辽宁省昌图县下二台镇带领村民脱贫致富的领路人。

岁月流金，芳华初绽。随着主人公娓娓讲述，一个草根艰辛创业致富、带动村民奔小康的脉络渐渐清晰起来……

1957年10月出生的赵伯阳是吉林省梨树县人，他业余时间喜欢读书，特别最爱读的书，是前苏联作家奥斯特洛夫斯基写的小说《钢铁是怎样炼成的》，小说的主人公保尔·柯察金的英雄事迹在赵伯阳的心中，留下了永不磨灭的印记。1976年在郭家店镇一中毕业后，响应号召，直接下放到梨树县蔡家公社娘娘庙村，在广阔天地去接受贫下中农再教育。他是一个永不服输的人，一个城市男孩，干农活是件非常痛苦的事，但他认真跟农民学习，不怕苦、不怕累，干什么像什么。干农活时，手经常磨出大泡，劳累过度时，经常是一到地头就直挺挺躺在地上，在下乡当年就挣工分3800分（10分/天），直接用行动告诉人们，“我能行”，在农民队伍中也是名列前茅的好把式。

赵伯阳城里生、城里长，农村对于他来说是新的天地。初来乍到，他属秧苗分不清的小伙子，插队落户务农后，他心地善良，为人宽厚，很快就与农民打成一片。他心灵手巧，通过一段生产劳动生活，他很快掌握了劳动技能，所有的农村活都会干。他还很热心，村里谁家要是有事，他都愿意帮忙，所以赵伯阳在村里的人缘极好。

那时候生产队里最好的运输设备就是马车，在厕所起大粪往地里拉粪是最难干的活儿，面对这臭气熏天的脏活儿，赵伯阳从来不怕苦，不怕累。一天劳动十几个小时，他从来不迟到、不缺勤，不旷工。赵伯阳为了挣比平时多两分儿的工分儿，凡有脏活累活都抢着干，在缺粮的年月里，削瘦的赵伯阳干重活时，不时步履蹒跚，打个踉跄，毕竟腹中无食呀，吃饭时的两个玉米面饼子，怎顶得住这沉重活计的漂洋消耗。最让人感动的，是赵伯阳热心帮助新来的插队女同学，每次铲地到地头，他都主动帮助落后的女知青，并传授技巧。

当年的农村，每逢数九寒天，屋里没有任何取暖设备，真冷啊！早晨尿盆都冻成冰块，他们当时只带了一铺一盖，怎抵得住严寒，只好把用秸秆织成的草垫子当被子盖，这就是赵伯阳，这就是中国的知青。黑土地印证了一代人青春的沃土，他们年轻、激情、纯真、纤弱，满脸的稚嫩，何曾想过对与错？狗皮帽



保尔·柯察金（剧照）

子，绿棉袄，在零下三十多度的风雪中，把青春当作取暖的火，把磨出的老茧当作再教育的收获。赵伯阳说，我们也有快乐，白色的上衣，绿色的军帽，读书、拉琴、唱歌、跳舞、嬉闹，用青春的能量，驱赶无为的寂寞。怎敢相信，在偏远的娘娘庙村，赵伯阳带领他的知青伙伴们，把文艺生活搞得红红火火，不要说青春悔不悔，不想争论岁月是否蹉跎，经历过青春的存在，和共和国一起走过，这就是赵伯阳的青春。

二、历经磨难

1981年享受返城政策，赵伯阳回城到梨树县拖拉机配件厂上班，成为工人阶级的一员，两年后又调到梨树县水泥厂工作。1987年参加成人高考，考入长春建工学院，在校学习三年。毕业后，他从一个操作工，一步步当上了技术员，又走上了车间主任岗位，被评为厂劳动模范，这一切都源于他的信念：钢铁是怎样炼成的。

1997年，对生活满怀憧憬的赵伯阳所在的国有企业实行改制，他下岗了，犹如被迎头浇了一盆冷水，四十岁的年纪，肩负着养家糊口的责任。他先后几次参加招工面试会都无果而归。于是萌生了自主创业的念头，于是东筹西借，用12万元资金，将梨树县国营白灰厂承包经营。该厂是梨树县里最破的一个小厂，没有自来水，房子破旧不堪，设备陈旧，由于经营不善，处于停产状态。

然而，保尔·柯察金的影响力一直在感染赵伯阳，他经过三年的努力，把一个面临倒闭的企业引向良性发展的轨道。工人们正常开支，税金按时缴纳，企业成为当地纳税大户。赵伯阳在这里，淘到了创业过程中的第一桶金。

艰难的命运总是与创业者有缘，总是对创业者进行大考。2000年，赵伯阳的承包期结束了，他想继续承包企业，因为他想把企业做大做强，但是效益这么好的企业，早已被政府“内定”人员接管，梨树白灰厂从此与他分手，赵伯阳不得不重新规划创业之路，他的目标是做大、做强。

三、天降横祸

赵伯阳因为有三年的经营梨树县国营白灰厂的创业经历，所以在2002年果断地将已停产10年的辽宁省昌图县白云灰厂收购。面对仅有旧厂房，无设备、无人员、无资金的现状。如果换了别人，肯定一筹莫展而退缩。但此时的赵伯阳已经是经营企业的行家里手，他懂技术、懂经营、懂资金筹集，当年就把企业盘活了，当年获利，当年缴税，硬生生地把已经停产10年的企业经营成昌图县利税优质户，企业办得有声有色，获得乡镇、县各级领导的表扬。

俗话说得好，打江山易，守江山难。一起打拼的伙伴，在企业最困难的时候，能一心一意创业，而企业有一定成果时就私欲膨胀，开始计较个人私利。2005年的一天，一个姓李的合伙人，突然提出将入股60万元的收据要求改换成借据。因赵伯阳不同意，这个李姓合伙人就动用当地一个重量级人物，狂妄地声称“如果不听我的，你的企业干不了”。迫于压力，为了企业持续经营，也为了员工们能糊口，赵伯阳不得不将收据换成借据。然而事情到此并没有结束，某一天，趁赵伯阳不在家，李某夫妇带一帮社会闲散人员突然闯进企业，将价值128万元正在施工中的挖掘机强行拖走。赵伯阳闻听后，马上到属地派出所报案，派出所负责人说：你这事，我们管不了，也无法立案。无奈，企业因此停产！从此，赵伯阳走上了漫长的维权诉讼之路。但屋漏又遭连夜雨，赵伯阳不断到各相关部门反映情况，触碰了该副局长的社会形象，经他们精心密谋，县法院以拒执罪为由，将赵伯阳拘役起来，并鼓动其他债权人起诉赵伯阳，硬是把赵伯阳



控制在看守所。昌图白云灰厂的命运，正应了那位副局长话了，“你敢不听我的，你就干不了”。白云灰厂彻底瘫痪了。这就是当年黑恶势力横行时代，一个乡镇企业的恶运。

2011年，辽宁省昌图县法院以诈骗罪给赵伯阳判了个“判三缓三”，由当初的拒执罪变为诈骗罪。赵伯阳当庭提出上诉，一段时间后，法院驳回上诉，维持原判。至此，企业终于解散了，造成对相关企业和职工的债务无法偿付，100多名职工和有关人员瞬间下岗走向贫困，有一位老员工连气带病生活不能自理了，还有2名员工住院了，当地人们议论纷纷。这个判决存在程序违法的嫌疑，法官不重证据，不研究案情，草率判案，对辩护意见不屑一顾，在关键问题上不明是非曲直，违背了程序公正、证据确凿充分、疑罪从无的判案基本原则，严重剥夺了当事人的辩护权。他们为什么一意孤行打压一家民营企业，因为只要判赵伯阳有罪，逼赵伯阳放弃企业，从而零投入接管整个企业。他们不顾事实，违背公正的司法程序，将一个外地投资的民营企业置于死地，丝毫不考虑员工家庭安宁、社会大局的稳定，天理何在？但是，他们遇到的是赵伯阳，一个宁折不弯的人，他坚决不让步，宁可接受法院的判决，但绝不放弃企业，不放弃他苦心经营的事业。

四、不忘乡亲

磨难打不垮赵伯阳，他坚信保尔·柯察金说的：“就是到了生活已经无法忍受的时候，也要善于生活下去，要竭尽全力，使生命变得有益于人民。”被拘役9个月零20天的他，虽然身体无自由，但他依然意志昂扬，不忘初心。当他恢复自由的那天起他就说，“我要让企业起死回生，一定不辜负父老乡亲的希望，让我的员工过上好日子”。他倾尽心力，全面收拾已瘫痪的工厂残局，对产品进行精品化、多样化打造，促使企业提档升级。几年下来，赵伯阳和他的企业乘坐“乡村振兴”的快车，带领员工脱贫致富奔小康，白云灰厂的经济效益是连续递增，员工年收入均达到8万元以上。

为积极响应习近平总书记“小康路上一个都不能少”的号召，赵伯阳尽最大努力为当地村民和百姓带来实惠，帮助带动贫困户脱贫致富。为了让百姓最大程度得到收益，赵伯阳通过以经营场地出租形式让利给村部，并吸收有劳动能力的村民在工厂上班，让他们得到入股分红和工资的双重收益。同时，赵伯阳广布善举，真情为农村弱势群体送温暖。对待当地绿化村六组王凤江的老母亲，心地善良的赵伯阳考虑到老人因骨盆粉碎骨折生活不能自理，儿子又生活困难，多年来，每逢年节就带着慰问金和米面粮油等生活必需品去家中探望，帮助她打扫卫生，陪她说说话。爱心和善举虽然不能彻底改变老人的生活，却能为老人送去社会的关爱和一份浓浓的暖意。

除此之外，赵伯阳在业余时间，加盟了四平市全民阅读协会，成为常务理事。在重大活动中，出钱出力，并带动身边的朋友及企业员工读书。他自告奋勇，主动报名参加了“廉政中国万里行”活动的志愿者，这一切都显示出他的大爱情怀。

辛勤的付出换来了丰厚的回报。赵伯阳的努力不但收获了贫困户的感激、信任，荣誉也纷至沓来。几年下来，赵伯阳就被评选为“全国第七届创业之星”，企业被中国质量万里行辽宁投诉站评为“诚信杯荣誉单位”等诸多荣誉称号。同时，赵伯阳被推举为昌图县政协委员，

月缺不改光，剑折不改刚。赵伯阳没有出生在保尔·柯察金的时代，但他在纷繁的东北乡村里，哪里跌倒，又在哪里站起来，以特有的顽强，以保尔·柯察金的精神，谱写了现代版的农村创业典范和创业版的保尔·柯察金。让我们祝福赵伯阳，祝“草根”创业的他走得更远，更长久！

一个下岗后创业的女人

——记吉林新鼎生物科技有限公司总经理王萍

文／赵伯阳





伴随着九十年代中期，全国性的地方国企下岗的大潮，一夜间，大批国企职工都与自己工作多年的工厂脱离了关系，一次性买断。

国家的口号是“自主择业”，也就是自谋出路，当时下岗工人都懵了，自主择业谈何容易，面临所有的企业都倒闭，大多数国企都转制变卖给了个人，工人们一下由原来厂里的主人变成了雇工，有多少人不甘心，又有多少无奈。在四平市钨钼丝厂就有这么一位女职工，她在本企业一直从事检验工作，她叫王萍，告别了工作多年的单位、心爱的职业，回到家里。

一片茫然，不知道下步该怎么办。去给个人打工，凭她骨子里的性格，她是不甘心的，从此在家里做个主妇，靠爱人养活她，她又不甘心，天生的就不服输，她要去创业，她要自己干一番事业。“创业”对一个普通人来说是何等的艰难，况且对一个柔弱女人来说更是可想而知。

首先是选项，经过市场调研，最后落在了农村用的化肥上，她决定在双辽市卧虎镇办一个化肥厂。双辽市地处松辽平原，地域在吉林省西北部与内蒙古接壤，原是吉林省的一个农业县城，后变为县级市，仍然是以农业为主体的区域，肥料在一个以农业为主的县城里，肯定有销路。另外，她小时候，在“文革”期间，随父亲下放到双辽的茂林镇，对双辽有一种家乡情怀。

经过认真研究，她选址在双辽卧虎镇建厂，可是一个女人要去办厂，白手起家，去创业，其难度可想而知。首先缺资金，不懂技术，爱人又不愿支持她，她该怎么办？说干就干，这就是她的性格。

厂址选完了，这个倔犟的女人找到亲戚、朋友、同学筹措资金，启动资金搞到了，她办了营业执照，吉林新鼎科技有限公司成立了。在生产中她不懂技术，就请教专家，学习专业知识，经过摸爬滚打，她很快就掌握了化肥生产工艺技术，产品终于生产出来了。下一步就是销路，怎么样才能受到农村农民的认可，首先在肥的质量上下功夫。

为了能提高肥料高效，她吃住在厂里，黑天白日跟工人们一起干活，积累经验，还经常深入到农村田间地头，与农民探讨研究怎样提高肥料效率，让农民用上高质量的肥料，为了使粮食能高产稳产，通过与农民认真切磋与研究，肥料质量迅速提高，并且深受当地农民的认可，那些种粮大户首选新鼎生物科技公司的化肥。

当下，一到春天旺季化肥就供不应求，该公司销售经理冯宪国说：2024年又是一个开门红，内蒙古多个化肥经销公司抢先提前订货，怕晚了订不上，抢不到货，因为2023年用过新鼎生物科技有限公司化肥的种粮大户，又喜获大丰收，很多种粮农户产量连年递增。一份丰收，一份喜乐，王萍总经理真的很不容易，一路心酸，一路坎坷，创业之初的艰辛，成功的喜乐，让她心潮起伏，她说：“能为家乡做点事，再苦再累也值得。”个人成功的同时，为当地农民解决就业，为当地政府排忧解难作出了贡献，更主要为东北大粮仓、四平黄金玉米带增加玉米产量贡献一份力量。王总也是六十岁开外的人了，她这种韧劲，这种不服输的劲头，使她永远年青！

军人本色

——记吉林省梨树县诚信劳务派遣有限公司总经理吴国利

文 / 本刊主任记者 崔亚岚

“当过一日兵，终身是战士。退役不褪色，退伍不褪志，永远不能改的是军人本色”，吉林省梨树县诚信劳务派遣有限公司总经理吴国利如是说。

小荷初露尖尖角

1995年初中毕业后，吴国利应征入伍，短短三年的军旅生涯练就了他不怕苦、不怕输、愈挫愈勇的意志品格。退伍返乡后，按照退役军人安置政策，他被安置到梨树县第一人民医院做后勤工作。县城离家



经理 / 吴国利



30多公里，他无法像别人那样正常上下班，只好住在医院的宿舍里。由于父亲过早离世，母亲带着兄妹六人顽强度日，吴国利区区数百元的工资扣除每月的食宿及零花后所剩无几。这期间，别人给他介绍过几个对象，都因他家庭条件不好而告吹。吴国利深切地感受到仅靠自己微薄的工资不但无法满足全家人生活的需要，自己就连处对象都面临着严峻考验。2003年11月，他选择了辞职下海，毅然走上了自主创业的“新战场”。

与千千万万的打工族一样，吴国利经历了太多的风雨坎坷和辛酸苦辣，但戎装虽脱，军魂犹在，他厉兵秣马，砥砺前行，谱写了不凡的追梦人生。吴国利先后到长春、大连、珠海、澳门及哈尔滨打工，他卖过家具、换热器配件，做过酒店服务生，开过幼儿园。2005年8月，他在哈尔滨市开幼儿园时与一位温柔可爱的当地姑娘结为连理，夫妻二人同频共振、互融共进，从而使他们的创业生涯风生水起，渐入佳境。

吴国利开办幼儿园10年时间，夫妻二人虽然有了一定的积蓄，但也饱尝了各种困苦与艰辛。随着国家宏观经济的迅猛发展及相关法律、政策环境的日臻完善，吴国利的心海里也在不断地掀起阵阵波澜，军人固有的拼搏与竞争意识强烈充斥着他那颗原本就不太安分的心，他怎么能安于开办幼儿园这种小打小闹的创业方式呢。于是，吴国利在充分征得妻子的同意后，进行了大量的市场调研，掌握了海量的中国南北方市场劳务信息，他笃定在劳务派遣市场里创业一定会大有作为。于是，2019年7月16日，他倾囊投入，成立了注册资金200万元的县内首家正规劳务派遣公司——吉林省梨树县诚信劳务派遣有限公司并自任总经理。

公司开张伊始，吴国利就全身心地投入到公司的运营中。他请来了同一连队的张德军等3名战友加盟，高薪聘请了5名人力资源管理师、会计师及精良的管理人员。建立了多条人脉资源搜寻通道及各类劳务人员人才库，储备了大量的相关专业技术人员、专门技能人员等劳务输出人脉关系。同时，按照劳务派遣的相关要求及规定，在较短时间内形成了比较规范的劳务派遣、劳务分包、劳动政策咨询等人力资源管理及跟踪服务体系，一时之间，吴国利的劳务派遣公司做得有模有样。然而，毕竟开公司与开幼儿园不同，除了人员、机制、市场等因素外，经验不足、信息不畅、误听虚假宣传等诸多负面因素，导致吴国利出师不利。2020年1月26日（正月初二），应浙江省金华市一家劳务公司之约，吴国利组织了200多人的劳务大军赴浙。为了争取时间，吴国利夫妻二人带领这200多人乘坐飞机飞赴浙江金华，结果上当受骗，一是金华市方面需要的是具有铸造手艺的劳务人员，而吴国利带去的这些东北劳务大军根本做不了铸造业工作；二是对方纯属虚假宣传，用工数量最多需100人。结果，一部分人去了不同城市打工，另一部分人无奈又回到了东北。为妥善安置这200多人，吴国利夫妻二人在浙江金华滞留了二十多天，每天起早贪晚、苦口婆心地与各方面联络沟通，做好人员安置工作，直到快出正月了，才把本次失败的劳务输出行动安全、稳妥地完成了收尾工作。公司经营不到一年时间，吴国利赔了将近20万元，一时之间，他有些心灰意冷，甚至一度产生放弃的念头。

柳暗花明又一村

吴国利生来就有一股不服输的劲头儿。刚参军时，为了考验新兵们的意志，部队在他们刚入伍时就开始了“魔鬼训练”，训练强度一度大到让吴国利吃不消。后来经过调整和努力，加上自己坚定的决心和顽强的毅力，吴国利扛下困难一路前进，在入伍的第一年就被评为“优秀士兵”。眼下刚进入经商的“战场”，就吃了几次不大不小的“败仗”，虽然经受了一些经济损失，但还没有伤筋动骨。经过一番认真地分析和总结，吴国利找出了失败的主客观原因后，他重整旗鼓，信心百倍地投入到更加复杂的“战斗”中。

2020年3月初，由于受疫情的影响，厂址位于四平市区的吉林省白象食品有限公司严重地缺少工人，导

致工厂无法开工生产。彼时，疫情日趋严重，四平市区已封城，市民急需方便面等快餐食品，厂方急得如热锅上的蚂蚁。得知此情况的吴国利想工厂之所想，急工厂之所急，他当机立断，与工厂达成用工协议，以现金日结算的方式在四平市区及周边雇佣工人，一周之内就雇到了300多名工人，以“三班倒”的方式赶制白象牌方便面。由于工人们知道每天都是现金结算，工作一个班次就能赚到150元，每天下班后，吴国利就如数地发给当日的工资。他是个重承诺、守信义的人，说到做到。有的人真的只干一天，而吴国利也真对得起这些人，如数地给结清工资，从未拖欠过任何人的工资。他用信誉赢得了工人人们的信赖，工人们的工作积极性空前高涨，工作效率直线上升，每日进出厂区运送白象牌方便面食品的车辆络绎不绝，在满足四平市城乡居民疫情期间“吃快餐”问题的同时，经济效益连续翻番，成几何级增长。而吴国利虽然脸上也布满了笑容，可心里常常是打翻了十五个吊桶——七上八下，平均每天付出5万元的工资，一个月下来就是150万元啊！而合同明文规定，只有等到每个月的15号，工厂才能把他垫付的资金全额支付给他，吴国利是白纸黑字签下的合同，他敢违约吗？他能违约吗？

那段时间里，吴国利每天最重要的工作任务就是筹款筹款再筹款，整整3个月下来，吴国利累计垫付工资总额近500万元，救活了白象食品有限公司的同时，吴国利在劳务派遣业务上的知名度和信誉度也实现了直线上升，省内外用工单位基本都知道了梨树县有个诚信劳务派遣有限公司，有个劳务派遣能人叫吴国利的。截止到目前，白象食品有限公司的用工仍旧由吴国利负责，并且该公司生产的白象牌方便面在当年的“3·15”晚会上，以质量和信誉赢得广大消费者的赞扬和好评，短短两年时间，就在全中国建立了7家分公司，而吴国利的诚信劳务派遣公司每年都要给白象食品有限公司解决劳务用工人员2000多人。

为有源头活水来

为了进一步拓宽劳务市场，吴国利多次到南方沿海城市考察。2021年3月，吴国利与浙江省台州市天坤劳务有限公司建立了良好的业务合作关系，这是一家上市公司，不仅业务量大，更是守信誉，重承诺。按照合同规定，天坤公司把江苏和浙江一带的劳务市场转介给吴国利，平均每月向江浙一带输出劳务人员300至500人。为了确保劳务派遣工作顺利开展，吴国利的妻子作为吉林省梨树县诚信劳务派遣公司全权代表常驻浙江省台州市杰克缝纫机有限公司，负责接待和安置由诚信劳务派遣有限公司输出劳务人员的面试、培训、入职、食宿及签订劳动合同等相关事宜。截止到2022年9月底，一年半的时间，就陆续向江浙一带派遣劳务人员11000多人。

吴国利始终秉持着“当兵保家卫国，退役服务社会”的责任感和使命感，在创新创业、助力乡村振兴的道路上继续践行着一名退役军人的责任与担当。在做好劳务派遣业务的同时，他与北京金卫伟业保安有限公司合作，于2019年11月成立北京金卫伟业保安有限公司四平分公司，主要为当地政府机关、企事业单位、小区物业、大型文体商业活动等提供保安服务、安全检查等技术防范服务，尤其是在为全县中小学培训和介绍保安人员方面作出了突出贡献，受到各学校的一致好评。

舞台虽不同，本色永不变。吴国利退役返乡二十多年来，初心不改，斗志不减，永葆过硬作风。现在，他每天平均要接打200多个电话，咨询相关信息、答复各种问询、解决有关劳务派遣方面的各种问题。吴国利虽已年过不惑，但仍精力充沛，始终保持军人特有的血性、品德和素质，一如既往地保持军人本色，书写着无愧于时代的答卷。



创业骄子

儒商风范

——记深圳市鹏信资产评估土地房地产估价有限公司法定代表人、董事长聂竹青

文 / 邓泽翔

聂竹青，湖北应城人，1970年出生，高级经济师、注册资产评估师、注册房地产评估师、注册土地评估师、注册项目数据分析师和注册旧机动车高级鉴定评估师，现任深圳市鹏信资产评估土地房地产估价有限公司法定代表人、董事长。

这位从蒲骚大地走出的价格评估业界翘楚精英，经过多年不懈打拼，不仅成就了事业上的辉煌，他还是一个有着诗人情怀的企业家。在事业繁忙之余，著作等身，曾在时代文艺出版社出版诗集《因为年轻》，还身兼政协广东省十一届委员会委员，政协深圳市第六届委员会委员和深圳市决策咨询委员会专家，广东省知识界人士联谊会副秘书长、深圳市知识界人士联谊会副秘书长、深圳市鹏信城市经济研究院总编等众多头衔，主编《价格领地》等多部重要著述，是一个被众人所称道的儒商。

穷则思变，文学青年有着命的苦涩

1970年，聂竹青出生于湖北应城市三合镇，从小天资聪颖，学习勤奋努力，求学生涯中，一直是出类拔萃的学生，深受老师和同学们的赞赏。1991年大学中文毕业后，被分配到应城市一家国营企业下属二级子公司工作，当时每月工资仅1000多元，热爱文学的他工作之余，仍笔耕不辍，创作大量诗歌、散文等作品。

1993年同学聚会，当时有在深圳工作的同学，每月工资达5000多元，与他们相比，心想自己过去也是优等生，如今差距咋这么大？当时感觉压力挺大。加之是农村出来的，在工作上一无关系、二无背景，感觉前途很迷茫。于是在同学的撺掇下，于1994年毅然辞职，前往深圳谋求发展。

刚到深圳，最初是在位于深圳市罗湖区深圳粮食大厦的一家服务公司从事后勤管理工作，因深圳市场比较灵活，后来又选择多个单位，有的工作每月工资才几百元，有的工作干了半年就跳槽。在初创打拼这

段历史中，聂竹青完全靠自己，也完全没有其他依靠，他选择先逐步站稳脚跟，再选择更好的工作岗位。之后又先后从事过咨询服务、会计事务所工作。

在工作过程中，聂竹青始终不忘学习充电，他白天上班，晚上学习会计师、评估师相关业务书籍，不断提升成长空间，逐步走上了更高的工作岗位，工资待遇也水涨船高，为后来打拼创业积累到了第一桶金。

1998年，他在深圳市组建成立深圳市鹏信资产评估土地房地产估价有限公司，完成从打工者向创业者身份角色转变。

聂竹青至今仍记得创业找工作过程中的一个故事。1994年到深圳时，先从家乡坐火车到广州，然后乘大巴到深圳，当时在大巴车上遇到一个北京来的博士，他在北京工资每月5000多元，可他在深圳求职3个月期间也都是仅5000元工资，博士天天住宾馆，而聂竹青因为没有钱只能住小旅馆。博士3个月后回了北京，



董事长 / 聂竹青



聂竹青仍留在深圳继续寻求发展机会。聂竹青谈到这点，始终坚信创业需要毅力和坚持，他说当时前往深圳谋求发展的都是没有退缩的才发展下去了，但凡有一点退路的都打道回府了。

商海泛舟，鹏程万里放飞凌云志

作为一名学者型企业家，熟悉聂竹青的人都说，这是一个有着优秀的业务创新能力，是一位学习型、开拓型、专家型的评估师、估价师和精通专业的企业领导人。

他在行业中享有很高的学术威望和执业信誉，在创业之初，他积极进行企业发展的规划和布局，大力开拓评估市场，将业务延伸至更深更远。先后与广西、海南、湖南、湖北、浙江、贵州、广州、武汉、上海、北京等省市建立起长期、稳固的业务合作关系。

鹏翔万里，信诺天下。在执业过程中严格质量控制，狠抓质量管理，始终坚持实施三级审核制，做到不高估、不低评，所出具的评估报告均被相关监管部门和资产管理机构审查通过，得到相关管理部门、报告使用单位和社会各界的一致好评。无不良执业记录，无一宗投诉，也为企业立足市场赢得广泛赞誉。

鹏信资产评估公司从1998年创立至今，已经形成集证券类资产评估资格、一级房地产评估资格、A级全国土地评估资格、A级全国土地资信评估资格、A级全国土地登记代理资格、甲级工程造价及工程咨询等多元于一体的综合性专业服务机构。

截至2018年，公司已在53个大中城市建立53家分支机构，主要分布在以珠三角为核心的广深区域、以长三角为核心的上海区域、以环渤海为核心的北京区域，以及由中西部城市组成的成都区域。公司先后荣获全国大学生素质能力发展测评与培训广东省工作组、中土协团体会员证书、中房学单位会员证书、广东省土协现场勘察精准图片竞赛二等奖、深圳市工程造价咨询先进单位等荣誉称号。

拳拳赤子心，爱在深秋更有责任担当

聂竹青事业有成，不忘回报社会。近年来，鹏信公司积极参与社会公益和各类社会活动，在担当社会责任支援灾区重建、积极捐款助学、诚信经营等都有大手笔，2018年被深圳工业总会授予“履行社会责任优秀企业”荣誉称号。

作为一名有情怀的民营企业家，聂竹青积极参与政协工作，先后担任广东省政协委员、深圳市政协委员，在繁忙工作之余，他满怀赤诚之心，认真履职尽责，积极参加政协会议和委员活动，充分利用自己在经济贸易、企业管理、价格领地等方面的见识建言献策，多渠道了解社会热点、难点问题，努力为社会建言献策。在任职期间，他提出了许多关注民生的提案，涉及交通、医保、卫生、食品安全等多个方面。他说：“企业家一定要有社会责任心，党和政府给了我们平台，给了我们肯定，我们就理应提出一些当今社会所存在的问题和对稳定社会发展有益的建议，让我们的社会更加和谐稳定。”

近年来，他在深圳市政协六届四次全会上，经过深入调研撰写提交的《关于在公共机构的停车场实行错峰停车的提案》，被市政协授予优秀提案；在广东省政治协商会议第十二届一次会议上，他提出的《关于在我省率先将体检纳入医保、助力健康中国早日实现的提案》，获评优秀提案。

他认为，作为政协委员，就是要履好职、尽好责，要有高度的责任心融入社会、融入民生，始终不忘初心，努力建言献策，为人民群众说实话、办实事。

山间殷红凤凰来



——记吉林省梨树县北方凤凰山科技生态园总经理 王双红

文 / 凌云志

毗邻中国“黄金玉米带”吉林段南缘的梨树县十家堡镇上三台村,镶嵌在碧海松涛中的上三台水库,湖水清澈秀美,鱼鸭欢腾,别有一番塞外小江南的景象。

依水库库区侧背的凤凰山脚下,坐落着集观光旅游、特色餐饮、休闲娱乐于一体的北方凤凰山科技生态园。时值仲秋时节,记者慕名参访该园区即将举办的一场盛大揭牌仪式:“创业中国杂志社文旅采编培训基地”在北方凤凰山科技生态园落成!

记者来到凤凰山科技生态园正门外,眼前赫然出现两条红红长长的鞭炮带,门廊横匾五个红色大字——北方凤凰山,门两侧竖起两副巨型银底黑字的金属牌——“凤凰山科技生态园”和“创业中国杂志社文旅采编培训基地”。十点五十八分,主持人宣布仪式开始,创业中国杂志社社长欧阳子卿和凤凰山科技生态园总经理王双红共同掀下覆盖在金属牌上的红色绸带,震耳欲聋的鞭炮在空中编织起了无数粉红色的彩带。创业中国杂志社常务副社长东方一、高占民,创业中国杂志社东北分社及相关工作站二十余名代表参加了挂牌仪式。

仪式结束后,凤凰山科技生态园总经理王双红设下了丰盛的、颇具浓郁地方特色的生态宴席,宾主双方分别发表了热情洋溢的讲话。创业中国杂志社社长欧阳子卿先生在讲话中说,《创业中国》从创刊到现在历经五年的快速发展,现已初具规模,先后创建了东北、华东、上海、湖北、山东等6个分社及众多采编中心和记者站等机构。今天在北方凤凰山创建文旅采编培训基地,与凤凰山科技生态园嫁接、联姻,是杂志社走进“三农”的一大进步,今后在适当的时候还将在各地复制这种十分“接地气”的模式,让《创业中国》大发展、快发展,继续书写好企业家的创业故事,宣传好企业家的创业精神。

园区总经理王双红发表了充满激情的感言:凤凰山科技生态园区是在原凤凰山养殖农民专业合作社的基础上日益壮大发展起来的,现在仅仅是AA级旅游企业。今天有幸与《创业中国》杂志社实现战略合作,今后必将带领村民们共同致富,掀开具有鲜明文化旅游特色产业建设崭新的一页,全力推进以文化旅游为重点项目的乡村游建设步伐,切实把凤凰山科技生态园打造成一流的、具有浓郁乡土文化气息的休闲旅游基地。



1987年7月，初中毕业的王双红没能升入上一级学校，神情落寞地回到村子里。从此，他常常一个人在漫山遍野的松林间漫步，时而面对高大的乔木林沉思，时而面对成片的灌木丛呐喊。就这样，他经历了由迷茫到顿悟，由烦躁到平静的过程，终于有一天，他成竹在胸，破茧成蝶，坐禅出关了！

他买来了大量果树栽培与田间管理、《营销管理》、《360度领导力》等企业管理方面的书籍和杂志，他尽情地在知识的海洋中遨游，用知识武装自己的头脑。

1991年1月，刚刚二十出头儿的王双红毛遂自荐，从父亲手上接过了上三台果园经理这一烫手山芋。这是一家上世纪七十年代初建成的社办企业，由于一直采用“吃大锅饭”式的经营模式，果园连年亏损。起初几年由王双红的父亲管理，其父乃一介农民，没有文化，故而果园在他手里也没有什么明显起色。王双红接过果园的管理权后，在一周时间内制定发展规划、完善管理制度、招聘工作人员。在本村招聘了40多名工人，还管理着五名小股东，被身边的工人们亲切地称为“大内总管”。

王双红胸有成竹地编织出了振兴果园经济的蓝图：先种地，用种地的收入来发展果树产业，当果树产业实现一定收入后，再发展养殖业。当他把“三业并举”的发展蓝图生动形象、绘声绘色地演说完之后，大家的热情和信念立刻被点燃了，大家的生产积极性随之迅速高涨起来。

他多次拜访吉林省农科院果树研究所资深教授郭永怀老先生，向他学习果树栽培技术。老教授的传授与点拨，极大地满足了王双红渴求果树栽培技术的需求。在不到三年的时间里，王双红把种地收入的70多万元用于果树开发中，先后发展果树面积70多公顷，成为省内闻名的“千亩果园”，果园实现年产值180多万元。

在林果业和制种业不断取得成功的同时，王双红内心一直在思考着怎样才能在养殖业上实现新突破。2005年春节刚过，他先是利用一年时间小规模地搞猪和牛的养殖试验，并在饲养实践中认真总结和积累养殖经验。

一年的养殖实验，王双红的心里有了谱儿，也更加坚定了他实现奋斗目标的理想和愿望。从2006年开始，他一次性投入300万元修建了5000多平米的养猪场和养牛场，年出栏猪1000多头、牛400多头，年利润均达140万元以上。



王双洪的凤凰山庄蒙古包娱乐餐厅

来果园工作的前五年，他一直坚持不脱产，和所有工人同吃同住同劳动，风里来雨里去一路摸爬滚打，他就是要摸清人员、土壤、果树、畜牧情况，以及果园周边的山势、水土、人文等情况，在充分掌握大量第一手资料的前提下，尽快积累各项管理经验，才能适应随时可能发生的各种动态和变化。

一个夏天的中午，工人们正在宿舍中午睡，一个有较强控制欲又不可理喻的赵姓工人，把果园马车黑色驾辕的儿马子牵进了宿舍屋内，两边的火炕上躺满了睡觉的工人。赵姓工人大声喝叫：谁敢不服我，我就让马从他身上踏过去！吓得工人们从两边的窗户四散逃避。为了确保工人们能安心工作，也为了维持果园的正常秩序，王双红果断地开除了此人。赵姓工人到街上买了把小斧子，磨得锃亮锋利，坐在果园门口示威。王双红不顾众人阻拦来到那人面前正告他：“我不怕你的示威，你要是不服，那就凭你凭我！”赵姓工人灰溜溜地走了。



三

人生浮沉，聚散无常。私营企业的经营发展亦如人生一样，起伏重组，实属常态。对于王双红来说，2013年初春注定是他人生的转折点，既给他带来了烦恼和迷茫，却也给他带来了新生和快慰。

果园是股份制企业，有一个大股占60%，一个中股是王双红，占15%，五个小股各占5%。或许是蛋糕盘子逐渐大了，分出去的“糕”过多，或许是股份了23年沉积了某些固有矛盾，也或许是经济发展到一定程度必然过度到转型期，总之，王双红“被”离开了他浸染23年心血而魂绕梦牵的果园！

马云曾经说过，成功的路上并不拥挤，因为坚持的人不多。失去了自己熟悉与钟爱的舞台，唯一需要做的就是自己重新再去搭建。王双红就是那种坚持并执着而倔强地去坚持的人，只要他认准的路，哪怕是艰险重重，他都义无反顾。

王双红喜动不喜静，是个永远停不下来的人，他每天早出晚归，用勤劳的双脚丈量着家乡的山山水水。这一天，他来到了村东侧一个叫凤凰头的山脚下，他下意识地自语着：凤凰头啊凤凰头，人无头不走，鸟无头不飞……忽然，他脑海中如电光石火一样闪出了一个崭新的念头：在凤凰头下建一个属于自己的绿色山庄，这不就是自己人生中又一个最广阔的大舞台吗！恰巧，这时的镇政府正在大力推行一村一牧业小区的好政策，王双红随即提出申请，利用凤凰头附近大片荒山、荒滩、荒地等废弃地，计划成立上三台村农民养殖专业合作社。很快，批文下来了，深思熟虑之后，他决心干个大项目。

2013年11月末，趁着土壤初冻，他雇了两台钩机、一台铲车开启了他第二次创业的拓荒之旅。一鼓作气干到2014年1月23日，一期工程结束。先后挖掘排水沟渠1500多延长米，开挖平均深度2.5米的蓄水池6000多平方米，平整场地20000多平方米，共动用土方量达2.6万立方米。占地面积25500多平方米、建筑面积3000多平方米的生态养殖场拔地而起了！

为了尽早完善小区功能，王双红马不停蹄地与相关部门沟通、协商，先后请来了县机井队打出了一眼65米的深水井，农电部门为小区架设了1200多延长米的动力及照明线路，装配了一台50KVA的变压器，仅此两项，就投入18万余元。由于牧业小区地处凤凰山脚下，距离乡村公路较远，为便于客户车辆进入小区，王双红投入20多万元修筑了长1.6公里、宽5米的标准砂石路及2座漫水桥，确保来往车辆畅通无阻。

凤凰山牧业小区周边都是农民的承包田，为尽可能地扩大小区规模，王双红本着有关土地连片开发经营的原则，以自己及父母、直系亲属的承包田与小区周边承包田所属农户互换的方式，换得了2.4公顷承包田，加上购买的部分荒山、荒坡、荒滩及林地，使小区面积扩大到18公顷。

王双红敏锐地发现，依靠传统的、常规的养殖方式，其经济效益及社会效益远远低于绿色生态养殖。



于是他在山上开辟出了2公顷的林间养猪场，饲养了200多头黑白猪及小香猪，每天只喂一顿自家配制的玉米、豆粕混合料，其余时间就在山上林地里觅食，在山涧及河沟里打滚冲洗，成为名副其实的溜达猪，原生态的物理环境使得凤凰山里的鱼、肉、蛋深受广大用户的赞扬和好评，每到逢年过节纷纷下订单，供不应求。

王双红是个从善如流的人，通过和客户的深入交流，他发现了绿色餐饮的商机，于是又投入资金，围绕院内池塘四周修建了4个蒙古包，2个独立大包间，3个大型餐厅并设置了卡拉OK设施，最多时每天可以安排200多人就餐。在这里，客人可以享受到农家传统的烋玉米、高粱米水饭、小米水饭、玉米面饼子等全绿色主食，还可以选择全猪宴、全羊宴、全鱼宴等近20种独特风味的美食宴，可以吃到原汁原味的上个世纪农家饭菜。例如，喜欢吃笨猪肉的客人，可以花2000块钱宰杀一头150斤重的香猪，除可以享用一顿丰盛的十几人规模的全猪宴后，剩余的大半头猪肉及附属品还能拿回家，快乐地与家人享用一阵子。

当记者问到凤凰山科技生态园区餐饮部的运营和管理时，王双红说：很简单，就两条，第一，亲诚为本，不以赚钱为目的，以突出品牌为根本，价格亲民，与顾客交朋友，当客人为家人；第二，别人家是吃啥有啥，从市场买回大量食材供客人随意点，想吃啥就点啥。咱家是有啥吃啥，没有那些花里胡哨的花样儿，有的都是自家产的鱼肉蛋等菜肴和主食，花样儿也不多，不超过20种。

当记者提出在创建凤凰山科技生态园过程中，谁最支持谁最反对的问题时，王双红脸上泛出了幸福的笑容，动情地对记者说：都说男人的一半是女人，对我来说体会最深了。我这人出马一条枪，轻易听不进不同意见，当初母亲就坚决不同意，只有我媳妇默默地支持我，给了我信心和决心，要说感谢，我真得好好感谢我媳妇啊！经了解，王双红的妻子不仅在想法上支持，更重要的是行动上支持。她只是凭借多年来的农村厨房烹饪经验，做得一手地道的农家菜。就这样，凭借自产的食材和十数个大铁锅，更凭借对王双红深沉的爱，毅然挑起了山庄厨师的重担，每天早四点起床，就开始准备一天用的各种食材、切堆儿，一直忙活到晚上九点以后才能休息。

与此同时，厨房需要大量的服务人员，王双红的父亲、儿子、儿媳，以及姨妈、姨父等十多个人来助厨或做服务员。同时，还购置了4个电瓶送菜车、3副挑菜担，能够在第一时间把热腾腾的农家菜肴送到四周用餐客人的餐桌上。



四

为切实带领群众共同富裕，从2013年起，王双红已成功竞选并连任三届上三台村二社社主任一职，尤其是成立凤凰山农民养殖专业合作社以来，王双红不仅自己实现致富目标，还以实际行动带领全社村民共同致富奔小康。截止到2021年末，加入合作社的农户达75户，年出栏猪1200头，牛150头，羊2000多头，禽5000只，畜牧业年产值实现600多万元。王双红和他的凤凰山农民养殖专业合作社以自身的模范行为，有效带动并激发了本社村民发展畜牧业生产的积极性和主动性，为新农村建设注入了生机和活力。

随着凤凰山农民养殖专业合作社知名度的扩大，王双红的名字更口口相传，他做事低调，扶贫济困，乐善好施，多次被镇及县政府评为农民模范代表并颁发奖状。

王双红用男人坚实的臂膀扛起了全家人的希望，也背负起本社村民过上新时代幸福生活的重任。望着凤凰山科技生态园区内所有房檐下及池塘四周高高悬挂的大红灯笼及红色中国结，瞬间染红了半边天际，飘浮着大朵大朵的红云，仿佛眺望到了远处一队队鸣叫着、翩翩飞来的彩色凤凰！

实干争春早 奋进正当时

——记徐州宝润实业集团主席、董事长 张爱平

文 / 高道峰

云程发轫赴山海，奋楫笃行向未来。百年风云变幻，不变的是奋斗的传承；百年沧海桑田，不变的是奋进的呐喊。近期，宝润上市集团开足马力，拿出“战”的姿态、“抢”的意识、“拼”的精神，全面有序按下复工复产加速键，铆足干劲抓教育、教学、管理、服务、安全，抢市场，呈现出一派热火朝天的繁忙景象，只争朝夕抢开局，奋力夺取开门红。



徐州宝润实业集团是上海股交所挂牌上市企业(企业代码: 200639), 旗下有江苏树恩教育科技发展有限公司, 江苏万庆置业有限公司, 江苏南佛园林绿化工程有限公司, 江苏富荣建设工程有限公司, 徐州市树恩中学, 徐州宝亿房地产营销策划有限公司, 徐州宝润物业管理有限公司等。集团业务涵盖了教育、房地产营销、工程建设、园林施工与养护、物业管理与服务, 装修装饰工程等。

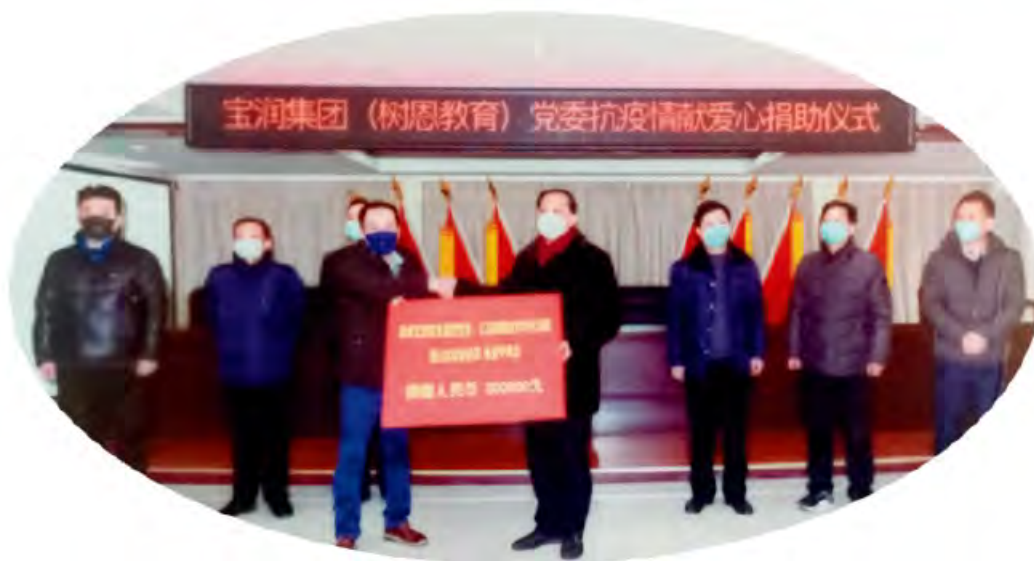
江苏树恩教育集团隶属于徐州宝润实业集团, 总部位于江苏淮海经济区中心城市——徐州市。董事长张爱平系上海股交所挂牌上市企业、徐州宝润实业集团创始人, 江苏省民营企业创业风云人物。集团具有完备的K12全学段优质教育体系, 涵盖亲子教育、幼儿教育、小学、初中、高中、复读学校、培训学校、树恩教育研究院。2020年荣获全国优质教育品牌、中国百强优质教育品牌、省级示范托育中心。树恩教育集团旗下八个校区: 徐州市树恩国际幼教艺术中心、徐州市树恩中学附属小学、徐州市树恩外国语小学、徐州市树恩中学高铁校区、徐州市树恩中学复兴北路校区、徐州市树恩高级中学高铁校区、江苏沛县树恩高级中学、徐州市树恩复读学校(初中/高中)在校生近2万人,



2023年开年第一会，布局规划早行动

开工冲刺抢先机，深耕全面开新局。早在年前，宝润上市集团在董事会主席、董事长的统一指挥下，对人、学校、下属公司等各维度提前规划布局，复工后又围绕集团“从安全、管理制度、教育、教学质量、服务、绩效考核、新发展等为主战略转变为以品牌战略”的发展主线，召开一系列工作部署会议，对一、二季度工作规划进行全面宣导，积极推进项目战役的落地执行，向着降本提效的目标大步迈进，以实际行动为全年工作开好局、起好步。

一线忙走访，携手谋发展，共建美好宝润。为助力南佛园林公司进一步挖潜创效，在一季度找准高质量发展的关键点和突破口，宝润集团机关以及下辖各单位管理团队在近期通过走访、召开座谈会等一系列活动，倾听一线各方面声音，发现管理痛点，赋能各业发展，探讨各业可行的市场拓展方案，厘清发展思路，统一目标向前冲，振奋精神谋发展。



开局即开战，吹响“集结号”为鼓舞士气，宝润上市集团下属各企业在开工后积极召开动员大会，举行开工仪式，统一思想、凝心聚力，号召全员保持高昂的斗志，做到在思想上高度重视、精神上鼓足干劲、工作上通力合作，营造心往一处想、劲往一处使、拧成一股绳的良好工作氛围，让每个员工切实感受到高效、畅通的工作服务体验。

勇立潮头 追梦人

——记吉林省国营双山鸭场党委书记兼场长都业龙

文 / 赵健杰

有这样一个人，他敢想、敢试，敢闯、敢干，敢为人先，凭着一腔热血、务实求真、吃苦耐劳的精神，一步一个脚印，一股不甘落后、不甘服输和聪明才智的创业劲头，始终以党的方针、路线为指引，带领党委一班人迎难而上，奋力拼搏，闯出了一条带领职工致富创业之路，成了远近闻名的致富带头人。他就是吉林省国营双山鸭场党委书记兼场长都业龙，工作中他始终秉承艰苦奋斗、勇于开拓的农垦精神，兢兢业业做事，勤勤恳恳做人。的确，都业龙为了自己的那个梦想，他没有了个人爱好，不打牌、很少赴宴、不去歌厅……“让乡亲们过上衣食无忧的日子”，他朝着自己的目标夸父逐日般地追赶着。而今，他的梦想一个个实现了。是的，党和人民也没有忘了他，荣誉迤邐而来：垦区优秀共产党员、市优秀共产党员、市劳动模范、市五一劳动奖章、市管优秀专家、市经济技术创新标兵、省劳动模范等荣誉称号。

都业龙，这位朴实坚毅、睿智精诚的蒙古汉子，自2017年2月临危受命初到双山鸭场工作以来，他分分秒秒专注于双山鸭场的发展和未来，都业龙通过实地调研走访等方式，迅速掌握了双山鸭场的发展历程和现状。随后，他全面梳理和完善各项制度，进行产业结构调整，聚焦“效率”、“质





量”、“成本”，有条不紊地整合优化组织机构、强化质量标准、提高工艺及效率、创新销售模式、加强资金预算管理和成本费用管控等程序。确立了实现品牌发展带动产业提质增效、兴企富民和品牌强垦的目标。

2017年开始了订单农业，自此开始了他实现品牌强垦的创业之路。他积极引导农户成立了水稻种植专业合作社，帮助农户成立了家庭农场，通过土地流转形成“公司+合作社+基地+农户”的经营管理模式，



采用统一基地、统一供种、统一供肥、统一收购、统一销售、统一管理的“六统一”管理模式，解决了当前农户散乱种植、种植收益不高的问题。2017年，他创建了“吉林省丫鸭米业加工有限公司”，申办了营业执照，申请创建自己的品牌，注册了“吉犁”品牌，申请了绿色食品标识，把注册商标设计成拓荒牛正在犁地的场面，寓意吉林耕种之意和拓荒精神，设计了“吉犁大米、香飘万里”的广告语，开办了自己网店，还利用淘宝、微信等平台进行电子商务交易，为自己的品牌开创了新的途径，增加了新的客户。

2018年，开始尝试蟹稻、鸭稻种植，利用种养结合的优势，提高稻米品质，并投入20多万元在自己的稻田基地的中心位置配置一套无线农业气象综合监测站及安装视频监控设备，新建了App，使采集大田的种植气象环境指标(空气温/湿度，雨量，风速/风向，辐射，光照强度，土壤墒情)等气象数据通过无线网络发送到监测平台或者消费者的手机上，消费者可以实时视频监控水稻的生长情况，还可以进行产品溯源，在国家农垦全面质量管理体系可追溯网站平台进行二维码查询。在全程质量安全控制中，做到产地环境有检测、技术操作有规范、产品过程有记录、产品质量有检验、产品上市有标识、质量承诺有流程，推行生产安全全程可控和质量安全可追溯性。

为提升稻米品质，在稻田地里养蟹、养鸭，蟹、鸭的排泄物成为稻田里无污染的肥料，鸭、蟹还能吃掉稻田地里的水草和一些浮游生物，与水稻共生共长。稻田里采用太阳能杀虫灯诱杀、释放赤眼蜂、人工除草等技术，保证大米达到绿色标准。并严把吉犁牌大米源头关、品种关、种植关、加工关和市场关，为消费者守护好从“田头”到“舌头”的全程链条，让大家吃得更放心、吃得更健康。因为大米质量过关信



誉良好，目前，双山鸭场生产的“吉犁”牌精品鸭田大米、弱碱大米已销往北京、成都、天津、沈阳、贵州、广州、长春等全国各地，产品以其健康营养、品质优、口感好的特点，深受广大消费者青睐。水稻种植基地的种植户每垧地可增收3000—5000元，带动了周边4个乡镇500多人致富奔小康。

随着经济社会的飞速发展，“酒香也怕巷子深”，为了做好销售，他和他的团队仔细分析顾客群、选择投放地区、研究包装档次、入驻重点商业体、锁定企业顾客群并加强宣传力度，每年在重要传统节日都多次在吉林电视台生活频道及乡村频道连续播

放广告。“吉犁牌”大米的新闻也多次出现在央视等媒体上，进一步提高了品牌的知名度和影响力，为品牌创建奠定了扎实的基础。

回想起来一串串往事仍历历在目，吉犁品牌背后鲜为人知的故事也远播四方。“回首向来萧瑟处，风雨过后总是晴”，创业之路充满艰难和坎坷，但即使是在这样的环境下，仍然无法阻挡双山鸭场人一路奋进的脚步。

2017年9月，有用户反映大米存在质量问题。大米里有小白虫子，都业龙场长在弄清问题原因后，虽然不属于质量问题，是顾客夏季保管存放不当造成的，但都业龙还是在给用户补齐货后，对返回的“问题大米”当场进行销毁，这个举动在社会上引起极大的反响和震动。现在吉犁品牌大米已经在全国各地全面开花结果，知名度很高。为扩大“吉犁”品牌的影响力，他两下广州、三去北京多次参展扩大品牌影响，提升大米品质。一份耕耘，一份收获，所有的努力没有白费，2018年12月被四平市人民政府评为农业产业化重点龙头企业；2017年11月荣获第十七届北京国际有机食品和绿色食品博览会优质农产品奖；2018年5月荣获吉林省AAAAA级诚信企业。2020年中国农民丰收节上荣获四平农产品区域公用品牌授权使用单位“平地生香”称号；2021年1月被中国农垦经济发展中心将吉犁品牌产品纳入中国农垦品牌目录；2021年3月在第十八届中国国际农产品交易会上吉犁大米被评为最受欢迎农产品。

2021年，双山鸭场努力打造绿色生态观光农业，改造建设了三产融合基地，并结合双山鸭场自身养鸭



实际在稻田基地里塑造两只5米身高的大“双山鸭”塑像，建立了木板栈道、爱情岛休闲凉亭、网红铁索桥、牵手桥、蒙古包、稻田餐厅、丰收粮仓景观造型、拓荒牛景观造型、人骑自行车景观造型、水车景观造型、运动小人景观造型、农耕博物馆1座（内含藏品1000余件）、种植稻田观赏画图案景观造型、庆祝建党100周年景观造型、吉犁牌大米商标图案景观造型、项目展示牌、饮食配送中心、休闲桌椅和具有当地民族特色的蒙古包与稻田形成一幅秀美的诗画情景，双山鸭场已经成为一道亮丽的风景线，周边百姓纷至沓来，争相拍照，合影留念，是当地著名的网红打卡之地，目前基地已经被四平市人民政府批准为AAA级乡村旅游经营单位，在2022年就接待了游客6万人。



作为单位领导，他在工作上能严格要求自我，时时刻刻以自我的模范行动影响职工，在创建稻田基地时，都业龙带领他的团队一心扑在建设工地，为职工做表率，每天工作12小时以上和工人们奋战在一起，烈日下阳光强烈无处躲，大雨来袭无处藏，风沙刮过会在身上留下印记，野外一站就是一天，他变得又黑又瘦，一次市领导到现场检查工作，都没能认出他来。工作中从不怕苦累，不论遇到什么困难，他都能通过自我努力克服，具有较强的组织观念和纪律观念，敢于发现问题，解决问题。做到吃苦在前、享受在后，深受职工爱戴，长期以来，一贯坚持以工作为主，一心为工作着想，对集团公司下达的任务总是尽自我最大努力完成，从不斤斤计较，工作中善于开动脑筋，合理安排好本部门的工作。在工作中，注重抓好成本核算，从每一件小的材料开始都精打细算，本着节约的原则，能省则省，每一次领用签发都严格把关，避免浪费。

按照都业龙场长所说的“就是要把我们的水稻基地按照花园的方式来建设，既能养鸭、养蟹、种植水稻，也能休闲观景”。尽管在创业这条道路上遇到了有很多的艰辛，但都业龙从来没有气馁过，卯足了劲奔向新的生活，全力将品牌创建的梦想做成、做大、做远。

都业龙同志以良好的工作作风和饱满的工作热情，获得了领导和同事的好评。凭着对农垦事业的执着追求和敬业精神，以他的实际行动在平凡的工作岗位上，取得了不平凡的业绩，展示了新世纪农垦人的勃勃生机和崭新风貌，无怨无悔地把自己的年华、智慧和力量献给了农垦事业，勇做筑就美丽中国梦的追梦人！

致富不忘根 创业为家乡

——记咸宁通城徐子富、李琼夫妇

文 / 本刊主任记者方国祥 徐兵



“高冲公社”，一个响亮而不陌生的名字，它是一个历史时代的特定产物。过去高冲，人称“小通城”，是当时人口比较集中的自然村落。1961年，根据人民公社化的有关精神，在高冲建立了高冲人民公社，下辖22个大队。1984年，撤社建乡，撤销高冲人民公社，现高冲划归关刀镇管辖。为了纪念那个如火如荼的社会主义建设时期，“高冲公社”主人翁徐子富、李琼夫妇响应党委政府号召，回乡创业，结合高冲的美丽乡村建设，带动家乡经济发展，带领家乡有创业意愿的人民一起共同致富。下面通过几个小片断让我们了解徐子富、李琼夫妇二人，了解“高冲公社”。



一、致富不忘根，创业兴家乡

徐子富于1979年出生在通城县关刀镇高冲村的一个普通农民家庭，从小热爱艺术却因家境十分非常贫困，他一边读书一边利用课余时间打零工，非常艰难地读完了大学。为了早日还清读书欠下的债务和改善家庭的贫穷面貌，徐子富主动放弃已经分配到的工作岗位，告别了家乡高冲村，从乡下到县城自主创业成立了湖北富争广告装饰有限公司，通过多年的艰苦奋斗与精湛的专业水平，他赢得了客户良好的口碑，他的广告事业做得如日中天，最高年份创产值1100万元。

2016年，徐子富发起成立了通城县隼水商会，并成为首任会长。在他的带领下，商会吸引了300余家商业界会员企业，由于全体会员辛勤耕耘，商会连年被评为湖北省四好商会、湖北省基层商会亮点工程等荣誉。2020年商会换届，徐子富改任监事长，同时被选为政协通城县第十届委员。妻子李琼也被选为政协通城县第十一届委员、商会副会长，并光荣地加入了中国共产党。

多年来，徐子富夫妇二人相濡以沫、共同支持，舍小家顾大家，上高中的儿子生病住院，徐子富、李琼夫妇俩也不放弃商会的建设和发展。

徐子富、李琼夫妇在外经商多年，但一直牵挂家乡的发展，满怀对家乡山山水水的热爱，对乡亲父老的怀念，谋划着如何发展乡村旅游，改变家乡面貌，带动乡村振兴。2019年，恰遇到家乡建设省级美丽乡村的东风，受当地党委政府的招商引资回乡创业邀请，通过各级领导的指导和认真考察论证，毅然决然拿出多年艰苦创业攒下的积蓄并卖掉多处房产，筹措资金返乡再创业。徐子富、李琼夫妇二人计划投资2.5亿

元将家乡高冲村以“一轴三环”的整体布局，以文化带动产业的模式，将高冲村境内的高冲公社旧址、高冲老粮站、高冲美丽乡村、高冲新老两街、斗米山抗日战争遗址、将军府、百年枫树、千年狗骨刺树等各个景点及历史文化遗址串连起来，分三个阶段投资建设，使之成为集红色教育、研学旅行、知青寻梦、团队拓展训练、观光餐饮住宿、会务展览、创作采风、劳动体验、健身游乐于一体的社会主义新农村示范景区，立志要在有生之年把家乡建设成为宜居、宜业、宜游、宜养的社会主义新农村的示范名村，现已完成第一阶段的高冲公社景区第一期项目。



二、让乡村旅游为家乡添光彩

高冲公社景区规划目前占地面积700亩，前期投资5000万元。结合高冲美丽乡村建设，修复了高冲公社旧址、公社大食堂、公社大礼堂、公社民宿区、公社商业街，经过三年多的努力，目前已完成投资3000余万元，基本上完成了“高冲公社”旧址整体修复改造，建起“五馆两廊”，即：党史国史馆、民俗文化馆、农事体验馆、知青文化馆、民间艺术馆和长青廊、感恩廊，作为爱国主义教育基地、红色革命历史实践基地、青少年研学旅行基地、党史国史传承教育基地、传统文化体验基地及文艺创作培训基地，已成为乡村旅游打卡目的地，产生了良好的社会反响。目前，该景区已被文化和旅游局评为2A级旅游景区，待二期项目建成后计划申报3A级景区。预计年接纳游客20余万人，实现综合经营收入300余万元，每年公益接纳学习教育2万人次，减免收费100余万元。



三、安排劳动就业，带动产业发展

高冲公社现有固定工作人员22人，安排当地村民及贫困户临时雇佣人员65人。同时，依托景区吸引来自各地的游客，通过发展有机种植、生态养殖，激活地方农特产品市场。景区内设有农副产品展销厅，由当地农民自产自销，有效解决了农副产品滞销问题，同时，建有豆制品作坊、酿酒坊、榨油坊、等农副产品传统手工制作坊及多家农家乐，保价收购当地农副产品，不仅促进了农副产品销售，更提高了其附加值，通过线上线下年销售收入400余万元，有力带动了农业产业化发展，促进了农民发家致富，为乡村振兴提供了有力支撑。

四、规范管理，合法运行

景区严格按国家法律法规和行业规则，实行透明化阳光运作。一是门票价格合理，加大对弱势人群的优惠；二是加强疫情防控，保持高度警惕；三是消防、环保、安全、卫生设施配置完备，各类资质证照齐全；四是与固定员工全部签订了劳动合同；五是安全事故零发生。

五、创新思路，持续推进

项目后续的第一阶段二、三期将着力打造百果园和百草园及动物园(即家禽家畜)，并建成公社大食堂、公社大礼堂、公社民宿区，以研学旅行、企业团建、亲子采摘、劳动体验、动植物科普学习为主要内容，并逐步推进高冲村整体规划第二阶段将高冲新老两街外立面整体改造成人民公社统一建筑风格，启动农特产品风情街，进入第三阶段开发健康养老项目连通一轴三环布局辐射周边，形成一个庞大的乡村文化旅游圈。

展望未来，信心满满。徐子富、李琼夫妇二人立志把高冲公社作为一个互连互通的平台，依托互联网提升高冲整个经济，让更多的老百姓参与合作，实现共富裕。同时联系更多的旅行社一道，把通城县的旅游区域全部结合起来，形成一个大的链接，以这种文化来带动整个通城的旅游产业的蓬勃发展。



創業中國

手記 記者

創業中國雜誌社



砥砺前行 在逆境中绽放

——王安武的创业故事



风华十年创种业新程

——本刊记者周汉权的梨树县胜玉种业



梅花绽放创业路 一道圆梦梦成真

——记湖北一道圆商贸有限公司总经理桂红珍



经霜玫瑰愈铿锵

——记吉林省朗悦检测校准有限公司总经理李陌涵



三起三落的弄潮儿

——范福的创业故事



辽河岸边农业“土专家”冯宪国



护宫女神

——记女性生殖美疗前沿的健康使者张颖



“藕王”主传闪

——记人大代表主传闪带领村民创业的故事



破冰启航 助力乡村振兴

——祝贺“創業中國雜誌社”三农工作总部在梨树成立

Reporter's Notes ...



砥砺前行 在逆境中绽放

——王安武的创业故事

文/周汉权



本刊主任记者 总经理王安武



王安武，一个来自吉林省梨树县农村的普通农民之子，今年54岁。从1999年毕业后踏上打工之旅，到如今成为一位备受尊敬的企业家，他的故事充满了坎坷与奋斗。本文将带您走进王安武的奋斗历程，感受他坚韧不拔的精神。

王安武出生在一个普通的农民家庭，从小他就深知生活的不易。尽管家庭条件艰苦，但父母始终鼓励他努力学习，争取更好的未来。1999年，王安武从学校毕业后，怀揣着梦想，踏上了前往城市的打工之路。初到城市，他面临着种种挑战，但从未放弃。他决心从基础做起，选择简单易行的小项目，不断学习和积累经验，为了取得更大的收获创造条件。

王安武的奋斗历程充满了艰辛与汗水。最初，曾在大街小巷推销洗发水，在喧闹的大市场披星戴月售卖蔬菜，历经生活的磨砺与艰辛。凭借着出色的业务能力和吃苦耐劳的精神，他迅速得到了同伴们的认可，在行业内有了立足之地。

然而，王安武是个胸有大目标的人，他不满足于小项目。2000年，国家种子市场放开，王安武抓住机遇，从亲属处借得三万元，开启了种子营销的创业征程，从一家小小的种子商店起步，逐步发展到注册成立一家种业公司。然而，创业之路布满荆棘，因经验匮乏，公司运营陷入困境，最终破产，他也背负上沉重的债务，生活陷入极度艰难之中。

但他并未被挫折打倒。2007年，不甘屈服的王安武选择外出打工，尽管努力工作，可打工收入难以支撑家庭开销，巨额债务依旧如大山般压得他喘不过气。2011年10月，他毅然决定再次创业，同时兼顾打工以维持生计。

凭借着坚定的信念与不懈的努力，王安武在随后几年中奋力打拼，终于迎来转机，创建了自己的公司，打造出属于自己的事业版图，他以玉米种子为主业，几年来销售网络遍布黑吉辽蒙、山西、河北等多个地区，受到行业内专业人士的认可。他的故事，是坚韧不拔与永不言弃的生动写照，激励着每一个怀揣梦想的人勇往直前。

王安武的故事告诉我们，一个人的成功不仅取决于他的才华和努力，更在于他的精神品质。他坚韧不拔、乐观向上的精神，使他在逆境中依然能够坚持自己的信念，不断前行。他的经历激励着每一个在困境中挣扎的人，告诉他们只要不放弃，总有一天会迎来属于自己的春天。

王安武是创业大潮中涌现出来的劳模，一段段充满坎坷与奋斗的传奇。他用自己的行动证明了，无论出身如何，只要拥有坚定的信念和不懈的努力，就能够实现自己的梦想。让我们向王安武致以崇高的敬意，同时也希望每一位读者都能从他的故事中汲取力量，勇敢面对生活中的每一个挑战。



风华十年 创种业新程

——本刊记者周汉权的梨树县胜玉种业 文/王安武



周汉权简介：

創業中國雜誌社三農工作部副主任，《創業中國》直屬009采編中心記者創業示范基地主任。1970出生於吉林省梨樹縣林海鎮，1993年參加工作在梨樹縣公鐵聯運站，2005年下海成立出租車行，2014年成立吉林省梨樹縣勝玉種業至今。



“我出生在梨樹縣林海鎮，地地道道的農村孩子，從校園走出來以後步入社會來到了梨樹這個美麗的城市，1993年參加工作，在梨樹縣公鐵聯運站一干就是12年，2005年單位全體買斷了，買斷以後就開始做點小生意。當時也非常艱苦，2007年自己

開始養出租車了，起早貪黑很辛苦，後來就把出租車賣了。一次偶然的机会我就进入农业这行了，首先要感谢吴总和马总一路的培养，在两位老总的带领下我学习八年，觉得自己行了。在2012年自己出来单干了。出来以后选好种子，找客户布好点，2013年所有客户种子表现非常好，2014年我就成立了现在的胜玉种业。经过十年的努力，发展至今，达到了所有客户非常满意的效果。”

梨樹縣勝玉種業自2014年7月25日創立以來，在法人周漢權引領下，已走過十多年輝煌歷程。

創立初期，勝玉種業以敏銳的市場洞察力扎根於梨樹縣這片農業沃土。積極與各大知名種業合作，引進優質種子資源，逐步構建涵蓋玉米、大豆等多品類農作物種子的產品體系，為當地農戶提供了多樣化的種植選擇。

在發展過程中，勝玉種業不斷強化銷售模式的升級，建立起自己的銷售團隊，針對本地土壤氣候條件，引進優良、高產特性的種子品種，在區域市場中脫穎而出，品牌影響力持續擴大，銷售網絡逐步覆蓋周邊地區。公司始終堅守質量管控，從種子選育、生產加工到儲存銷售，每一個環節都嚴格遵循國家標準和行業規範，確保農戶買到放心種子及肥料。憑借優質的產品和服務，勝玉種業贏得了廣大農戶的信任與好評，市場份額穩步攀升。

展望未來，勝玉種業前景廣闊。一方面，隨著農業現代化進程的加速，對優質種子及肥料的需求將持續增長。勝玉種業將繼續做好品牌升級，精準選擇更適應市場需求的新品種。另一方面，公司計劃拓展市場版圖。加強與各地經銷商合作，將產品推向更廣闊市場，同時，勝玉種業結合《創業中國》的號召，要在服務好民營企業家的同時，還要“服務三農”，要在《創業中國》媒體平台支持與指導下，強強聯手打造綜合性農業服務，為推動農業發展，保障糧食安全貢獻更大的力量。

梅花绽放创业路 一道圆梦梦成真

—— 记湖北一道圆商贸有限公司总经理桂红珍

文 / 邓泽翔



不经历凛冽的寒风，不会有梅花的怒放；不经历素裹的寒霜，不会有翠竹的坚韧；不经历厚重的白雪，不会有青松的挺直！ 作为一名女性，面对困难不屈服，面对挫折不畏惧，桂红珍善于把握机会和创造平台，始终在逐梦的前进道路上奔跑跋涉。

桂红珍，一位艰苦创业的女中豪杰，如同一根永远压不弯的弹簧，在压力和挑战面前，梦想的大门始终为她思考的方向打开，并指引她前进。她独具慧眼，从不会错失天将降大任赋予的美好机会。她用自己勤劳的双手和超常的智慧赢得了机会，赢得了创业平台，也为自己赢得了美丽的人生。



招工进厂 当上仓库管理员

青春梦想不停地闪现在自己的脑海。包裹着人生梦想，桂红珍把自己的内心装饰得无比强大。她清楚地记得，1988年高中毕业去应聘仓库管理员工作时，面对应聘官的问答和试卷考试，她把自己的梦想和追求放逐在对答如流和字里行间。

梦想，成了她懵懂心智中的唯一答案。机会总是留给有准备的人，桂红珍面试成功！她顺利地走进了孝感市沙发篷垫厂，当上了一名仓库管理员！她纯真的脸上洋溢着灿烂的笑容。

桂红珍的工作，涉及到沙发、篷顶、五金类、布匹类等材料的入库、出库。虽然单位安排一位老师傅手把手地指导她如何干好管理工作，但刚入行的她，自然少不了吃苦耐劳和勤奋好学。整整一年，桂红珍虚心地请教师傅，不懂的地方就缠着师傅不耻下问。功夫不负有心人，桂红珍初生牛犊不怕虎的执着打动了单位领导，她有幸参加了在孝感举办的一场以沙发为主角的市场展销会。

展销会上，桂红珍对于来自广东等沿海地区的沙发甚是好奇。其独特的设计和造型，还有客户的意见反馈等，她都一一铭记于心。“沙发的样子是怎么改进的？如何让沙发具有多功能？”一系列的疑问，在桂红珍的脑海中反复浮现，她的梦想似乎总是牵引着她的心弦，她把天马行空的想法积极向领导汇报。“肯动脑筋，为人勤快，是位能干事业的好姑娘！”单位领导对桂红珍赞赏有加。

几年的仓库管理员工作，桂红珍收获了信任和肯定。回首自己的第一份工作，桂红珍仍然无法掩饰自己内心深处的那份真情实感的流露。她微笑着说道：“虽然是一个毫无技术含量的仓库管理员工作，但对于从农村出来的孩子来说，这份工作却令不少同学感到羡慕和敬佩。”



建材贸易 挑战市场当老板

“要求，就会给予；寻找，就会发现；敲门，就会打开。”1995年，一向敢打硬拼的桂红珍主动向市场挑战，她离开工作了7年的沙发篷垫厂，到一家私营建材站从事钢材销售工作。这个决策对于她来说，无疑是给自己开启了人生创业的一道新航线。

“与其给别人打工，还不如为自己的明天搏一搏。”迅速进入市场的桂红珍独具慧眼地决定单干，她向建材站交了3万元承包费承包建材站一年。至此，桂红珍华丽转身，成了一位名符其实的“小老板”。

顽强拼搏，桂红珍饱含着激情与兴奋。激情是她对钢材市场的认可，兴奋是她对未来美好的畅想。有了建材站提供的平台，货源不愁、人员配备不愁。有了前一份工作打下的牢固底子，她



对于钢材贸易胸有成竹。一年的辛苦付出，终于换来了丰厚的回报。1997年，她合理利用这笔资金在娘家购置了一块土地，建了一栋4层的楼房共计330平方米。其中门面和住房应有尽有。她把门面当自己建材站的仓库，闲置的住房出租获利盘活资金。桂红珍“歪打正着”地摸索在自己钢材生意的道路上，她的诚实经营和善良个性，为她的事业赢来了一个新的转折点，正是这个转折点，让她的事业发生了质的飞跃。

创业路上多有贵人相助。“陈军民，是我事业上真正起步的第一位贵人。”桂红珍兴奋地说。陈军民是民生公司的老板，当时在经营一家打桩公司，业务涵盖孝感城市建设，其中电视台、国税、地税等单位的桩基工程建设，都是由民生公司来承担。1997年，桂红珍与陈军民开启合作模式。陈军民拿出雄厚的市场资金，桂红珍拿出高素质的员工，强强联手的战略布局在孝感大地开出朵朵艳丽的鲜花。

事业就像雪球一样越滚越大，民生公司强劲的手掌逐步触摸到地产行业，而桂红珍依托民生公司这股强大的磁场，在激烈的市场竞争中分得了一块香甜美味的蛋糕。命运与机会，再一次眷顾着时刻要干出一番大事业的桂红珍，她绝不会让到手的“熟鸭子”就这样灰溜溜地飞走。桂红珍成立了属于自己的建材公司——湖北锦达公司，与民生公司捆绑经营，抢抓机遇，深度合作。

一个全新的领域，一个光明的征程，等待着桂红珍再次展翅翱翔。



驰骋中原 建材房产双丰收

涉及到建筑工程行业，水泥是无法绕过去的一个原材料。2003年，桂红珍与陈军民将合作的意向延伸到了生产水泥行业。他们有意收购安陆市凤凰水泥厂，由于各方面的原因，收购事宜以失败告终。也许心存遗憾，但内心强大的桂红珍并没有气馁。她觉得，只要脚踏实地地去夯实基础，属于自己的事业终将会到来。

果不其然，梦想的沃土上总会见证奇迹的诞生。当陈军民把河南省明港水泥厂招商的信息告诉桂红珍时，一股莫名的兴奋之情让她溢于言表。这年夏天异常炎热，不顾高温的炙烤，不顾旅途的劳累，桂红珍等一行人坐着火车带着期望启程南阳。“有压力，才有动力，有向往，才能把事业做大。”坐在火车上，桂红珍看着窗外的翠绿山坡一闪而过，那分明是胜利的渴望在一次又一次向自己挥手致意。

2004年7月26日，是桂红珍心中无法忘却的日子。那天，在河南明港水泥厂拍卖会上，人头攒动，各类明星企业家齐聚一堂，当动人心魄的锤定声响起时，桂红珍屏气凝神，她担心再一次失去投资水泥厂的机会。特别是河南省本地有一家竞争方大有咬定青山不放松的架势，让整个拍卖会现场气氛异常凝重。桂红珍沉着应战、收放自如，终于以760万元价格成功竞拍！当最后的一锤定音响彻整个拍卖会现场时，激动人心的呼喊在耳畔响起，她眼中泪光闪闪！一路的艰辛和紧张在这一刻尽情地释放！幸福来得这样迅猛！

“陈军民看中的是明港水泥厂的地段，而我是想在水泥行业有所突破。”回忆那段难忘的经历，桂红珍依然心情激动！那是她人生的又一个里程碑。

幸运的是，2007年，政府下文要求明港水泥厂搬迁，位于城市中心地段的水泥厂原址被政府下文开发成了一个商业小区怡景花园。桂红珍再次赢得丰厚的回报。



一道圆梦 建材企业立潮头

与水泥结缘，在创业的道路上摸滚爬打，靠着全心全意干事业的信念，桂红珍在孝感成立了湖北一道商贸有限公司。2009年，湖北远大集团上门寻求合作；2010年，孝昌宏阳水泥厂主动向桂红珍伸出橄榄枝；2014年，楚雄商混站向桂红珍出售股权；还有浙江京兰公司派业务经理积极与其洽谈合作事宜……大手笔，大业务，大智慧，每一个合作都饱含大爱。如今，桂红珍经营的企业发展迅猛，旗下有：湖北省宏阳新型建材股份有限公司、湖北雄楚混凝土有限公司、孝昌县宏阳水泥有限责任公司等建材企业。这些企业在孝感发展如日中天，成为孝感民营企业一颗颗闪亮的明珠！

在企业管理上，桂红珍坚持以人为本、人尽其才，凝聚了一批有事业追求的精英，形成了高层次、高素质管理队伍；在企业文化建设上，践行国学、反省人生，培养了高素质营销及客户服务团队；将感恩植入企业，让员工在企业的工作、生活实践中，感恩父母，感恩家人，感恩同事，感恩企业，体会到家的温馨，使员工做到了轻松工作，快乐生活。企业遵守合法、正面、积极、进取、共赢的基本原则，赢得了市场、赢得了客户，构筑了完整的营销网络；传承低调、务实、执着、海纳百川、追求卓越的企业精神，得到社会的广泛认可。

在孝感市场上，公司销售的京兰水泥市场占有率高达50%。公司成立以来，先后与中都商砼、宇济、乾坤、三江地产、孝棉集团、宇辉、安国、孝汉城际铁路项目等高端客户，建立起良好长期的合作关系。公司业务得到了各客户、行业和社会的广泛好评，树立了公司业务精通、管理高效、服务主动、成果优良的品牌形象。

企业文化，是一个企业欣欣向荣、蓬勃发展的助推器。企业印上鲜明的文化烙印，才能为企业注入活力、为企业造出鲜红的血液。桂红珍十分注重员工教育和培训。她鼓励员工要有生活乐趣，激励员工要写工作计划、不论员工“今天做了什么，明天将做什么”，她都要求员工认真对待。而在员工学习、培训上，公司已拿出了500多万元的投入。

“培养员工，不仅仅是培养技能，还要有家庭教育等等。公司的每一位员工都要有一个特长，要成长为多功能性的人才，每个板块都要培养职业经纪人。”桂红珍正在为员工勾勒一张宏伟的蓝图。

一面肩负着企业的发展壮大，为建设经济社会添砖加瓦；一方面着重于员工及其家人的成长，为和谐社会、梦想社会加油；另一面，时刻不忘积极投身于社会公益活动，为幸福的中国梦尽心尽力。孝南区祝站镇一对双胞胎男孩，父亲由于车祸去世，母亲改嫁，这对男孩孤苦伶仃。得知双胞胎兄弟俩的困境后，公司组织员工捐款、捐物，给兄弟俩买学习用品、文具、衣物等，公司则给兄弟俩每人每年3000元的帮扶金。每年的8月中旬，公司都会主动邀请孝感高中领导，带领贫困学生到公司来开展捐资助学活动，公司承诺，对这些品学兼优的学生，从高三开始，一直资助他们到大学毕业。在开展公益的路上，公司已经形成了一个规定，就是每年新年，公司管理层会对帮扶的对象开展团拜活动，认真了解他们的生活、学习情况，详细询问他们的实际困难。目前，孝感高中每年在桂红珍公司接受资助的贫困学生已达20余名，其中还有3名学生考上了清华大学。

坚持是雄壮的，因为坚持是由于百般的敲打而磨炼出来的；坚持是甘甜的，因为无畏的与不倒的毅力早已在心中播下了胜利的种子。桂红珍，在追逐梦想的道路上，永不停歇地奔跑着。她带着微笑的身影，充满着无穷的力量和干劲。属于她的宽阔大道，前方一路光明灿烂。



经霜玫瑰愈铿锵

——记吉林省朗悦检测校准有限公司总经理李陌涵

文 / 凌云志

70后的李陌涵出生在梨树县万发镇田家洼子村，沃野的黑土地、温情的辽河水再加上强劲的关东风，赋予了她睿智缜密的思维和强悍豪爽的性格，使她从小就成为小伙伴们“智多星”和“带头大哥”，而小伙伴们则时常戏称她为“带刺儿的玫瑰”！

高中毕业后，她考入省内中专财会专业，先后做过企业出纳、会计，业余时间开过浴池、超市。按照小富即安的小农意识标准，无疑她已跨过小康生活的标准线，可以安享富裕小市民的幸福生活了。然而，骨子里就不满足现状的她内心深处那股无名的躁动时不时地敲打着她那根本就十分敏感的神经，第六感觉总在提醒她不能倦怠，生命中还有更重要的使命等待她去完成。

2015年年初，命运多舛的她不幸罹患淋巴瘤，刚刚做完手术在家休养期间，《新闻联播》中的一则时政新闻引起了她的注意，时任总理李克强正在南方江浙一带视察工作。他强调指出：要树立质量强国、质量立国意识，抓好安全生产是全社会义不容辞的责任。通过新闻延伸她还得知，当下的质量检测和安监业务正以江苏、浙江一带为示范区，很快将辐射全国。正是这条新闻信息，令李陌涵敏感的神经再次亢奋，宛如高悬的火炬，瞬间点亮了她创业的梦想之光。她迅速浏览了各大网站，查阅了吉林省范围内的质量检测机构及经营范围，又同相关业内人士进行了密集的沟通和探讨，心中渐渐勾画出了一幅比较清晰的蓝图。于是她下定了决心，要在四平市成立一家检测校准机构。

为稳妥起见，李陌涵计划做一次更详细、深入的探访。于是，待身体稍有好转后，在乍暖还寒的初春时节，她身披料峭，怀揣梦想，独自踏上了南下的列车，先后对南京、苏州、杭州等地的检测机构及其业务范围做了实地考察，还深入到校址在杭州的中国计量大学等高校进行学习和专业技术探究。紧接着，她慕名前往内蒙古包头市计量所和质量技术监督局进行调研，了解和掌握相关政策信息，通晓了由国家强制检测并逐步放开后交于第三方检测公司承载的相关检测项目。与此同时，她还到省内长春、松原、辽源等地考察市场，取得了大量第一手资料。经过近一年时间的调研和积累，最终形成了针对四平市检测市场的可行性调研报告。

“天道为朗，悦视乾坤”。2016年12月8日，吉林省朗悦检测校准有限公司在四平市铁西区新民小区正式挂牌，由四平市工商行政管理局颁发营业执照后，次年4月16日取得吉林省质量技术监督局颁发的检验、检测资质认定证书（CMA）及防静电装置检测资质认证，遂成立了专门从事产品、设备、计量、质量等检测校准服务的第三方检测校准公证机构，对四平市所辖区域内的易燃易爆场所及重点危化企业内开展了防静电检测业务。2017年9月通过了吉林省气象局组织的专业人员考核，取得了防雷装置检测资质。就这样，在

较短时间内，公司业务有了健康快速发展，往来流水直线上升。在年末省质量技术监督局飞行检查中，得到现场领导的交口称赞，内业外业密切配合，结论科学严谨，数据真实可靠，报告及时准确，服务热情周到。

随着公司业务的发展和壮大，李陌涵清楚地知道科技含量对于一个企业意味着什么。因此，她早早地就把目光瞄准了中国质量监督检验检疫行业唯一的一所本科院校——中国计量大学，那里将成为她事业成功和发展的动力倍增器，会源源不断地为她的公司提供产品信息及技术支撑。她咬定青山不放松，数次往返杭州，与中国计量大学建立了合作关系，充分依托那里的科研专家团队作为技术支撑和后盾。随着公司





业务的不断拓展，分别在四平市辖区内的中石油、中石化、中化集团等央企所属的加油加气站以及教育、医疗、金融、财税、仓储商贸、工矿企业、政府机关，省直监狱，公、检、法等人员密集场所开展了检测业务，多渠道、多领域地开拓市场，构建了长期的合作伙伴关系。在省内央企行业组织的2017年度安全技术考核中，成绩优异，表现突出，业务能力和水平得到了极大提升，并在检测工作中得到了各受检单位的一致好评。

在四平市范围内，由于朗悦公司在检测市场上占有份额达80%之上，某些同行见此情景急红了眼。于是，一些不良、无序的恶性竞争也就随之而来。2018年春节前，李陌涵在走访回馈老客户时，与某公司上门营销的业务员撞了个满怀，当时那个业务员知道刚刚进门的女士是朗悦公司的李总时，煞有介事地和李陌涵攀谈起来，表明自己有意向跳槽到朗悦公司，因为他听说朗悦公司在检测行业独树一帜、独占鳌头，老板对待员工和蔼可亲，平易近人，薪酬待遇好，还给交社保，自己心仪已久，却一直苦于没有机会，今天遇见，就说出自己的心里话，不知能否被接纳。同时还爆出他们公司为排挤朗悦公司，曾挖空心思地对朗悦公司的新老客户下手。听了她的一番表述，李陌涵平静地对那人说：“企业靠的是产品品质和优质服务，低价格一定带不来高质量的服务。”并意味深长地告诉他：朗悦公司需要的是更诚实守信的员工。

在公司运行期间，日渐憔悴的李陌涵一手抓管理，一手抓经营，还要抽出时间学习，肩上的担子非常重，繁重的工作严重透支了她本就十分虚弱的身体，员工们都特别担心她的健康状况。在例行的半年复查中，彩超中发现她的右颈区域又现不确定阴影，医生怀疑是肿瘤细胞转移，这个消息不啻晴天霹雳，病魔又一次横在她面前并举起了黄牌儿。性格强悍的李陌涵岂能屈服，为了与命运抗争，更为了与生命赛跑，她坚定地选择了再次走向手术室。术后醒来时，伤口发出锥心的疼痛，面对医生护士陌生的面孔和周围恐怖、眩目的白色，身体虚弱的她发不出一丁点声音。然而，生来就不服输的她以惊人的毅力，同病魔进行着殊死搏斗。经过三个月的顽强抗争，李陌涵终于再次战胜病魔，重返工作岗位。家人劝她休息，她说：只要能站起来就绝不趴下。因为她知道，此刻是她创业的关键期，她争的不仅是企业的生存发展，还有员工们的饭碗。看到她那憔悴而坚毅的容颜，员工们心疼地把她比喻为腊梅。是的，腊月的傲雪寒梅，漫天飞雪之际，独有梅花笑傲严寒，破蕊怒放！

一个公司的LOGO是品牌，更是形象，李陌涵对朗悦公司前期设计的LOGO一直不太满意，后来终于联系到长春的一名设计师，初稿发过来时感觉很好，就约定见面后再具体商议。那是一个冬天的午后，天空飘着大片的雪花，为节省费用，李陌涵赶到四平火车站乘坐普通火车去长春。和设计师碰面后，李陌涵详细阐述了自己的想法，又征得设计师的建议，以钻石蓝为主体，上面折射耀眼的光芒。几经推敲，终于呈现出一款精美大气、高贵典雅、有内涵、上档次、品质感极强的LOGO，她高兴得像个孩子，都没顾上吃晚饭，连夜赶回四平时已是深夜十一点多了。

企业管理是公司的命脉，朗悦公司成立六年来，始终坚持守法经营，健康发展。朗悦公司严格遵守国家相关的政策法规和防雷防静电检测规范，依据中国气象局24号令《防雷减灾管理办法》的文件要求，依法对具有防雷防静电安全防护装置的企业做周期性检测。李陌涵和她的员工们一路走来有欢笑，也有泪水，有荣光，也有委屈。但他们始终精诚团结，戮力同心，从无到有，从小到大，确保朗悦公司这条小船儿始终沿着正确的航线乘风破浪，奋勇前行。目前，公司有员工十余人，各类检测设备50多台（套），其他固定资产折合人民币40多万元，年创税10余万元。

以工匠精神筑就检测品牌，以优质服务赢得客户信赖，以战略眼光规划公司未来。这是一条不平凡的路，更是一条闪光的路。李陌涵带着病痛的身体，承载着创业的艰辛，切身感受到痛并快乐着。就像歌中唱的那样：一切美好只是昨日沉醉，淡淡苦涩才是今天滋味。无怨无悔从容面对，风雨彩虹铿锵玫瑰！

三起三落的弄潮儿

—— 范福的创业故事

文 / 九月风



他名叫范福，一个初中毕业的农村娃，打过工，跨境做过商贸业务员，当过修车师傅，自办驾校当驾校校长。创业之路，三起三落，终于历练成一个创业楷模。



一、花开在春天，立志在少年

他1974年出生在吉林省四平市孤家子镇前范家屯。前范家是个好地方，他在这片土地上，经历过“大米饭泡鱼汤”的大集体生活。虽然处于物资匮乏的年代，但童年乐趣无穷，对出生就过苦日子的他来说，吃苦是家常便饭。

他第一次吃香蕉、橘子都不知道扒皮。有病了就喝点白糖水，再严重些，就买一瓶水果罐头，一挺病就好了。他更是一个淘气的小男孩，捕鱼、掏鸟蛋，样样精通。他是一个志向远大的男孩，当年他最喜欢的英雄，是当年被称为“当代保尔”的张海迪。张海迪身残志坚，怀着“活着就要做个对社会有益的人”的信念，勇于把自己的光和热献给人民。

张海迪的事迹深深地打动了，他立志做一个有利于家庭、有利于家乡的大男人，做出个样子来。

二、创业，从打工开始

一个初中毕业生，无资金、无项目、无背景，开始创业，只能先与村里的伙伴去镇里干力工活，给瓦匠当小工，骑自行车到工地，十二里地的距离，每天往返两次。由于年纪小，又是刚干体力活，水泥和砖把手磨得直出血，农村话叫精刺儿，实在买不起手套，只能咬牙坚持，一天才给开六元，买一盒不带过滤嘴的蝴蝶泉牌香烟。就这样，干了三个月赚了五百多元。



三、历经坎坷，收获了果实

经历过打工生活，他父亲把他领到四平，想在城里寻找生意做。从农村来到城里，对什么都十分陌生，同时也非常好奇。最后他父亲以四平市水利局驻绥芬河办事处的名义，在绥芬河开了一家商贸公司。从此，他开始从事对苏联商贸业务。

对于一个乡下小孩来说，一切都是新的，学会了怎样买火车票。出差办事，就是挤火车，当年的车是

人山人海啊，满车全是人。有的人都在车座底下躺着也不嫌脏。他经常一路站了十多个小时。到了地方。打听全靠嘴，那时候哪有什么电话，只有固定电话。

经过一段时间的历练，他成熟了，同时为了业务扩大需要，他跟爸爸办了出国护照，直接在境外公司当业务员。

他开始学习记录账目，联系业务，当起了个体小老板。当时出国的中国人有的穿了十五六件儿羊毛衫。从国内往俄罗斯发轻工商品，在俄罗斯往中国发钢材。就这样干了一年多，可以说生意做得顺风顺水，但是，苏联解体了。中俄关系不确定因素太多，他不得不结束了商贸工作。几年下来，虽然辛辛苦苦，但也有了收获，赚得了职业生涯的第一桶金。

1993年回国，恰逢大旱之年家家户户都需要浇灌农田。他的营商经验提示他，倒卖塑料管子很挣钱，去河北霸县十八岗。把柜子撬开，拿着钱背着包就去河北进管子了，回来正赶上五月十三。大旱不过五月十三，回来下大雨，进来的货没人买了，回国第一次创业失败了。

他在表叔的建议下，开始学摩托车修理。但是他的表叔也不教他学修理摩托车技术。整天让他去买东西、进货，买菜做饭，偶尔还陪客户喝酒，简直就是后勤打杂的，手艺学得一般。

他又开始干一系列的小生意。捕鱼、收鱼、收青蛙、收狗，卖对联儿、卖财神爷，收鸭子、收鹅，收猪羔子、老母猪，倒卖过大牛，冬天开无篷三轮车进菜卖菜，倒腾过白酒食盐。

他不甘于做小生意了，2008年他去白城一带承包盐碱地改良工程，正赶上发大水。当时当地这蚊子特多。吃住都在帐篷里，冬天很冷，屋里炕革都烧糊了，房子四周全是冰，但他硬是坚持下来了。很快融入了当地的生活习惯。他经常为别人修理汽车、摩托车。

打拼了几年。在正街面买了三间砖平房，又包了点儿稻田。后来又开荒了十多垧地，在地里也盖了房子。后来养翻斗车，最后养鱼。正是因为养鱼，把几年赚的钱又赔了个底儿朝天。把房子、稻地、工程车全都顶账后，还欠几十万的外债，创业又失败，不得不退出白城，返回家乡。

当年，他弟弟在四平开了一家驾校。给他租了个房子，他待了三个月，也没有选好创业项目。没办法，他弟弟让他到驾校当教练，并兼职招收学员。他很快适应了这项工作，仅一个月收了五十多名学员，原来的教练一个月也就收个两三个人儿。

过了一年，弟弟又安排他专职负责招生工作，凭他的辛苦工作和诚恳的行为，获得了社会各界的一致认可。一天忙得也相当劳累了，但也不觉得苦。忽然有一天，弟弟有一个重大决定，把驾校转卖了。他心凉了大半年截，刚干了两年，好好的，顺风顺水，一下子又入低谷了。

峰回路转，购买方相中他的业务水平，又返租给他，他经过两年的奋斗，终于从名义校长变成了真正的校长，自己开了一家通达驾校。从此，开始了一路经营。当时学员很多，驾校不愁报名，只是怕考不上，当时一年能考个几千，经济效益非常可观。他的努力终于有了稳定的回报，他在创业路上有了收获。

四、创业的路正长也更宽，更富有挑战性

从2017年开始。驾校效益开始滑坡。受社会大环境影响，招生逐年减少，又恰逢三年疫情，驾校怎么办，路在何方？

他已经成熟了，他不仅办驾驶员培训，又增加机械、车床、电气等培训项目，并搞劳务输出、人力资源等综合项目。企业做得红红火火，他说：“搞实业不能单打一，要做综合体，东方不亮西方亮，能应对一切不可确定的困难。”

范福成功了，他的成功不在于他获利多少，也不在于企业规模做得多大。在于他对“创业精神”的理解，在于他已经是一个经验丰富的创业人，在于他有“活着就要做个对社会有益的人”的胸怀。



辽 河 岸 边 农 业

土 专 家 冯 宪 国

文
／
九
月
风

唐朝人李绅说：“春种一粒粟，秋收万颗子”，这仅是古人的一厢情愿而已，因为谁也不敢保证有无灾情。无论是古人，还是现代人，谈起农业几乎全靠“天意”。但是这里所说的一个地地道道的农民土专家，就不信这个邪。他把技术培训课开到田间地头，开到农家火炕上。什么地块种什么品种，什么时间种，用什么种子、化肥、农药等，讲得入情入理。凡是他服务的对象都大丰收，享受成果的农民喜滋滋地称他为“土专家”。他就是大名鼎鼎的冯宪国。

冯宪国今年六十岁了，小学毕业的他，干一行爱一行，无论做什么都有一股不服输的劲头。他种地、做农产品生意，又当过人力资源经理，现在回到广袤的田野里。四十年来，他始终把种地当做主业，一心一意做农业，把自己的聪明与才智献给父老乡亲，因为他对这厚重的黑土地有着深深的情结，在他的眼里，黑土地上，到处孕育着希望。

他经常说，“每一个村、每一个农户的土地都不一样，甚至一条长垅都有不同点。选种子、选肥料、喷洒农药，都要因地制宜，对号入座，如果不精细化种植，肯定减产，严重了颗粒不收。”

冯宪国长年在农业生产经营一线，凭借着自身的种植经验，示范带动地方农业技术与科技创新的传播和应用，在保障粮食生产安全、促进农民增收、推进机械化种植技术进步和生产服务等方面作出了突出贡献，并得到大众的认可。

冯宪国在位于卧虎镇东星村铁道旁边有一块试验田，用农村人说，这块地属三等地，就是说属贫瘠地，一般年份每垅苞米产量在15000斤左右。而冯宪国的垅产量能达到30000斤，为村民们树立了一个示范性的样板田。每逢秋天，很多村民都停下脚步，在这里参观。



在双辽市卧虎镇佐岭村与草原相邻一块玉米地，面积为8垧地，是典型的涝洼地，且偏碱性。通常情况下，这块玉米产量在8000斤左右。冯宪国实地考察后提出了种植方案：选用了“润嘉169”玉米种子，肥料用45%含量的“久月丰”化肥，采用先深旋耕后播种办法。村民陈海占采纳了冯宪国的种植方案，当年收获了16万斤玉米，在当地产生了轰动效应，村民们奔走相告，纷纷现场观看，许多种地大户对冯宪国的种植能力表示赞同。争先恐后地聘请他当技术顾问。

通辽市科尔沁左翼中旗胜利乡解家窑村村民闫德福，提起冯宪国时说：我家有5垧玉米地，属坨子地，常年呈高旱状。我按冯宪国的建议，所选的种子、化肥、除草剂，及耕种时间、机械设备，果然比往年多3万斤粮。每垧多产4800斤，太高兴了，这冯宪国才是真正的专家。

冯宪国一说起玉米、花生，就眉飞色舞，滔滔不绝，让人感受到他对玉米的那份热爱和自信。

冯宪国长年在农业生产经营一线，凭借着自身的种植经验，示范带动地方农业技术与科技创新的传播和应用，在保障粮食生产安全、促进农民增收、推进机械化种植技术进步和生产服务等方面作出了突出贡献，并得到大众的认可。他成长于乡野田间，扎根家家户户；不断钻研探索，积累了丰富的实践经验；对农民传授致富经，帮助农户解决技术、信息难题。

这样富有创业激情和创新精神的“土专家”，带动了周边农户增收，推动了当地农业发展。

冯宪国总是用农业发展的眼光看问题，总是站在农业机械、改良种子、新型肥料的前沿。只要有新产品发布会、展销会，无论多远都去学习。

目前他正筹划组建现代化综合农事服务中心，推动服务能力专业化、服务体系标准化、服务内容多元化。按照“农业生产要素全面供给、农业生产全程服务”的目标要求，联合各个种植合作社、农机大户先后添置和更新了旋耕机、高速插秧机、植保无人机、收割机等农机设备，为农业插上科技的翅膀。





护宫女神

记女性生殖美疗前沿的健康使者张颖

文/本刊主任记者 高道峰

她是新时代的成功女性，更是一个勇敢放飞护“宫”的天使。有着12年妇科临床经验的张颖女士，以一颗赤子之心和专业过硬的技术名扬于苏北大地，专业调理和保养女性生殖健康，倾力保护女人青春和魅力，守护女人的宫颈和子宫，以一部《颖逸生殖美疗》走在社会前列。

习近平总书记指出：“没有全民健康，就没有全民小康”。健康是女性实现社会价值的基础，女性只有健康，才能维护家庭的和谐和幸福，提高广大女性的身心健康水平，对我国整体身心健康素质和全社会的和谐发展，有着十分重要的意义。女性是家庭和社会重要组成部分，子宫是女性最重要的生殖器官，是孕育生命的摇篮。关注每一位女性生殖健康，不仅是幸福一个家庭、和谐整个社会、温暖全中国的大事，更是深入贯彻党的二十大精神，落实《“健康中国2030”规划纲要》，推进健康中国建设的迫切需要。

为切实培养女性生殖健康保养习惯、减少乳腺癌、宫颈癌等各种妇科疾病发生，达到早预防、早发现、早治疗的目的，中国生殖健康医学促进会、中华粉红丝带生殖健康公益协会、中华粉红丝带宫颈癌防治协会联合



在全国举行“中华粉红丝带女性生殖健康公益活动”。有个美丽的女性成为这一活动的积极参与和努力推动者。她，就是张颖。中国人民解放军白求恩医学军医学院毕业，现为白求恩医学研究会会员，中国金丝带“两癌”检测中心会员，白求恩医学专家研究会会员，中国妇联培训中心主要成员，“女性健康中国行”成员，县妇联妇女生殖美疗公益形象大使。颖逸生殖美疗中心董事长兼技术顾问，颖逸生殖商学院院长。



人的生命只有一次，人们热爱生命、呵护生命，对于生命的珍视无与伦比。正因为生命灿烂，我们说迎接生命者如夏花之灿烂；正因为生命宝贵，我们说拯救生命者如冬柏之俊秀。正因为生命无价，所以对生命诞生的地方一女性子宫的保护尤显重要，能够让女性提升生命质量，畅享生命的美好。为此，张颖凭借自己十几年专业的妇科临床经验，成立颖逸生殖美疗中心，以超强影响力和专业技术及产品功效魅力，吸引了众多妇科医疗技术人才和亟待救治的子宫病痛患者，做起了美疗修养女性“神宫”的大工程，选择了从事女人生殖美疗康复这一伟大而平凡的事业。

宫颈和子宫，是女人不可没有的“皇宫”。在中国，历时17年的粉红丝带活动，让女性知道了保护乳房。的确，乳房是女性最显性的性别特征，但是没有乳房，女人还是女性。而失去了宫颈和子宫，女人就丧失了做女性的权利，留下了残疾，家庭的分离，生命的短暂，无法再孕育出小生命。中国有6500万子宫肌瘤患者，每年有超过150万女性子宫被切除，更有近30万女性死于宫颈癌。其实有些是完全可以保留和治愈的。保留宫颈和子宫就是保留女人的青春与活力，也就是保留生命的长寿和小小生命的再生延续。

失去宫颈和子宫到底有多痛苦？作家毕淑敏曾写过这样的一段文字：“我从手术中醒来，但身体却一天天差了，做爱完全没有感觉，但是手术前，没有人告诉我接下来的生活竟会是这样”。

让生命无憾，张颖的使命就是保护女性的宫颈和子宫。在她看来，宫颈和子宫是女人青春和魅力的守护神。“女人的性活动有一个性腺轴。有人说最性感的女人，不在于身体的妖娆，而是要有性感的大脑，因为性腺轴的起始端就是大脑皮层，而子宫是性活动的终端。”

让女性快乐，张颖现在做的事情是：通过口碑宣传与相传，微博、媒体、公益活动等各种渠道告诉女性，子宫肌瘤，宫颈糜烂，宫颈囊肿，霉菌性、滴虫性阴道炎，宫颈肥大，宫颈萎缩，HPV感染等等等等。可以不动手术也能康复，成为健全，快乐，美丽，幸福的“小女人”！

让家庭幸福，张颖的理想是：让更多的女性健康、美丽。让更多人关心女性的生殖系统，关心下一代的孕育和成长。因为子宫不仅仅是女人的身体器官，更是人类在母体中最温暖的家。

让社会和谐，张颖的具体目标是：要在社会中大力实施一年一次的生殖专业检查，一月一次的生殖自



我检查，一天一次的生殖护理保养。推出免费生殖筛查，免费生殖健康咨询，免费生殖知识普及“三免费”活动。积极鼓励女性参加长期子宫保养。同时向社会发出倡议，邀请政府部门、社会团体，广大妇女同胞都来参与“保宫”公益活动，通过免费知识普及讲座、提供免费检测、免费咨询、免费保养服务，努力培养女性生殖健康保养习惯、尽全力减少乳腺癌、宫颈癌等各种妇科疾病发生、发展和恶化。并在全中国设立百家培训机构。

爱心传天下，桃李满神州。经过多年来的坚持与不懈努力，张颖创办的颖逸生殖美疗中心，成为徐州地区知名的保护女性宫颈和子宫的健康美疗中心，张颖也是本地及连云港、宿迁、宿州，上海，北京，山东，安徽，河南，云南，四川等众多求医者和学习者的网红。张颖的学生遍布国内八省区。各地学生经常到颖逸商学院学习、培训、深造、交流。仁心仁术、医德高尚、枯骨生肉、回春之术等一面面锦旗、一封封感谢信，不仅表达了患者对张颖及团队的感谢，更是对张颖女士付出、努力、拼搏、奉献的肯定。

不管是什么天气和季节，记得都要带上自己的阳光。小时候张颖就怀揣着一个梦想：做一名让每一个女人都能健康、快乐、幸福的“白衣天使”，长大后，每当在一片极具中国特色的大环境中，看到战斗在“两癌”前线的白衣天使身穿淡定优雅的白色“战服”，就觉得，那个颜色里有自己对未来的所有向往。这梦想，让她追随，最终成为一名护“宫”使者，她始终没有忘记她的初心，一直是前行着，奔跑着！

岁月从蓝天划过 生命在燃烧永恒。现在的张颖，正脚踏实地实现下一站梦想：“我希望有一天，中国的妇女无菌、无炎、无瘤、无癌、无痛，在温暖的阳光下快乐生活，在和谐的家庭中度过每一刻，在浪漫爱情中携手走完最美好的一生”。

“藕王”



主传闪

——记人大代表主传闪带领村民创业的故事

文 / 高道峰 图 / 王馨湘 张仰伟



“接天莲叶无穷碧，映日荷花别样红。”这句诗出自宋朝人杨万里的《咏荷》佳句。其实，我也特别喜欢荷花。更爱吃那莲藕。夏天，烈日炎炎，照得人汗流浹背，无精打采，但正是荷花盛开的季节，也是荷花飘香的季节。《创业中国》江苏分社记者和县文化局原局长朱迅翎同志一起来到了荷花园，看！荷花池中长满了绿绿的荷叶，一片片挨挨挤挤的，好像一个碧绿的大圆盘。透过密密层层的荷叶，可见一根根墨绿的，长着小刺的荷梗在水面上昂头挺胸。荷梗上小扇子似的萼片衬托着亭亭玉立白里带粉的荷花，荷花千姿百态，各不相同。花儿们有的全开了，露出嫩黄的小莲蓬；有的才绽开几朵花瓣儿，像一个害羞的小姑娘向路过的行人微笑；有的还是含苞欲放的花骨朵，饱胀得马上要破裂似的……微风乍起，荷池的表面泛起了一层层的涟漪，荷叶和荷花也轻轻地摇曳起来，好像在翩翩起舞，引来几只蜻蜓在荷池上空飞舞翩跹，这真是一幅高雅素洁的风景画啊！我们探访了荷花园的种藕大户，被村民誉为“藕王”的村主任主传闪。



初次见面，他给我们的第一印象，不是白面书生，而是红脸大汉，热情、机警、聪慧、干练，一位典型的村主任形象。

走进主传闪的二百亩藕塘，主传闪主任讲述了他带领村民创业致富的故事。如果到深秋时节，已不见满塘荷花亭亭玉立，更不见蜻蜓点荷，听不见蛙声阵阵，只见残枝败叶，在秋风中摇曳。

沿着这条盖满枯草的田埂，来到藕塘的南端，就会看见惊人的一幕。藕塘里有七八个工人，穿着皮叉裤在水中一边扒藕，

像水牛似的。一边装车，一片一片白花花的莲藕，停放在红白相间塑料布上，有的去泥，有的装筐，一片忙碌丰收的景象。

真的没想到，枯枝败叶的荷塘下面，竟然藏着这么惊人的宝藏，粗的似娃娃的胳膊。

主传闪出生在沛县一个贫困农民家庭，爷爷和父亲是老实巴脚的农民，面朝黄土背朝天，日日躬身于田田间。他六岁上四座楼小学，后考取郝寨中学，毕业于湖西中学。

下学后，他到长春和哈尔滨打工，当过沛县煤电公司施工队队长，承包些建筑工程。2013年当选为四座楼村村主任，2014年土地流转，他承包二百亩土地，2016年当选为沛县人大代表。

主传闪想，我当选县人大代表，也不能光图虚名，要为村民干点实事，干群众拥护的事！

后来，经过深思熟虑，他选择了种藕，因为他觉得，这个项目，不但能够带来经济效益，而且对环境也会起到一定的维护作用，百亩荷塘，绿水袅袅，四季有花，绿柳掩映，使革命老区四座楼，旧貌换新颜，日月换新天！

言必行，行必果，他说干就干，第一年种上浅水藕，村民听说村主任种藕，全村像过年过节一样热闹，大家奔走相告，一位八旬有余的大爷，拄着拐杖，拉着传闪的手说，过去看荷花扒藕都要到微山湖，现如今不用出门，就能看荷了，好哇，为村民做件好事啊！

四月是植藕的季节。先平整土地，把地整得平平的，然后耙地，使土地松软。主传闪这个季节十分忙碌，每天他放下饭碗就往地里跑，村里的闲置人员，不分男女老少，紧急行动起来，比当年的生产队组织

更合理有序，一天一百元，不出门就可以打工。

种藕过程中，最关键的环节就是植藕，种太深不行，太浅也不中，不深不浅正适中，另外株距和行距也十分讲究，主传闪亲自坐镇，现场指挥，随时纠正，立时调整。

功夫不负有心人，很快，藕发芽生叶，主传闪天天从塘东溜塘西，从塘南溜塘北，观察铜钱大小莲叶，冒出一片两片，每冒出一片，在主传闪看来，就像初生的婴儿，也似东方升起一片朝霞，更像十五的月亮，从他心中冉冉升腾，令他激动万分。

到了七月，满塘的荷花，红的白的，亭亭玉立，蜻蜓点荷，蛙声一片，四座楼村，村里村外，弥漫着荷花的清香。

可是到了十月，收获的季节，却产量平平，行家评说，这种藕长花长叶不长藕，叫“看荷”？这一年



DUWANG





DUWANG

的失利，让主传闪损失惨重，来年要不要继续承包，是摆在主传闪面前的严重课题！

这时县里的领导帮主传闪总结经验，同时也给他打气。在领导、专家、技术人员指导下，传闪及时调整品种，改种三七和花奇莲，这种品种，节短，一般两节，多则三节，减少枝蔓，集中肥力养分，壮根系，藕发白，像娃娃的胳膊，短而粗。



七月看荷，有人偷偷采荷采莲

（籽）的事时有发生，于是，他就在荷塘藕田南北两端搭起草庵子，安排人专门看管。主传闪的妻子和两个儿子、儿媳轮流值班。轮到主传闪值班时，他常常只身一人，尾随的是他饲养多年的大狗——虎子，虎子通人性，不论春夏秋冬，形影不离。两个儿子对爸爸说，我们可以与虎子聊天，懂得犬语：汪汪汪，地久天长；呕呕呕，庆藕丰收！主传闪一听，笑了，但愿如此！销路至关重要，他为跑销路，节约资金，跑过济南、烟台、北京等城市。他不坐飞机，不坐高铁，乘普快和硬座。并自备干粮，喝白开水。精诚所至，金石为开，他终于打开了莲藕的销路。一人富裕不算富，为了带动更多的乡亲，他帮助村里和周边地区种植户，一起发家致富，需要技术的他亲自传授，需要资金的，只要张口他来者不拒。

夜深人静的夜晚，主传闪躺在护藕的庵子里，听着稀疏的犬声，闻着荷塘的阵阵清香，望着天上那一弯新月，想到儿时跟着爷爷到微山湖捉鱼扒藕的情形，禁不住自言自语道：四座楼，四座楼，解放前，无一瓦一楼，如今，楼房林立，百姓生活富足。但愿四座楼的明天，能像满塘亭亭玉立的荷花那样，芳香四溢！

在不平凡的夜里哼着“没有共产党就没有新中国”进入甜蜜的梦乡！

破冰启航 助力乡村振兴

—— 祝贺创业中国杂志社三农工作总部在梨树成立

文 / 創業中國主任记者周汉权

闻悉，创业中国杂志社三农工作总部在梨树县成立，值得可喜可贺。

创业中国杂志社三农工作总部的成立，是对中国农村工作的一次重要支持和推动。这一举措不仅体现了对农业战线上的创业者的关注和支持，也彰显了对乡村振兴战略的积极响应。通过提供全方位的网络服务平台，创业中国杂志社三农工作总部旨在帮助三农创业者实现梦想，博取尊严与荣誉，这对于促进农村经济发展、提高农民生活质量具有重要意义。

当前，中国的三农工作已经进入了推进乡村全面振兴的新阶段。2024年

的三农工作应做到“两个确保”、“三个提升”和“两个强化”，这表明三农工作依然面临诸多挑战，需要持续的努力和创新。特别是在保障重要农产品供给、推动生猪产能恢复等方面，三农工作始终是头等大事。

乡村振兴战略是中国农村发展的重要方向，而品牌强农则是实现乡村振兴的有效途径之一。例如，河南省方城县博望镇通过培育黄金梨产业，构建产业发展模式，实现了农民增收致富。这种做法不仅提升了农产品的质量和附加值，也为农民提供了稳定的收入来源。

创业中国杂志社三农工作总部的成立，无疑是响应国家号召、助力三农工作的一次有力行动。我们期待这一总部能够在未来的日子里，发挥更大的作用，为中国的农村工作带来更多的创新和突破。同时，我们也希望有更多的社会组织和个人能够参与到三农工作中来，共同为实现农村的全面振兴贡献力量。



悦正达信用公司简介

悦正达国际信用评估（北京）有限公司是为响应《国家发改委办公厅关于充分发挥信用服务机构作用加快推进社会信用体系建设的通知》（发改办财经〔2018〕190号）“重点培育发展信用服务机构”、《社会信用体系建设规划纲要（2014-2020年）》等有关文件精神规定，经北京工商局核准注册的专业、客观、独立的第三方信用服

务机构，也是国家市场监督管理总局认研中心人员能力验证培训合作单位，同时运营“全国企业信用综合服务平台”、“企业服务能力评价平台”为企业提供全生命周期的认证一站式服务。

悦正达国际信用评估（北京）有限公司作为第三方信用评级机构，本着为客户发掘、实现信用价值的理念，坚持独立、客观、公平、公正的原则，帮助用户判断和控制信用风险，并通过信用评级、信用服务、信用报告等多样化的信息产品、信用管理师、财务助理会计师、大数据分析师等组成的专业化的信用评级团队，具有先进的管理模式，拥有自主研发的信用评级证书设计及公示系统。为全国客户提供信用管理咨询、信用评级、信用修复咨询、知识产权服务、认证咨询等从事信用服务的专业机构。公司自成立以来累计服务客户咨询20000余家。

公司秉承“客户为重、品质为先、服务为要”的经营理念 and “永远追求客户满意”的质量方针，公司员工以诚信做事，诚实做人，先做人后做事的原则，为客户提供专业的咨询服务，受到广大客户的广泛好评，业内获得较高的口碑和声誉！



企业信用综合服务平台面向全国开放，达到评审条件的全国信用机构、信用证书和报告都将在系统中公示。平台始终秉持高度的社会责任感，以信用服务社会，以信用创造价值的服务理念服务社会企业，为中国建设诚信社会添砖加瓦！真正做到“让失信者寸步难行，让守信者一路畅通”！

全国服务热线：400-998-3699

哨声悠扬 承古传今

——访指哨艺术家 董方剑

文 / 本刊驻山东分社 主任记者 宋晓明



董方剑，1959年5月出生，是一位中国指哨艺术传承人。现任世界华人文化艺术团指哨艺术研究会会长，青岛市指哨艺术促进会名誉会长、最高人民检察院文联理事。

指哨是以手指吹出哨音，按照一般人的理解，它往往只是年轻人在电影院里、足球场边表达自己情绪的一种方式。但是指哨绝不仅仅这么简单，它是一项艺术的表现形式。指哨，是一种被考古和音乐专家确认的源于先秦的巴楚绝技。今人知之不多，而古书却有记载。据《资治通鉴》

记载：“以指夹吹之，然后有声谓之嘯指。”古人称指哨“玄妙以通神灵，精微是以穷幽测深”，是一种抒发情感的古老的演奏方法。闻说指哨是失传千年的一种宫廷音乐，始于秦汉，盛于魏晋，相传诸葛亮、柳宗元等人都是吹奏好手，是中国的古老艺术结晶。

如今，指哨作为一门广大人民群众喜闻乐见的艺术，具有深厚的群众基础。既有便捷、接地气的性质，也是能进入艺术殿堂的高雅艺术。从更深的角度来说，口哨不仅是一门学问，也是一门文化遗产。



与指哨结缘 热爱吹奏

谈起指哨，董老师脸上总是洋溢着愉悦的笑容，“我与指哨结缘大概是在我五六岁的时候，那时候我刚上学，指哨只是作为一种田间地头、茶余饭后的娱乐项目，平时和小伙伴儿一起在草地上玩的时候，大家就会吹指哨来呼唤远处的同伴，听到别人吹，我也吹，就这样慢慢接触到了。”

董方剑初次接触指哨的经历，并不是一帆风顺的。那时还是孩子的他，在村子里吹响指哨，受到过不少冷眼与偏见。“因为小时候在村里，很多人听到我吹指哨会说我是个皮孩子，不好好去田里除草喂羊，反而在这儿不务正业。以前对口哨的刻板印象还是蛮严重的，乡里乡间叫它‘流氓哨’。甚至有些人说得

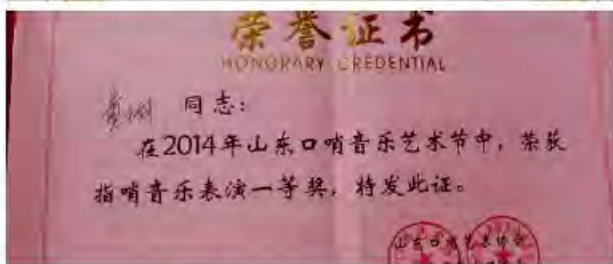
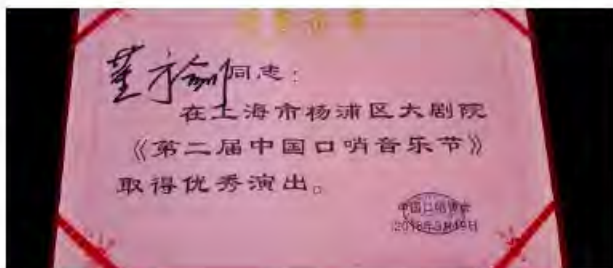


难听些，还会说我是小流氓。”虽说外人对她有所偏见和指责，幼小的董方剑看在眼里听进心里，会多多少少对坚持演奏指哨有些摇摆不定，但有家人的陪伴和激励，这些不入耳的话并没有对董方剑造成实质性的阻碍。

在采访过程中，董方剑热泪盈眶的回忆起自己的父亲。“我出生时，父亲就去了天津工作，我、哥哥姐姐和母亲留在菏泽。父亲很想念我，为了我辞掉了天津的工作回到菏泽老家，在我成长过程中给予了我非常大的精神慰藉和支撑力量。”董方剑是家中老小，从小哥哥姐姐和父母就很宠爱他，对于他儿时随便在田间吹哨的爱好，并没有斥责和干预他，反而很尊重董方剑做的决定，鼓励他去做自己感兴趣的事，这才让董方剑对指哨始终保持一颗热忱的心，没有受到外界干扰，拥有了一个有指哨陪伴的多彩童年。随着年龄的增长，他慢慢地不再在意别人的看法，仍然将自己的热爱——指哨，牢牢地被他揣在怀中。

上了高中以后，董方剑十分喜爱运动，他在校曾担任男子和女子篮球队的裁判。董方剑回忆到，有一次篮球赛的哨子坏了，他灵机一动想到用指哨代替，才使得比赛顺利进行下去。经过这次的比赛，董方剑的指哨也慢慢引起了老师与同学的关注。

成年以后，由于身体素质的增强和持续不断的练习，董方剑摆脱了只能吹“一声哨”的困境，渐渐可以吹奏起一整首歌曲。现如今，董方剑会演奏的“指哨曲库”逐渐丰富起来：红歌不在话下，戏曲方面他也有所涉猎，豫剧、京剧等都在慢慢被填充进他的“指哨曲库”。



董方剑的获奖证书



痴迷练习 取得成绩

1978年，初入军营的董方剑正式开始把指哨作为一种艺术来追寻。“记得第一次走向舞台，我的指哨就受到了战士们的欢迎和喜爱，还有战士为我伴舞呢。”董方剑笑着回忆在军营里的生活。在部队的时候，董方剑经常凭借着指哨技艺，多次参加部队举行的文艺演出。1986年，董方剑成为了部队里的指导员，有时在一整天高强度的训练以后，他会在带领战士们吹响“日落西山红霞飞，战士打靶把营归，把营归……”迎着红霞，夕阳西下，一切的疲劳仿佛都烟消云散了。身体是累的，心却愉悦起来。

1998年9月，董方剑从部队转业到青岛市市南区人民检察院，从事党务和文化宣传工作。工作之余，董方剑依旧不忘追求他所热爱的指哨艺术，经常练习与研究。合抱之木，始于毫末。万丈高楼，起于垒土。吹好指哨并不是一朝一夕的事情，当人们听到优美、动听的指哨声的时候，指哨演奏者要付出几倍乃至几十倍的努力。在工作期间组织活动时，董方剑带头积极参与表演指哨节目，如同在军营一般，董方剑的指哨艺术很快在青岛的检察系统内部就变得小有名气。

宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来。凭借十几年来对指哨艺术的执着与热爱，经过十几年的苦练，董方剑先后斩获了“山东口哨音乐节”指哨表演一等奖、“第二届中国口哨音乐节”优秀演出奖等多个奖项，更是将世界口哨大赛中多年无人问津的指哨项目重注生机。可获得认可与荣誉并不是他的目标，带领指哨艺术走出中国，在世界上唤起沉寂多年的指哨艺术，才是董方剑的人生愿景。

2013年，董方剑受邀去美国北卡州路易斯堡市举行的第40届世界口哨大会，在这次比赛上，指哨首次作为比赛项目亮相美国本土，董方剑演奏的《天路》获得男子成人组指哨流行音乐第一名。董方剑回忆道，那是他第一次走出国门，到其他国家参加口哨类的比赛，“指哨原先只是作为一种并不被大多数人所认可的艺术，但是如今，我正在努力的用我个人的力量去向世界传播指哨技艺，让指哨在更大的舞台上让更多人熟知。作为一名检察官，也作为一名指哨演奏者，我感到十分激动和自豪。”

比赛之后，董方剑跟随最高人民检察院中国检察官文联“迎新春、送文化”活动小组去过安徽合肥、马鞍山、芜湖等地做文艺汇演，也去过军营、养老院做演出。他说道，“无论演出对象是检察干警、部队战士，亦或是学生、老人，在我演出时他们都给予我热烈的掌声，这些鼓励与支持更让我坚定了吹好指哨的信心。”



普及哨音 传承艺术

时而如鹤立长天，激进高亢，时而如溪水潺潺，柔和悠扬。指哨虽然是一门大众化的艺术，而如今，能把指哨玩转自如的人，却越来越少。自2009年董方剑加入青岛口哨艺术研究会，出任副会长后，他的思想观念也从独自研究指哨艺术变为传承分享。“从更深的角度来说，口哨不仅是一门学问，也是一项文化遗产，需要得到传承。”董方剑说道。带着明确的目标，2010伊始，董方剑就与青岛口哨艺术研究会会长曹庆跃一同，规划了各项公益口哨专题教学活动。公益课程首先试点于青岛郑州路小学，郑州路小学的学生每月都会聆听一堂一小时的口哨课，拓展学生的口哨知识和实践能力。而后口哨研究会还在富源路小学、大学路小学等小学校都相继开设了免费的口哨课，使得更多的孩子接触到口哨文化，通过专业的知识教授，培养孩子们的兴趣，进而实现口哨艺术的弘扬与传承。董方剑告诉记者，“指哨不像口哨一样好学，难度大，自身素质要求高，丹田之气足，而且必须要坚持练习，不能半途而废。在我教授的这么多学生之中，可以看出有几个孩子是很有天赋的，所以这样的公益授课我还是会继续下去，通过不断的训练培养他们的兴趣，慢慢融会贯通成为自己的手艺，传承指哨这项文化遗产。”

在去年的啤酒节上，口哨研究会还举办了多次口哨表演，让来自世界各地的观众在狂欢畅饮之余，品味到这一特殊艺术形式的魅力。

当然，对于口哨技艺的推广，董方剑的目标不仅没有停留在青岛，更想在山东省内，乃至全国普及口哨艺术。2010年，应枣庄学院的邀请，曹庆跃、董方剑一同在学院内开设了一堂口哨讲座。开讲时，大厅内挤满了对口哨文化或好奇或喜爱的学生们，大家都兴致勃勃地听着看着。学校因此决定开设一门口哨课，现在口哨这门选修课也成了学院的大热门。



董方剑在第40届世界口哨大会上获奖



在教授口哨公益课程的同时，董方剑也不忘增强会员自身的能力。

2012年于青岛市市区八大峡惠国宾馆，青岛口哨艺术研究会成功发起和主办了全国口哨联谊会。这次会议共参加了来自祖国五湖四海、大江南北的口哨艺术爱好人二百多名，有老有小、有男有女，年龄最大的七十四岁，最小的六岁，他们汇聚在红瓦绿树、碧海蓝天美丽的城市青岛，旨在口哨艺术爱好者进行口哨艺术交流，切磋口哨艺术演奏技巧，在交流中改善短板，提升自我修养。

除了参加业余活动和让更多的孩子接触到口哨艺术以外，最近几年，董方剑也经常带领青岛指哨促进会副会长赵旭东、韩庆军，秘书长王剑，副秘书长许佳香，办公室主任孙喜等人定期到岛城的敬老院为老人们吹口哨、当义工。董方剑说，“我想做到的，是让更多人了解口哨艺术，让口哨表演给人们送去欢乐。”董方剑通过指哨吹响了《我是一个兵》《三大纪律八项注意》等脍炙人口的歌曲，旋律激昂，声音明快，老人们按耐不住激动的心情，回忆起了自己年轻岁月，忍不住的拍手叫好。



在今年三月份，董方剑受邀同山东港口集团、青岛市港口集团领导以及市北区政府领导等一同前往美国佛罗里达州迈阿密，参加了青岛邮轮再启旅游美国推介会，旨在对我国乃至全世界的指哨艺术进行推广，让更多人了解这项艺术，把我国有着悠久历史的文化遗产发扬光大。

不忘初心，方得始终。传承指哨艺术并不是心血来潮的一闪念，而是长期的初心与坚守。现在董方剑已经退休，仍每日坚持练习。但指哨吹响时声音高昂，为了不打扰家人，董方剑会选择登上山顶或者去附近的公园里吹。他表示，即使和指哨已经结缘近50年了，但是一日不吹，仍会觉得生疏。经常练习是必不可少的。正是因为热爱，才使得董方剑一直在指哨的艺术之路上走下去，也正是因为热爱，才会让董方剑萌生出普及指哨艺术的念头，让更多人认识、了解指哨艺术，不至于多年以后销声匿迹。



指哨艺术 未来规划

对于口哨艺术的未来发展蓝图，董方剑早已规划好。记者了解到，因为他“自身缺乏指哨理论方面的研究”，董方剑下一步准备查阅一些资料，搜集古代流传下来的关于口哨的文字记载，汇成教程，形成比较规范的指哨吹奏理论教材，让感兴趣的人阅读后可以顺着摸索，相互切磋，形成独特的传承方式。董方剑说道，现在喜欢指哨的人越来越多了，因为它其实很方便练习，不用携带乐器。董方剑甚至还给指哨编了一句顺口溜，“不用煤不用电，放在嘴里可以练，节能环保！”

未来对于指哨文化的践行，董方剑也是胸有成竹。“我自己有决心，没问题，虽然现在六十多岁了，但是我觉得精气神儿还蛮足的，底气还尚好，还要坚持到部队去，到老年公寓去，到学校去，给他们吹奏，因为他们喜欢，我退休了，相对时间多一些，要让更多的市民了解这项艺术，进一步把这项在我国有着悠久历史的文化遗产发扬光大，”他信心满满的告诉记者，“发扬成绩，克服不足，取长补短，相互学习，相互提高，为了宏扬民族文化、提高口哨艺术吹奏技术创出特色向广大岛城听众交出一份合格圆满的答卷而共同努力。”

持续推进执法队伍规范化素质提升 以学促行 内外兼修

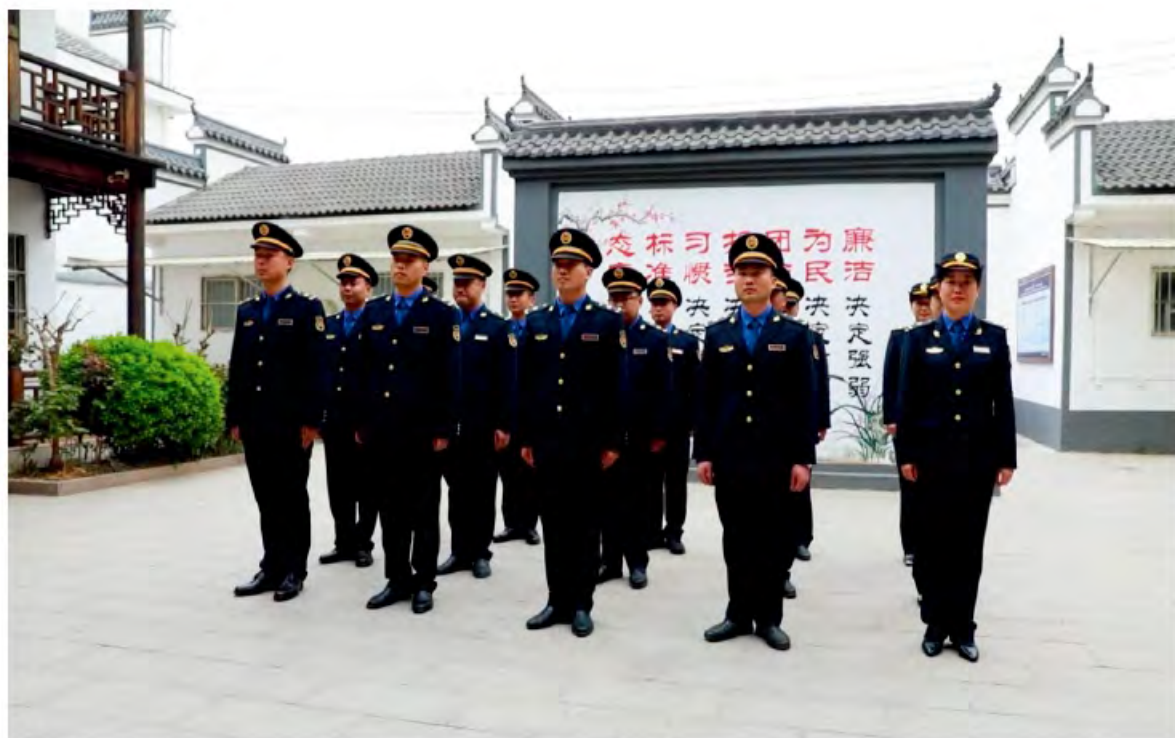
文／华东分社来稿

第一部分



沛县沛城街道综合行政执法局以队伍规范化建设为抓手，不断提升执法队伍形象，增强执法队伍公信力，着力锻造一支政治强、形象好、作风硬、服务佳的基层综合行政执法队伍。我们明确了“忠诚于党、执法为民、纪律严明、敬业奉献”这一核心执法理念，用于指导队伍建设标准化、执法行为规范化、为民服务精准化，以期实现综合行政执法队伍“建设标准化、管理制度化、队伍正规化、执法规范化、装备现代化”的建设目标。为树立执法人员严格、规范、公正、文明的良好形象，我们确定了执法工作的七个要求：态度、标准、习惯、担当、团结、为民、廉洁。我们整治五种不良作风：慵、懒、散、浮、私。我们要求三不：不能说不行、不能说辛苦、不能说以往。我们强调三个务必：务必不忘初心、牢记使命，务必谦虚谨慎、艰苦奋斗，务必敢于斗争、善于斗争。我们提出了十条禁令，我们坚持出现问题十个必处理，以“零容忍”规范执法人员的责任担当。





第二部分



沛县沛城街道综合行政执法局以学促行，内外兼修，持续推进执法队伍规范化素质提升，努力建设一支人民满意的综合行政执法队伍。为切实提升基层执法队伍办案能力和执法水平，我们按照“抓关键、重规范、求实效”的工作思路，采取“理论培训加实地教学”的方式，提升“软实力”，积极锻造一支政治坚定、作风优良、专业过硬的新时代综合行政执法队伍。同时，结合基层执法工作面临的新形势，在培训中融入规范化、专业化执法的相关理论，增强执法人员的理论素养，厘清了综合行政执法处罚权的边界。我们一直积极推动执法规范化、专业化建设，夯实执法队伍“硬基础”，推动综合执法从“以我为本”向“以人为本”、“依靠人治”向“规范法治”转变。同时，组织执法辅助人员模拟突发执法场景，全面剖析突发执法场景处置中的关键点、核心逻辑、趋势判断，以演代练，尽量将预案做得完善。





第三部分



沛县沛城街道综合行政执法局以“管理学部队、执法学公安、办案学法院”的工作措施，进一步推进执法队伍的规范化建设和管理，提高执法队伍的整体素质和执法应变能力，持续优化基层综合行政执法队伍的思想、工作、作风建设。我们开展军事化队列训练是贯彻“管理学部队”工作措施的重要内容之一，也是持续深化素质提升行动、“百日教育整顿”活动的一个缩影。我们邀请公安、市场监管、农村农业系统的行政执法专家，针对综合行政执法实践中常见的调查取证、现场执法、申辩听证等内容进行深入浅出的讲解，全面规范案源线索、办案流程、处罚执行，进一步树立执法人员的程序意识，提升办案效率与质量。我们持续完善执法管理规章制度，经常性的开展行政执法案卷检查评比，提高案卷制作质量。持续推进全员办案、模拟演练办案和基层队员到局法制科轮岗等活动，积极培养全能型执法人才，激励和引导全体人员全面提升执法业务能力，为更好地开展行政执法工作奠定坚实基础。





战略合作

资源整合 携手共进

...

《創業中國》与香港《華人》强强联合

STRATEGIC COOPERATION

👉 《創業中國》与香港《華人》举办强强联合签字仪式剪影

👉 携手并進華章起，蓄勢賦能篤前行



● 創業中國國際融媒體人集團執行董事

● 創業中國雜誌社社長 歐陽子卿

● 聯合國華人文化產業聯合會主席

● 香港華人雜誌社社長 韓昊軒

2024年10月23日上午9时58分，在吉林省四平市广电大厦，《創業中國》雜誌社与香港《華人》雜誌社两大媒体机构共同举办深度合作签约仪式！

《創業中國》与《華人》 强强联合签字仪式剪影

文／本刊宣传部



《創業中國》雜誌社社长欧阳子卿与香港《華人》雜誌社社长韩昊轩在签字仪式上签署了可理论实践兼容、可资源整合发展的长期战略合作协议。



联合国华人文化产业联盟主席、香港《華人》雜誌社社长韩昊轩在签字仪式上作重要讲话并宣布成立“香港《華人》雜誌社北方分社”。



《創業中國》雜誌社與《華人》雜誌社「聯合
錄制采編中心」；
創業中國雜誌社三農工作總部；
創業中國雜誌社就業安居總部；
創業中國雜誌社香港分社。

歐陽子卿社長在簽字儀式上講話並宣布成立：



歐陽子卿社長向創業中國雜誌社就業安居總部主任
盧春奎頒發相關證件及《任命書》。



聯合國華人文化產業聯合會主席韓昊軒，為《創業中國》雜誌社首席常務副社長東方一頒發《世界華人文化傳播大使》榮譽證書。



歐陽子卿社長向創業中國雜誌社香港分社社長
徐嬌頒發證書及《任命書》。



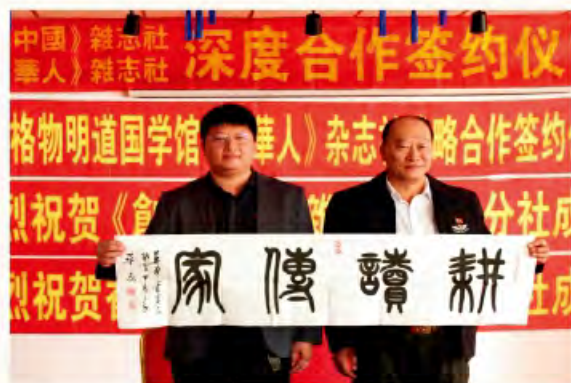
世界華人書畫家協會主席、聯合國華人文化產業聯合會
主席韓昊軒，代表香港《華人》雜誌社，在四平市廣電
大廈二樓，與四平市格物明道國學館館長黃完良（左）
結成了戰略合作夥伴關係。



世界华人书画家协会主席、香港《華人》雜誌社長韓昊軒（右）向《創業中國》雜誌社長歐陽子卿贈送珍貴墨寶“創業中國再登高峰”



世界華人書畫家協會主席韓昊軒向《創業中國》雜誌社秘書長崔亞嵐贈送珍貴墨寶《天道酬勤》



世界華人書畫家協會主席韓昊軒向《創業中國》雜誌社華北分社社長李剛贈送珍貴墨寶《耕讀傳家》



世界華人書畫家協會主席韓昊軒向《創業中國》雜誌社渤海分社社長王德勝贈送珍貴墨寶《竹影清風》



世界華人書畫家協會主席韓昊軒向《創業中國》雜誌社渤海分社執行社長宋剛贈送珍貴墨寶《軍魂》



世界華人書畫家協會主席韓昊軒向《創業中國》雜誌社華北分社執行社長穆國軍贈送珍貴墨寶《風順家興》



送珍贵墨宝《創業中國》
《華人》雜誌社向《創業中國》雜誌社贈
世界華人書畫家協會主席韓昊軒代表香港



《創業中國服務三農》
雜誌社三農工作總部主任王安武贈送珍貴墨寶
世界華人書畫家協會主席韓昊軒向《創業中國》



世界華人書畫家協會主席韓昊軒向《創業中國》雜誌社
就業安居總部主任盧春奎贈送珍貴墨寶《創業中國 安
居就業》



《創業中國》雜誌社與香港《華人》雜誌社強強合作簽字儀式結束之後，聯合國華人文化產業聯合會主席、世界華人書畫家協會主席、香港《華人》雜誌社社長韓昊軒向參加本次簽字儀式的各有關部門負責人及記者贈送珍貴墨寶近三十幅。

携手并进 蓄势赋能 笃行

文/本刊主任记者 宋刚

十月，秋风送爽，硕果累累，这是满载希望与收获的季节。2024年10月23日上午9时58分，創業中國雜誌社渤海分社社长王德胜，执行社长兼秘书长宋刚在吉林省四平市广电大厦二楼，共同见证了香港《華人》雜誌社与《創業中國》雜誌社两大媒体机构强强联合、资源共享深度合作签约仪式！



香港華人雜誌社社长韩昊轩与創業中國雜誌社社长欧阳子卿走进会场驻足合影留念。



歐陽子卿社長與韓昊軒社長簽署深度合作協議，同時宣布成立『聯合采編新聞中心』，創業中國雜誌社香港分社，香港《華人》雜誌社北方分社。



世界華人書畫家協會秘書長、香港《華人》雜誌社副總編徐媽女士（左一），世界華人書畫家協會副主席、香港《華人》雜誌社副社長李泉先生（右一），中間為韓昊軒社長（右二）與歐陽子卿社長（左二）合影留念。

《創業中國》雜誌社與香港《華人》雜誌社已友好往來多年，相互學習，相互了解和信任，以誠相待，有著共同理想和奮鬥目標，為了讓共同事業通過合作發揚光大，經雙方研究，同意開展深入合作，資源共享，機構整合，聯合辦報辦刊，聯合發展新聞採編記者，聯合開發實體產業，聯合制定發展大政方針，決定成立《創業中國》與《華人》“聯合錄制採編新聞中心”以及《創業中國》雜誌社香港分社和香港《華人》雜誌社北方分社。《創業中國》雜誌社渤海分社社長王德勝，執行社長兼秘書長宋剛榮幸成為香港《華人》雜誌社北方分社首批簽約記者。



《創業中國》雜誌社渤海分社執行社長兼秘書長宋剛（左一）香港《華人》雜誌社社長韓昊軒（居中）《創業中國》雜誌社副社長兼渤海分社社長王德勝（右一）合影。

存，所以說，我們不要灰心，要勇于创新，变革，实现纸媒传播的梦，实现我们美丽的中国梦，因此，我们的深度融合是及时的，必须的，只有强强联合，求新求变，破茧成蝶，才能在纸媒传播的道路上，进一步发挥助推作用。

韩昊轩社长强调说：结合当前市场态势后续将开展一系列重要合作，“如借助新媒体融合传播，如谋求平台功能与价值的延伸与拓展，如以资源整合破圈跨界，或以品牌活动提升关注度等等，深度合作，媒体融

韩昊轩社长致辞强调，香港《華人》雜誌社，成立於1999年，2014年重新整組正式歸屬世界華人文化傳媒集團旗下，總部在香港華人雜誌社以世界華人文化傳媒集團、聯合國華人文化產業聯合會、世界華人書畫家協會、一帶一路文化國際交流協會、聯合國華人藝術家報、世界華人文化傳播網、世界華人文化藝術團、中國夢大型書畫創作委員會、聯合國世界華人書畫院、中國中央書畫研究院文化藝術交流中心、中央電視台華人頻道、國際典雅夫人俱樂部、聯合國國際維持和平退役軍人委員會、聯合國華商總會、人類道德學會為依托。

香港《華人》雜誌是以弘揚中華民族文化、聚焦海內外才智華人為主的綜合性雙月刊物，是中國一家面向全球華人的主流雜誌。因對讀者定位精確，欄目切合時代，題材豐富多彩，傳播手段豐富，受到廣大讀者與業界的高度認可。《華人》雜誌社擁有深厚的華人文化底蘊和廣泛的讀者基礎，在世界華人領域擁有獨特的地位和影響力。

習近平總書記指出：“推動媒體融合發展、建設全媒体成為我們面臨的一項緊迫課題。”雖然當前報刊期刊發展面臨瓶頸，但機遇與挑戰並



合都是在突破传统媒体形态的局限，拓展价值实现的渠道、空间和效应。我认为，这样的转型是必要的，是值得推广的。然而，转型是方式、路径，不是目的本身。我们追求的转型是要以更适合现实需求、时代特征的方式，传播报刊内涵、放大融合传媒价值。只有通过加强交流、学习，携手互助，互通有无，推动思想、文化、科技融媒赋能，实现市场有效突破。



联合国华人文化产业联盟主席；世界华人书画家协会主席；世界华人文化传播网总裁；一带一路文化国际交流协会主席，全国书画艺术委员会主席，人民大会堂首席艺术顾问，香港《華人》雜誌社社长韩昊轩。

欧阳子卿社长致辞中强调,《創業中国》雜誌社成立于2017年,隶属于創業中國国际融媒体集团公司,由北京图书出版社主管,红色文化传媒产业发展(北京)有限公司主办,中国中小企业协会一带一路工作委员会,香港雜誌社协办。二〇二一年在北京与央视《廉政中国》栏目签署战略合作协议,由央视授牌,成立“中央广播电视总台《廉政中国》栏目与《創業中国》雜誌社联合录制采编中心”(北京广播电视总局备案)。同时央视新影《老故事频道》《匠心之路》《新华网》栏目与《創業中國》联合采编中心建立战略合作关系。



創業中國国际融媒体集团公司董事长 創業中國雜誌社社长欧阳子卿。

《創業中国》雜誌是以弘扬大众创业,万众创新精神,聚焦国内外创业華人为主的大型综合人物季刊,是目前国内唯一一家,紧随一带一路面向世界的主流媒体雜誌。欧阳社长强调,作为国内最主要大型人物期刊媒体,虽然目前纸媒“没落”,甚至有的已经停刊,但是《創業中国》依旧坚守底线,不忘初心、牢记使命,时刻以“不要让企业家的汗水白流”服务宗旨,激励每一位记者,与时俱进,不断创新,以自身的特色



和优势，诠释着“我把《創業中國》交给你，你把“创业故事”讲给我”永恒不变的主题！香港《華人》雜誌社在世界華人领域拥有独特的地位和影响力，此次深度合作成立“联合录制采编新闻中心”以及成立香港《華人》雜誌社北方分社，《創業中国》雜誌社香港分社是经过深思熟虑的，合作后双方在内容策划、产品开发等方面拥有广阔的合作空间，进一步扩大资源共享，在图书出版、原创产品开发等方面开展深入合作，实现优势互补，共谋发展。推进更多交流，实现互利共赢。

怎么转？往哪里转？《創業中国》正在不断地积极探索，它由最开始的采访、编辑、发行，到目前涵盖了、影像、三农创业等版块，同时打造首家国内媒体记者建立创业基地，开创了全国融媒体中既是记者又是创业者之先河，既是记者又是创业者的壮举，必将载入历史史册。目前又在山东龙口建立了《創業中国》雜誌社就业安居总部，触角延伸到人力资源行业，提升了“創業中国”的品牌影响力，扩大知名度和影响力，吸引更多人才和资源。



《創業中國》与《華人》“联合录制采编中心”以及《創業中國》雜誌社香港分社和香港《華人》雜誌社北方分社主要领导及部分成员会后合影。

通过此次见证深度签约合作一事，渤海分社深刻的体会到了两位德高望重的社长高瞻远瞩，运筹帷幄，实现双社联动举措，意义之深远，宏观布局之远大，让人叹服！此举必将在纸媒没落之变局中异军突起，独树一帜，破茧而出。

渤海分社执行社长兼秘书长宋刚表示，此次合作让各分支支构，采编中心，创业基地未来工作目标更清晰，受众群体更明确，造血功能更强大，平台前景更广阔。感受到未来会在以下几个方面有所体现：

一、实现各自资源共享，如内容、读者群体、活动营销、市场渠道等，实现资源的最大化利用。在合作

模式上可以让双方共同承担风险，分享收益，实现可持续发展。

二、扩大品牌影响力和知名度，通过合作，双方可以共同推广两报（报纸、报刊），利用各自的品牌优势，提高两报在市场上的知名度和影响力。双社合作加大与国际媒体接轨，后续为与香港凤凰卫视传媒合作打下坚实基础。扩大双方的市场覆盖范围，吸引更多的读者和潜在客户，多产业、多联动地实现市场占有率。

三、通过联合推广和共同的品牌营销活动，可以提升双方品牌的知名度和影响力，实现互利共赢和可持续发展，促进杂志社在内容创新方面的交流，共同开发新的内容形式和题材。例如：推动思想、文化、科技、艺术、书法、绘画等方面的融合发展，提升我们产品的市场认可度及竞争力。

四、合作后，知名度与体量将更加强大，合作不仅带来成本节约，还在共享印刷、发行等基础设施，降低运营成本，通过资源共享和优势互补，提升雜誌的市场竞争力。而且双方可以通过联名产品、广告共享、开展书画拍卖，产品营销等方式共同创造新的收入来源，不仅为两报发行提供有力保障，更为开拓融媒跨界整合打开渠道。





渤海分社王德胜社长表示，我们渤海分社作为《創業中国》雜誌社一个分支机构，办公地点坐落于风景优美、山海守望的副省级城市——大连。感谢欧阳社长的信任，将环渤海区域划分渤海分社管理，并且选址在大连，这是总社对我们全体采编记者的充分信任与期待！我们分社将借助这次圆满的盛会，积极践行总社的新发展理念，加快推进媒体融合产业链升级，勇担双社合作后的急先锋，引领总社融媒使命，全力打造



《創業中国》雜誌社渤海分社王德胜社长（右一）秘书长宋刚（左二）与創業中国雜誌社社长欧阳子卿（居中）香港《華人》雜誌社社长韩昊轩（左二）世界華人文化爱心传播大使王铁红女士（左一）合影留念

《創業中国》品牌，牢记嘱托，行而不辍，向市场要动力，激活全员工作热情、厚植融媒情怀，奋力实现“纸媒”发展新突破，为香港《華人》雜誌社与《創業中国》雜誌社腾飞助力，更有信心带领渤海分社全体采编记者，众志成城，砥砺前行，让分社发展在高度、广度、深度、速度迈上新台阶，创造令人瞩目的成绩。

【子卿诗选】

也许，我们已对视了半个世纪
彼此的眼神还滞留着幽暗
也许，心头的季节还在沉默
沉默如案头陈年的笔

与春天同步，我回来了
每一滴清爽或浑浊的泪珠
每一根粗犷或细腻的线条
每一块淋漓或凝重的色彩
都将是你的斑斓
从此，你的素描不再苍白

让我燃一线跳跃的烛光吧
我要看一眼你那曾被冻伤的心
满目尽数雨打芭蕉的沉重
不见了春花秋叶的萧煞

我要为你涂一瓣春天的芳馨
倾听你脸红时忐忑的心跳
再翻遍世界名画
为你寻一丝永恒的微笑

窗外已不属于你和我的季节
我们都不是达·芬奇和蒙娜丽莎
不过，我会倾尽所有色彩
为你谱一曲委婉的人生恋歌

能涂改你灰暗重叠的生活色调吗
横刷布满灰尘的心境
用你的虔诚
探索一片充满祥和的意韵

笔已磨秃
色已洒尽
你何时可走出静视以久的
狭小空间.....

邂逅春天

子卿

好想洞开所有的窗扉做一次深深的呼吸，然后透穿厚厚的画布再
牵着你的手，一起踏进三月的绿色足印，去寻找春雨摇曳的朦胧.....

—— 子卿诗话



作者简介

子卿 欧阳子卿（笔名）一九五四年正月出生于昭苏太河北岸；吉林梨树人；系中国民主同盟盟员；中国少数民族作家学会会员；中国乡土诗人协会会员；世界華人愛心慈善公益大使，报告文学作家；现任职：红色文化传媒产业发展（北京）有限公司董事长；創業中國國際融媒体集团有限公司执行董事；創業中國雜誌社社长。

打造
国际
标准

彰显
高雅
品质

专注
创业
题材
突出
民企
人物



定价：人民币38元 港币50元